Нацыянальная

ЭКАНАМIЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 35 (193)
28 жніўня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 7000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Если это налоговая война, то кто в ней победит?

Как известно, странами СНГ установлен режим свободной торговли. Было предусмотрено, что взаимная торговля между государствами содружества осуществляется беспошлинно при ввозе, а НДС и акцизы взимаются только при экспорте товаров, при импорте же последние не взимаются. Этот порядок не касается взаимоотношений с третьими странами.

Сказано-сделано. И поначалу действительно в соответствии с соглашением. Однако 1995 год преподнес "сюрпризы". В декабре Украина отменила акцизы и НДС на экспорт алкогольных напитков в страны СНГ, вследствие чего резко увеличились поставки в Россию украинских ликеро-водочных изделий, что, как считают российские эксперты, нанесло ущерб экономике России, исчисляемый триллионами рублей. А недавно правительство Украины решило взимать налог на добавленную стоимость при импорте товара из стран СНГ, что, по мнению российской прессы, не только противозаконно, но и нарушает этические принципы межгосударственного сотрудничества. Вследствие этого, как сообщает "Коммерсант-DAILY" от 13.08.96 г., президиум МЭК стран СНГ в июле предложил принять ответные меры. Первыми такие меры приняли россияне. В августе Б.Ельцин подписал указ "Об обложении налогом на добавленную стоимость товаров, происходящих с территории Украины и ввозимых на таможенную территорию Российской Федерации". Что же касается уплаты акциза при импорте из стран СНГ подакцизных товаров, то Россия предусмотрела защитные меры в законе от 7.03.96 г. о внесении изменений в закон Российской Федерации "Об акцизах". В этот закон в ст.5 введена новая норма, согласно которой "сумма акциза, подлежащего уплате по подакцизным товарам, происходящим и ввозимым с территории государств—участников Содружества Независимых Государств, уменьшается на сумму акциза, уплаченного в стране их происхождения". Упомянутый закон вступил в силу 1.02.96 г.

Таким образом, ситуация на российско-украинском торговом "поле", вроде, разрядилась... Однако правительство России пошло дальше. 6 августа 1996 г. было принято постановление № 943 "Об упорядочении ввоза и реализации на таможенной территории Российской Федерации алкогольной продукции иностранного производства, маркированной товарными знаками российских изготовителей и другими обозначениями, сопровождающими указанную продукцию". Этим постановлением запрещается с 1 октября 1996 г. ввоз в Россию для свободного обращения, а с 1 января 1997 г. — и реализация на территории РФ алкогольной продукции иностранного производства, маркированной товарными знаками: Русская, Столичная, Московская, Державная, Старка, Перцовка, Пшеничная, Охотничья, Сибирская, Кубанская, Лимонная, Привет, Старорусская, Столичная-Кристалл, Московская-Кристалл, Чарка, Молодецкая, Посольская, Золотое кольцо.

Справедливости ради следует отметить и либеральной подход к вопросу — постановлением предусмотрен и допуск упомянутой выше продукции на российский рынок, но при условии заключения лицензионного договора между владельцем товарного знака и импортером на использование товарного знака, зарегистрированного в Комитете РФ по патентам и товарным знакам.

(Окончание на с.2)

Новости вроде "ваш банк — несостоятелен" уже давно не являются сенсацией для средств массовой информации. Но все же новость о том, что "Тверьуниверсалбанк" скорее мертв, чем жив застала врасплох многих из тех 25 белорусских банков, что имели в ТУБе корсчета.

Банк оказался вдруг...

"Тверьуниверсалбанку" доверяли ведение своих расчетов не только белорусские коммерческие банки и Нацбанк РБ, но и многие российские, украинские, казахские, прибалтийские банки. Но от того, что другие потеряли больше, нашим банкирам вряд ли станет легче. Определенные попытки для возврата своих денег они предпринимают. Так, председатель правления "Приорбанка" Сергей Костюченко, вероятно, как наиболее пострадавший (см.список банков-кредиторов ТУБа, "НЭГ" N 34, с.26), получил от Нацбанка официальные полномочия представлять в Москве интересы белорусских банков-кредиторов ТУБа, в т.ч. и Нацбанка. И как сообщил корр."НЭГ" один из акционеров "Тверьуниверсалбанка", Сергей Костюченко присутствовал на заседании кредиторов ТУБа в Москве. Кроме того, как заявил в своем интервью "НЭГ" директор "Приорбанка" Валентин Трещев, состоялась встреча Сергея Костюченко с зам.председателя Центробанка РФ Александром Хандруевым. Встреча банкиров прошла, по словам г-на Трещева, достаточно благожелательно, но вместе с тем вопросы предоставления особого статуса для белорусских кредиторов ТУБа не оговаривались. Скорее всего претензии белорусских банков будут рассматриваться в порядке "общей очереди".

В ближайшее время, по мнению Валентина Трещева, кардинальных изменений в вопросе урегулирования претензий белорусских банков к ТУБу не предвидится. Мечтать о том, что наши банки смогут-таки вернуть из ТУБа свои деньги и деньги своих клиентов, как сказал один из банкиров, сегодня могут только "самые отъявленные оптимисты". Россия, как всякое нормальное государство, будет защищать прежде всего интересы своих банков, а потом уже — банков-нерезидентов.

Видимо, понимая все это, в Нацбанке, как стало известно "НЭГ", родилась идея зачета долгов ТУБа белорусскими банками в счет оплаты долгов РБ перед Россией по энергоносителям. Белорусские банки в свою очередь тогда будут решать свои вопросы уже с родным государством. Насколько это реально — покажет время. Потери "Приорбанка" и "Белсвязьбанка" (RUR 7,8 млрд. и RUR 4,9 млрд. соответственно) болезненны, но не смертельны. "Приор" спасают его размеры, а "Белсвязьбанк", если вспомнить, в прошлом году получил 72 млрд.рублей прибыли, став по этому показателю первым в стране.

Кстати, многие банки все-таки успели вовремя "уйти" из ТУБа, но, как это всегда бывает, клиентские платежи поступали на открытый в ТУБе корсчет по инерции и там уже "зависали".

Проблема возврата денег из ТУБа осложняется еще и тем, что Центробанк России, видимо, не особо желает, чтобы возбуждалось дело о банкротстве "Тверьуниверсалбанка", а бывший председатель правления банка г-жа Козырева и ряд основных акционеров настаивают на возбуждении дела о банкротстве, считая, что в данном случае ущемляются их интересы.

Максим ТЯГАР

ПРЕЗИДЕНТ УТОЧНЯЕТ: правила перерегистрации хозяйствующих субъектов и определение ставок аренды помещений

О порядке определения минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной собственности

Указ Президента Республики Беларусь N 302 от 21 августа 1996г.

В целях упорядочения использования государственной собственности, пресечения правонарушений в области арендных отношений и защиты экономических интересов государства **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Утвердить прилагаемый Порядок определения минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной собственности.

Установить, что данный Порядок распространяется на коммунальную собственность в той части, в которой это не противоречит порядку управления и распоряжения коммунальной собственностью, определенному в соответствии со статьей 120 Конституции Республики Беларусь местными Советами депутатов.

2. Предоставить право Республиканской комиссии по упорядочению использования административных зданий, сооружений, производственных площадей и других объектов государственной собственности:

давать разъяснения о применении Порядка определения минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной собственности;

уточнять порядок определения и минимальные ставки арендной платы для отдельных категорий арендаторов.

3. Решения Кабинета Министров Республики Беларусь, министерств, других центральных органов управления, местных исполнительных и распорядительных органов действуют в той части, в которой они не противоречат настоящему Указу.

4. Кабинету Министров Республики Беларусь в месячный срок обеспечить приведение в соответствие с настоящим Указом решений Правительства и подведомственных ему органов.

5. Арендодателям обеспечить первоочередное предоставление необходимых помещений в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности, в аренду учреждениям и организациям, финансируемым из государственного бюджета.

6. Министерствам и другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому в месячный срок обеспечить приведение в соответствие с Порядком определения минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной собственности, договоров аренды помещений в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности.

7. Рекомендовать местным Советам депутатов принять решения, направленные на реализацию положений данного Указа.

Местным исполнительным и распорядительным органам обеспечить принятие решений, указанных в части первой настоящего пункта.

8. Контроль за выполнением данного Указа возложить на Республиканскую комиссию по упорядочению использования административных зданий, сооружений, производственных площадей и других объектов государственной собственности.

9. Настоящий Указ вводится в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

(Порядок определения минимальных ставок арендной платы... см. на с.2)

О внесении изменения и дополнений в Указ Президента Республики Беларусь от 24 мая 1996г. N 208

Указ Президента Республики Беларусь N 311 от 21 августа 1996г.

В целях повышения уровня общереспубликанской регистрации субъектов хозяйствования **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Внести в пункт 1 Указа Президента Республики Беларусь от 24 мая 1996г. N 208 "О некоторых мерах по упорядочению деятельности субъектов хозяйствования" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996г., N 16, ст.390) следующие изменение и дополнения:

часть третью изложить в следующей редакции:

"Общереспубликанская регистрация субъектов хозяйствования, кроме предприятий с иностранными инвестициями и страховых организаций, осуществляется облисполкомами и Минским горисполкомом";

после части третьей дополнить пункт частями следующего содержания:

"Общереспубликанская регистрация предприятий с иностранными инвестициями проводится Министерством внешних экономических связей, страховых организаций — Государственным страховым надзором при Министерстве финансов.

Облисполкомы и Минский горисполком вправе привлекать к осуществлению общереспубликанской регистрации иные местные исполнительные и распорядительные органы, наделяя их соответствующими полномочиями.

Общереспубликанская регистрация осуществляется на основании документов, представляемых субъектами хозяйствования в соответствии с законодательством для государственной регистрации".

Части четвертую, пятую и шестую пункта 1 Указа считать соответственно частями седьмой, восьмой и девятой.

2. Настоящий Указ вводится в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ

СОБЫТИЯ
ФАКТЫ
МНЕНИЯ

ОФИЦИАЛЬНО

Президент поддерживает малоимущих

В связи с подготовкой к новому учебному году Президент Беларуси поручил Минфину республики (распоряжение № 251 рп) выделить из своего специального фонда районным и городским исполнительным комитетам 38 млрд. рублей для оказания единовременной денежной помощи семьям, воспитывающим троих и более детей в возрасте до 18 лет, за исключением семей, в которых доход на одного члена семьи превышает минимальный потребительский бюджет, а также тех, где оба трудоспособных родителя не работают, не учатся и в то же время не зарегистрированы в государственной службе занятости как безработные.

Помощь (500 тыс. рублей на каждого ребенка — учащегося дневной средней школы или другого аналогичного ей заведения, за исключением школ-интернатов) должна быть выплачена в августе—сентябре органами социального обеспечения на основании решений комиссий, созданных при местных органах власти. На основании решения комиссии семье вместо денежной помощи на такую же сумму может быть выдана детская одежда, обувь или принадлежности, предназначенные для учебы детей.

Другим распоряжением Президента (№ 252 рп) единовременная денежная помощь по решению еще одной "местной" комиссии будет выделена одиноким неработающим пенсионерам и инвалидам, чья пенсия не превышает 400 тыс. рублей, а также не работающим и не получающим пенсии лицам, осуществляющим уход за ребенком-инвалидом или инвалидом I группы. Предназначена она для заготовки на зиму сельскохозяйственной продукции и топлива.

Ответственность за проведение этих работ возложена на руководителей районных и городских исполнительных и распорядительных органов, а контроль — на председателей облисполкомов и Минского горисполкома.

* * *

Указом Президента Республики Беларусь № 313 срок бесплатного проезда граждан, достигших пенсионного возраста, на пригородном транспорте продлен с 1 сентября по 31 октября.

Соб. инф.

О среднемесячной заработной плате рабочих и служащих

Средняя начисленная заработная плата рабочих и служащих в июле 1996 года составила 1329853 рубля (в июне была 1271809 рублей). В январе—июле 1996 года она составила 1173136 рублей и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 1,7 раза.

Об индексе цен производителей продукции производственно-технического назначения за июль 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в июле 1996 года по сравнению с июнем 1996 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 102,1% по сравнению с декабрем 1994 года — 239,7%, с декабрем 1995 года — 111,8%.

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь

ПОРЯДОК определения минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной собственности

Настоящий Порядок направлен на совершенствование арендных отношений и устанавливает механизм исчисления минимальных ставок арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной (республиканской и коммунальной) собственности.

Общие положения

1. Минимальные ставки арендной платы за помещения в административных зданиях и сооружениях, находящиеся в государственной собственности, являются обязательными для всех арендодателей помещений в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности, и применяются для арендаторов всех форм собственности.

Арендная плата за помещения в административных зданиях и сооружениях не может быть ниже этих ставок, за исключением случаев, предусмотренных Президентом Республики Беларусь или уполномоченным им органом.

2. Арендная плата вносится в белорусских рублях по курсу Национального банка на день уплаты, за исключением случаев, когда в соответствии с законодательством Республики Беларусь платежи производятся в иностранной валюте.

3. Минимальная ставка арендной платы:

включает в себя амортизационные отчисления по арендуемым помещениям;

не включает соответствующие расходы по эксплуатации и текущему ремонту зданий и помещений, затраты на отопление и коммунальные услуги, налог на недвижимость, на землю и другие налоги и платежи, уплачиваемые за арендуемые помещения.

Расчет минимальных ставок арендной платы

4. С учетом местонахождения и назначения административных зданий и сооружений применяются следующие минимальные ставки арендной платы:

Целевое назначение помещений	Минимальные ставки арендной платы за 1 кв.метр общей площади в месяц (долларов США)	
	в г.Минске	в областных центрах
Помещения, используемые для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг (производственные помещения)	5	2,5
Помещения, используемые для размещения руководителей, органов управления и контроля юридических лиц и иных целей, не связанных с производством продукции, выполнением работ и оказанием услуг (непроизводственные помещения)	10	6
Помещения, используемые одновременно для производства продукции, выполнения работ, оказания услуг и иных целей (смешанные помещения)	7	4

Для населенных пунктов, не указанных в части первой настоящего пункта, соответствующие минимальные ставки арендной платы утверждаются облисполкомами по согласованию с Республиканской комиссией по упорядочению использования административных зданий, сооружений, производственных площадей и других объектов государственной собственности.

Целевое назначение помещений определяется в договоре аренды исходя их характеристик помещения. В договоре аренды помещений в административных зданиях и сооружениях, находящихся в государственной собственности, должны предусматриваться штраф и взимание арендной платы в повышенном размере за использование помещений не по целевому назначению, указанному в соответствующем договоре аренды.

5. Минимальные ставки арендной платы, предусмотренные в пункте 4 настоящего Порядка, умножаются на следующие понижающие коэффициенты:

5.1. коэффициент месторасположения зданий (0,6—1,0), который устанавливается облисполкомами и Минским горисполкомом в зависимости от местонахождения этих зданий;

5.2. коэффициенты комфортности, имеющие следующие значения:

0,5 — для помещений без естественного освещения;

0,9 — для цокольных помещений или 0,75 — для подвальных помещений;

0,9 — для помещений без отопления;

0,9 — для помещений без центрального водоснабжения и водоотведения;

0,9 — для помещений площадью до 60 кв.метров включительно без телефонной связи или 0,95 — для помещений площадью свыше 60 кв.метров без телефонной связи.

6. При наличии оснований для применения нескольких коэффициентов, предусмотренных в пункте 5 настоящего Порядка, применяются все соответствующие коэффициенты.

7. Площадь сдаваемых в аренду помещений в административных зданиях и сооружений определяется по техническому паспорту этих зданий и сооружений, а при отсутствии паспорта — путем обмера помещений созданной арендодателем комиссией.

Общая площадь здания рассчитывается исходя из нормированной площади с использованием коэффициента перевода, величина которого определяется по фактическому соотношению общей площади к нормируемой, но не должна превышать 1,5.

8. Для установления минимальных ставок арендной платы за весь период действия договора аренды время аренды определяется в годах и месяцах, при этом плата за неполный месяц аренды вносится как за полный месяц.

Льготы по арендной плате отдельным арендаторам

9. Арендная плата не взимается, и минимальные ставки арендной платы не применяются в отношении:

помещений, используемых для осуществления деятельности, финансируемой из государственного (республиканского и (или) местного бюджета;

библиотек.

10. Льготные минимальные ставки арендной платы применяются в отношении:

общественных объединений, не осуществляющих хозяйственную деятельность,— в размере 0,1 минимальной ставки арендной платы для непроизводственных помещений (площадь помещений свыше 50 кв.метров оплачивается на общих основаниях);

творческих союзов — в размере 0,2 минимальной ставки арендной платы для производственных помещений (если помещения используются для размещения творческих мастерских. Площадь таких помещений свыше 100 кв.метров оплачивается на общих основаниях);

аптек и аптечных киосков (аптечных пунктов), киосков Белсоюзпечати, предприятий бытового обслуживания, общественного питания с торговой наценкой не выше 70 процентов и производственных подразделений жилищно-коммунального хозяйства — в размере 0,4 минимальной ставки арендной платы для производственных помещений;

учебных заведений, детских и юношеских спортивных школ — в размере 0,2 минимальной ставки арендной платы для непроизводственных помещений (если такие помещения используются для учебных целей).

В отношении юридических лиц (их подразделений), указанных в настоящем пункте, применяются также понижающие коэффициенты, предусмотренные пунктом 5 настоящего Порядка.

Субаренда

11. В случае сдачи помещений в субаренду минимальные ставки арендной платы определяются в соответствии с настоящим Порядком применительно к субарендатору, независимо от того, как они определены для арендатора.

Если это налоговая война, то кто в ней победит?

(Окончание. Начало на с. 1)

Этим же постановлением запрещено ГТК РФ с 1.09.96г. принимать заявки и осуществлять выдачу специальных марок для маркировки вышеуказанной продукции.

Как эти меры "аукнутся" в нашей стране? Думаю, весьма негативно. В соответствии с соглашением о Таможенном союзе наше правительство вынуждено будет предложить Верховному Совету изменить порядок оплаты НДС при ввозе товара из Украины в Законе "О налоге на добавленную стоимость". (Согласно Конституции это право предоставлено только ВС РБ.) Введение же в действие этой нормы, безусловно, не лучшим образом отразится на некоторых наших товаропроизводителях: украинский металлопрокат сегодня дешевле российского, как и ряд других товаров. Что же касается такого социально значимого продукта, как растительное масло, то на сегодня его поставки украинскими поставщиками покрывают значительную часть потребности республики при относительно невысоких ценах. А что касается поставок нам алкогольных напитков не только из Украины, но и из любой другой страны СНГ, включая страны, входящие в Таможенный союз, то они защищены уже такой "броней", что в дальнейшей защите не нуждаются.

Ведь если наши крепкие и крепленые напитки реализовывались в России в 1995—1996г.г. с обязательной маркировкой только специальной маркой стоимостью 0,1 ЭКЮ, то у нас же аналогично российский, молдавский, украинский продукт приравнен к немецкому, итальянскому, французскому и другим, родом из дальнего зарубежья...

Вот почему на прилавках магазинов в России еще кое-где можно встретить белорусские алкогольные напитки, а вот в наших — российские, украинские, молдавские, армянские, грузинские и т.д. можно найти с пребольшим трудом и по астрономическим ценам. Это еще раз подтверждает простую истину: защищая свой рынок — не забывай о том, что твой товар будет также ограничен в реализации на рынке торгового партнера.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК

ВЫСТАВКИ

Потягаемся с лидерами мирового рынка?

Отечественные производители лекарств и медтехники не теряют надежды завоевать свое место на мировом рынке. Четвертую Международную специализированную выставку "Медицина-96", которая пройдет в выставочном комплексе "Минскэкспо" с 3 по 7 сентября, они рассматривают как один из способов для достижения этой цели. На встрече с журналистами представители организаторов выставки — Министерства здравоохранения республики, Международной ассоциации производителей медтехники и Белорусской торгово-промышленной палаты — сообщили, что об участии в "Медицине-96" заявили более 120 предприятий и фирм из 17 стран мира.

По традиции готовят для показа свою продукцию "Байер АГ", "Сименс", "Филипс" и "Гермед". Впервые на выставке будет демонстрироваться медицинская техника известной словацкой фирмы "Херана", которая была одним из крупнейших поставщиков медоборудования в бывший СССР. Кстати, 4 сентября состоится ее фирменный день. Но более 50% экспозиции вновь займут отечественные производители, в числе которых — "Белмедпрепараты", "БелОМО", "Белмедтехника", "Дион-диагностика", Борисовский завод медпрепаратов. Заметьте, а ведь еще несколько лет назад Беларусь вообще не выпускала медицинское оборудование. Второе место по числу участников принадлежит российским фирмам. Правда, на этот раз они будут экспонировать не весь спектр выпускаемой продукции, а лишь новейшие разработки. Более подробно познакомиться с деятельностью и перспективами развития белорусских, российских, а также украинских фирм можно будет с помощью бюллетеней, изданных к открытию выставки Международной ассоциацией производителей медтехники.

Помимо новинок в области диагностической, стоматологической и физиотерапевтической техники "Медицина-96" представит электромедицинское, медико-техническое и лабораторное оборудование, а также лекарственные травы, препараты и фармацевтическую продукцию. В рамках выставки 4 и 5 сентября пройдут семинары, которые проведут белорусское АО "Белмедпрепараты" и израильская фирма "Гарин ЛТД".

Оксана ПИВОВАР

Всемирный банк – Беларусь: надежды на сотрудничество остаются?

Новым вашингтонским куратором экономических программ Всемирного банка в Беларуси стал Андерс Зейлон, на прошлой неделе навестивший Минск с ознакомительным визитом.

Нынешнее сотрудничество Всемирного банка с Беларусью, по мнению наблюдателей, не является беспроблемным. Совет директоров этого международного финансового учреждения пока одобрил предоставление нашей стране всего лишь трех займов на общую сумму около $170 млн. В Вашингтоне считают, что Беларусь слишком медленно движется по пути реформ, из-за чего возникают сомнения в экономической самоокупаемости проектов банка. Поэтому в марте с.г. руководство банка приостановило активные контакты с нашей страной и, по информации некоторых источников, готовилось закрыть в Минске офис регионального представительства.

Назначение г-на Зейлона новым куратором экономических программ Всемирного банка в нашей стране, видимо, означает, что совет директоров банка надеется на установление делового партнерства.

Альфред СЕРГЕЕВ

РЕЗОНАНС

Тема государственной поддержки отечественного сельского хозяйства была и остается весьма актуальной. Одни специалисты полагают, что аграрный сектор должен решать свои проблемы в условиях рынка самостоятельно. Другие, наоборот, требуют увеличить финансовую помощь колхозам и совхозам. При этом и те, и другие ссылаются на зарубежный опыт.

В этой связи обратила на себя внимание статья В.Крестовского "Аграрная реформа: дальше медлить нельзя" ("НЭГ" N 8 стр.29), где утверждается, что "...субсидии фермерам в Дании составляют 17,7% ВНП, в Великобритании — 27,2%, Норвегии — 32,5%. Субсидии в странах ЕЭС достигли 48%, США — 30%, Японии — 68%, Финляндии — 70%, Канаде — 41% от стоимости произведенной фермерами продукции". Что и говорить, неплохой козырь нашим аграриям в борьбе за бюджетный пирог.

Агросектор поддерживать, конечно, надо. Но в каких объемах?

Давно известно, что многие страны оказывают существенную поддержку своим фермерам. Но чтобы в таких размерах? К сожалению, автор не сообщает, откуда он позаимствовал приведенные сведения, поэтому пришлось обратиться к другим источникам информации и прежде всего к данным Всемирной торговой организации (ВТО, а ранее — ГАТТ), которая длительное время занимается этой проблемой. По мнению ее экспертов, государственная поддержка производителей любой продукции, в том числе сельскохозяйственной, нарушает условия нормальной конкуренции и тем самым сдерживает развитие международной торговли. Как полагает секретариат ВТО, в начале 90-х годов в наибольших объемах направляли дотации и субсидии в аграрный сектор следующие страны:

	Дотации, млрд.USD	Экспортные субсидии, млрд.USD	Всего, млрд.USD	ВНП по курсу, млрд.USD	Субсидии и дотации в % к ВНП
ЕС	92,39	13,274	105,664	7370,0	1,5
Япония	35,472	0,0	35,472	3565,0	1,0
США	23,879	0,929	24,808	6081,0	0,4
Польша	4,16	0,774	4,934	75,0	6,5
Финляндия	4,186	0,708	4,894	114,0	4,3
Швейцария	3,769	0,487	4,256	256,0	1,7
Швеция	3,429	0,572	4,001	238,0	1,7
Австрия	2,534	1,235	3,769	178,0	2,1
Венгрия	0,613	0,312	0,925	33,0	2,8
Чехия	0,717	0,164	0,881	27,0	3,3
Словакия	0,435	0,076	0,511	11,0	4,6

Дотации и субсидии — среднегодовые за 1988—1990гг.

ВНП — за 1992г.

Источник: Результаты Уругвайского раунда переговоров, изд.ГАТТ 1994г. Human Development Report, UNDP, 1995г.

По данным ВТО/ГАТТ, из более чем 130 членов этой организации дотации сельскому хозяйству выделяли 39 стран, из них 15 развивающихся и с переходной экономикой, а экспортные субсидии практиковали 36 стран, из них 12 развивающихся и с переходной экономикой. Следует обратить внимание, что в таблице сравниваются среднегодовые дотации и субсидии за 1988—1990гг. и ВНП за 1992г., поскольку данными по ВНП за 1989г. автор не располагает. Но в любом случае последняя графа существенных изменений не претерпит ввиду незначительных колебаний сравниваемых показателей за столь короткий промежуток времени.

Как видим, сельское хозяйство поддерживается почти во всех развитых странах и в некоторых развивающихся, но не в таких объемах, о которых сообщает В.Крестовский. К слову, было бы лучше использовать в таблице показатель ВВП, который точнее отражает внутренние возможности той или иной страны по поддержке агросектора, тогда как ВНП учитывает и межстрановый переток финансовых средств; внешнеторговые расчеты, переводы прибылей, переводы зарплаты иностранных рабочих, иностранные инвестиции и кредиты и т.п. Однако разница между ВВП и ВНП составляет для большинства стран, особенно таких, как Беларусь, всего 3—4%, так что цифры в последней графе при переходе от одного показателя к другому остаются практически без изменений.

Более тщательного анализа требуют цифры, характеризующие удельный вес дотаций и субсидий по отношению к объему сельхозпроизводства. Во-первых, не все средства достаются самим фермерам. Например, по данным ЕС, пятая часть средств из аграрного бюджета этой организации расходуется на складирование и уничтожение излишков продукции, из оставшейся суммы значительная часть перепадает многочисленным посредникам. Во-вторых, государственная помощь распространяется только на те виды продукции, которые не в состоянии выдерживать ценовую конкуренцию на внутреннем и внешнем рынках. В-третьих, сравнение объемов валовой продукции не всегда приводит к объективным оценкам. Если взять, к примеру, США, то там в сельском хозяйстве, по данным Б.Болотина, известного экономиста-международника (ИМЭМО, г.Москва), в начале 90-х годов объем добавленной стоимости составлял 100—110 млрд.USD. Принимая в расчет эту цифру, получаем удельный вес дотаций и субсидий (22—24%) к объему производства. Но при расчете объема продукции в фермерских ценах эту цифру надо еще уменьшить, поскольку, как указывается в справочнике "США", за 1992 год в этой стране добавленная стоимость составляет примерно 15% в структуре себестоимости сельхозпродукции.

В то же время действительно в ЕС сумма субсидий и дотаций составляет примерно 70% к объему добавленной стоимости в сельском хозяйстве. Для Японии этот показатель — 68%, Канады — 30%, а для Финляндии, Норвегии, Швеции еще выше — более 100%.

Ориентировочный расчет показывает, что для Беларуси эта цифра могла бы составить в 1995 году примерно 35—40%. Вроде бы не очень много... Однако следует учитывать, что в данном случае сравниваются несопоставимые величины.

В развитых странах фермер занимается именно своим делом, а многочисленные помощники из других сфер экономики его обслуживают, снабжая всем необходимым для эффективной работы. У нас же колхозы и совхозы представляют собой натуральное хозяйство: сами ремонтируют технику и оборудование, достают запчасти и топливо, готовят кормосмеси, строят и ремонтируют производственные помещения, транспортируют грузы, оказывают коммунальные услуги местному населению, содержат социальную сферу. Поэтому смело можно утверждать, что больше половины занятых в сельском хозяйстве республики имеют к нему косвенное отношение, если принимать во внимание западные стандарты учета и статистики. Учитывая данный фактор, приходим к тому, что объем господдержки нашего агросектора не уступает по отношению к добавленной стоимости показателям большинства вышеупомянутых стран. Однако точно установить, какие суммы получает наше сельское хозяйство, довольно сложно. Из республиканского бюджета на этот год на прямую поддержку выделено вроде не очень много — 1,38 трлн.руб. Но есть в бюджете статьи расходов, где о сельском хозяйстве не говорится, но подразумевается. Например, средства, выделяемые местным бюджетам.

На областном уровне тоже особой ясности нет. Как сообщала газета "Могилевские ведомости", сельское хозяйство области получило в прошлом году 489 млрд.руб., в том числе из бюджета — 229 млрд., из внебюджетного фонда — 151,4 млрд.руб. О происхождении остальных 100 млрд. не упоминается. Если предположить, что в масштабах республики выделение средств производится пропорционально объемам производства, то в прошлом году аграрный сектор получил поддержку в 3—3,5 трлн.руб., а это соответствует 2,5—3% от ВНП, что сравнимо с показателями, приведенными в таблице. Правда, некоторые экономисты считают, что суммы долгов колхозов и совхозов, которые-де все равно будут списаны, тоже следует рассматривать как одну из форм поддержки. Но пока порядок погашения долгов не определен, вряд ли будет корректно учитывать эту задолженность.

Конечно, можно долго спорить, много это или мало — 2,5—3% от ВНП, но для нашей совсем не процветающей экономики это довольно высокий показатель, и если в будущем он и будет изменяться, то, вероятно, в сторону уменьшения. Тем более что члены ВТО — а Беларусь ведет переговоры о вступлении в эту организацию — обязались к 2000 году снизить дотации сельхозпроизводителям в среднем на 18%, а экспортные субсидии на 36% — развитые страны и на 23—24% — развивающиеся и с переходной экономикой.

Говоря о поддержке агросектора, следовало бы больше активности проявлять в защите внутреннего рынка от импортной продукции. Есть смысл подумать и о том, как сместить центр тяжести финансовой поддержки, как это делают Австрия и Норвегия, в сторону экспортных субсидий, что даст возможность расширить сбыт продовольствия за пределы республики и тем самым снизить издержки производства за счет роста объемов производства в аграрном секторе.

Леонид ПЛОТКИН, эксперт по экономике Могилевского центра проблем самоуправления при Фонде им. Л.Сапеги

СОДРУЖЕСТВО

Экономические НИИ тоже углубляют сотрудничество

Научно-исследовательский экономический институт (НИЭИ) Министерства экономики Беларуси и Всероссийский научно-исследовательский институт внешнеэкономических связей (ВНИИВС) подобного же министерства Российской Федерации подписали соглашение о сотрудничестве. Оно базируется на совпадении многих интересов России и Беларуси в политической и экономической областях, задачах сближения на взаимовыгодной основе экономических механизмов двух стран, стремлении внести свой вклад в углубление российско-белорусского научного сотрудничества и экономической интеграции, желании установить прямые научные связи между двумя институтами, совпадении многих задач в области научных исследований.

По взаимной договоренности сторон, научное взаимодействие двух исследовательских центров может осуществляться с привлечением самого широкого круга специалистов и различных государственных, негосударственных и общественных структур, органически переходя в практическую плоскость реализации задач интеграции двух государств как на макроуровне, так и между субъектами хозяйствования любых форм собственности, разрешения самых разнообразных социально-экономических и общественно-политических проблем.

Андрей ДРУЯН, зав.сектором НИЭИ Минэкономики РБ, кандидат экономических наук

СПРАВКА: В отличие от традиционного экономического института НИЭИ, существующего уже более 30 лет, ВНИИВС родился 10 лет тому назад как правительственный институт и орган перестройки. ВНИИВС исследует российскую экономику в ее внешнеэкономических связях. Институт непосредственно участвует в разработке постановлений правительства России, подготовке законодательных актов по вопросам внешнеэкономической деятельности (в их числе — проекты законов об иностранных инвестициях, о свободных экономических зонах, о валютном регулировании. ВНИИВС участвовал в разработке закона о таможенном тарифе и таможенного кодекса, документов по вопросам о концессиях).

В институте готовятся прогнозы рынков по важнейшим товарам внешней торговли на среднесрочную перспективу, проводятся конъюнктурные исследования по мировым товарным рынкам.

Опубликованы работы, выполненные ВНИИВС в Международном институте прикладного системного анализа в Вене совместно с зарубежными учеными "Совместные предприятия. Восток—Запад". В сотрудничестве с американскими специалистами подготовлена монография "Международные совместные предприятия".

Ученые института участвуют в различных международных мероприятиях, в том числе в разработке Европейской энергетической хартии.

Наиболее значимыми в деятельности одного из самых представительных прикладных экономических институтов России являются разработки проблем, связанных с экономической безопасностью и устойчивостью развития государства.

Календарь мероприятий в области недвижимости на 1996г.

20—30 августа в Москве
Курс "Практические приемы и методы оценки объектов недвижимости и особенности оценки других видов собственности"

27 августа в Бресте, 29 августа в Минске
Аукционы по продаже объектов коммунальной собственности

12—15 сентября в Нюрнберге
Ярмарка "GALABAU"

17—20 сентября в Минске
4-я Международная выставка "Будпрагрэс-96"

20—21 октября в Бристоле (Англия)
Конференция Королевского общества оценщиков

27—28 сентября в Лиссабоне
Совещание TEGOVOFA/EUROVAL
Делегацию от Беларуси формирует БГН

3—5 октября в Будапеште
3-я Ежегодная конференция ассоциаций недвижимости Центральной Европы "Центральноевропейские рынки недвижимости и услуги"
Делегацию от Беларуси формирует БГН

23—25 октября в Минске
4-я Международная ярмарка недвижимости стран СНГ
В ПРОГРАММЕ:
Торги по объектам государственной и частной собственности. Конференция по проблемам рынка недвижимости и инвестиций. Выставка инвестированных проектов, фирм и услуг.

6—9 ноября в Ганновере
Ярмарка "КОНСТРАКТЕК"

12—15 ноября в Волгограде
Выставка "Недвижимость-96"

22—24 ноября в Лодзи
4-я Международная ярмарка строительства и оборудования квартир "INTERFLAT-96"

25 ноября в Москве
3-я Международная конференция "Проблемы оценки в экономике переходного периода"

В декабре в Валлабх-Видьянагаре (Индия)
Международный семинар по оценке заводов и оборудования

Фейерверк моды в Лейпциге.

Засвидетельствован интерес к "свежим" расцветкам "киви" и "абрикос"

Более 12000 человек посетили Лейпцигскую ярмарку моды, которая впервые состоялась на территории нового выставочного комплекса. Около 6% посетителей приехали в Лейпциг из-за рубежа, в основном из стран Центральной и Восточной Европы.

Образцы и модели, представленные на выставке 710-ю экспонентами из 21-ой страны, гости рассматривали не просто как свежую информацию о последних тенденциях в моде, но и как возможную продукцию, поставляемую на заказ.

Ввиду того, что спрос на одежду в последнее время несколько снизился, предприниматели ехали на ярмарку, не питая особых надежд. Но руководство выставки по результатам опроса специалистов-посетителей зарегистрировало увеличение количества предварительных заказов на 10%.

12-я Лейпцигская ярмарка отмечена не только возросшим количеством, но и "качеством" экспонентов: знаменитые фирмы-производители, которые в последнее время не принимали участия в ярмарке, на этот раз представляли свои новые коллекции. Этот факт является существенной причиной того, что 94% опрошенных специалистов-посетителей намереваются присутствовать и на следующей ярмарке моды.

Наибольший интерес представляла, как всегда, женская верхняя одежда. Популярны были также такие группы товаров, как женское белье, трикотаж. Специализированная торговля при выборе потенциальных поставщиков делала ставку на качество товара и разумные цены. Все еще сильна тенденция к ассортименту по средним и высоким ценам. Специалисты из торговли отдали должное одежде "свежих" расцветок "киви" и "абрикос". Наряду с ними в центре внимания находились модели классических морских тонов и черно-белых сочетаний. Особым шиком считались костюмы в народном стиле.

Живой отклик среди посетителей нашли семинары по тенденциям в моде, а также по производственно-хозяйственным вопросам. За 3 дня выставки прошло 27 демонстраций выставочных коллекций. Кроме того, в программе были так называемые "мастерские" ("Workshops"), где предлагались практические советы по следующим темам: "Сезонное планирование в специализированной торговле модной одеждой" и "Влияние потребителя на маркетинг".

Особый блеск ярмарке моды придал китайский дизайнер Лиу Янг, впервые представивший свою избранную коллекцию специалистам и просто жителям Лейпцига. Молодой китайский модельер сделал основной акцент на фантастическую, обладающую сильным эмоциональным потенциалом моду, но не обошел вниманием и пригодные для массового покупателя элегантные и спортивные модели. Три вечера в центральном стеклянном павильоне пылал его фейерверк из красок и форм. Лейпцигская ярмарка моды продолжила традицию предоставлять молодым дизайнерам возможность презентировать их новые коллекции.

Торговля: курс на поддержку отечественного производителя

Специалисты утверждают, что о состоянии экономики государства и уровне жизни его граждан лучше всего судить по магазинному прилавку. А как он выглядит у нас? Об этом и других проблемах отрасли наш обозреватель Александр ТРОПИН беседует с первым заместителем министра торговли Михаилом ЕВТУХОВСКИМ.

— Михаил Михайлович, как обстоят дела на сегодняшний день?

— За 6 месяцев текущего года товарооборот по отношению к соответствующему периоду 1995г. вырос в сопоставимых ценах на 4%. Это произошло впервые за последние 3 года. Доли торговых предприятий в товарообороте в первом квартале с.г. составили: госсектора — 45,2%, негосударственной формы собственности — 54,8%. Число убыточных предприятий сократилось с 323 на 1 января 1996г. до 174 на 1 июля. И хотя в торговле сегодня достаточно заметны перемены к лучшему, все же некоторыми показателями мы пока удовлетвориться не можем.

— Торговля — та сфера, где стыкуются интересы производителя и потребителя, и нередко за огрехи первого достается посреднику-продавцу.

— Нарекания приходится выслушивать, но очень уж грешить на качество нашей продукции я бы не стал...

— Тогда почему же спрос на импортные товары превалирует?

— Большей частью "зарубежка" выигрывает дизайном, упаковкой, расфасовкой, у нас же этому, к сожалению, не всегда уделяли должное внимание. Но сдвиги намечаются и у отечественных производителей.

— Какие товары сегодня пользуются наибольшим спросом?

— Когда говорят, что торговля — индикатор благосостояния общества, я на 100% с этим согласен. Если, например, в 1990 году доля промышленной группы в товарообороте составляла 55%, а 45% приходилось на продовольственную продукцию, то сегодня это соотношение выглядит соответственно 32% и 68%. И это говорит о снижении уровня жизни людей, которые просто не в состоянии приобрести тот или иной товар по высокой цене. В результате — затаривание производственных складов. Хотя это происходит еще и потому, что у нас практически не идет реструктуризация. Остались прежние предприятия-гиганты, рассчитанные на "союзный" спрос, тогда как рынок сузился до белорусских границ.

За примерами далеко ходить не надо. Скажем, завод пищевых концентратов в г. Лиде работал прежде на весь "нерушимый", сегодня же производит только 27% того, что давал когда-то. Но и это не всегда находит сбыт.

— Наши производители привыкли жаловаться на засилье импортных товаров. А как к этому относится торговля?

— Безусловно, отечественного производителя необходимо поддерживать. Как бы ни был красив и удобен зарубежный товар, он далеко не всегда выполнен в соответствии с нашими традициями и вкусами. Взять ту же колбасу. У нас она производится из натурального мяса животных, выращенных на естественных кормах, тогда как на Западе для ускорения роста и повышения привесов скота используют различные добавки. По вкусовым качествам наша продукция также нередко превосходит зарубежную. А потом надо же понимать, что глупо отдавать свою работу кому-то, а потом еще и платить за это большие деньги. Тем более теперь, когда безработица в республике высока. Поэтому нами приняты соответствующие меры. Во-первых, всем магазинам доведены обязательные ассортиментные перечни, обязывающие торговые предприятия иметь в товарообороте не менее 70% продукции отечественного производства. Во-вторых, рекомендуем на импортные товары применять более высокую наценку. Например, на зарубежные ликеро-водочные изделия — не ниже 50%.

Правда, с повышением торговой наценки на "зарубежку" не все однозначно. Некоторые средства массовой информации поспешили оповестить общественность о якобы тотальном повышении наценок на импорт в 50%, такого решения пока никто не принимал. Да и вряд ли примет. Ведь в ряду завозимых есть и товары, в которых мы испытываем недостаток. Это сливочное масло, сахар и т.п. Понятно, что искусственно удорожать такие продукты было бы безумием.

— Вы упомянули о затаренных складах. А что делает торговля, чтобы исправить это положение?

— Создаем в России совместные торговые дома. Один такой уже открылся в Мурманске, скоро начнут действовать в Москве, Санкт-Петербурге, Ярославле, Нижневартовске, Калининграде, где, кстати, с 1 по 6 октября пройдет выставка-продажа наших товаров. Кроме того, мы определили нашим оптовым предприятиям задания по торговым операциям за рубежом на весь год. Естественно, все это основано на трезвых расчетах. И такие меры уже дают определенные результаты. Если в I квартале с.г. нами продано за рубеж продукции на 4 млрд.руб., то во II квартале — уже на 23 млрд.руб. Думаю, что дела в этом направлении пойдут неплохо.

— Под крышей Минторга находится и общепит. Какая ситуация там?

— За первое полугодие нам удалось остановить падение товарооборота, которое было катастрофическим. Особенно это касалось закрытых учреждений: кафе, буфетов, столовых на территории заводов, фабрик.

В тяжелом состоянии школьное питание. И опять же в связи с низким уровнем доходов в семьях, имеющих детей. Мы обращались в Верховный Совет с просьбой увеличить бюджетную помощь на удешевление обедов школьников с 1% от минимальной заработной платы хотя бы до 2%. Но пока это сделать не удалось. Обидно будет, если система разрушится. Ведь создавать ее заново гораздо сложнее.

Есть в этом вопросе и еще одна проблема. Сегодня открывается немало новых достаточно шикарных ресторанов негосударственной формы собственности. Естественно, их владельцы стремятся побыстрее окупить вложенные средства. По сложившейся практике это должно происходить в течение 3—4 лет. У нас же стремятся достичь того же результата за полгода—год. А поэтому цены взвинчиваются на 240—280(%). Понятно, что отечественный товар, к стоимости которого мы хоть и с трудом, но адаптируемся сравнительно быстро, для этих целей не подходит. Вот и пестрят ресторанные меню импортируемой снедью. Уже сами иностранцы с удивлением вопрошают нас: где же ваша национальная кухня, напитки?

— С появлением торговых предприятий негосударственной формы собственности начало возрождаться захиревшее было самообслуживание. С чем это связано?

— При самообслуживании покупатель не просит что-то дать, а выбирает сам. Просчитано, что при этом товарооборот увеличивается на 50%. Естественно, что в первую очередь эту выгоду почувствовали живущие на "своих хлебах".

— Михаил Михайлович, во времена Союза у нас была распространенной "автоматная" система торговли. Напитки, соки, сигареты, газеты, т.е. штучный товар можно было без очереди приобрести прямо на улице. И не требовалось при этом продавца. Сегодня все куда-то исчезло. Эта форма себя не оправдывает, или есть другие причины?

— Скорее всего, это дело будущего. Ведь наша промышленность такие автоматы не производит. Если же везти их из-за рубежа, организовывать обслуживание — себе дороже обойдется.

— А как вы относитесь к уличной торговле? Овощами и фруктами, например, или напитками. И еще, киоски, торгующие "сникерсами" и несъедобной мелкотой, на ваш взгляд, перспективны?

— Эпоха киосков уходит. Вы же замечаете, что их становится все меньше, что они компонуются в одном месте по типу базаров. Это связано и с эстетикой города, и с упорядочением торговли. Перспективы же, на мой взгляд, есть у тех из них, кто ориентирован на потребности граждан и торгует достаточно культурно. Что касается уличной торговли вообще. Я — за. Чем лучше она будет развита, тем меньше времени будет затрачивать покупатель на приобретение товара, тем короче будут очереди в магазинах.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Нужны ли нам западные инвестиции?

Чтобы преобразовать экономику, государство должно иметь свободные денежные ресурсы в очень крупных размерах. По оценкам специалистов, от $25 млрд. до $ 65 млрд. на период до 2000 года.

Где взять такие деньги? Или за рубежом, или поискать у себя.

Внешние инвестиции достаточно привлекательны своим конечным результатом. Используя их, можно в сжатые сроки получить в распоряжение современные производства.

Однако западные государства ввиду большого политического риска да и по другим соображениям особо не желают вкладывать свои средства в реализацию крупных высокотехнологичных проектов, за исключением проектов с ярко выраженной сырьевой или экологической направленностью. Международные организации, такие как Всемирный банк и Европейский банк реконструкции и развития, в настоящее время делают акцент на приватизацию и, как следствие этого — на проекты по предприятиям малого и среднего бизнеса. При этом проекты должны быть валютоокупаемыми, иметь гарантов с нашей стороны в лице коммерческих банков и правительства.

Подготовив и представив в один из банков-агентов бизнес-план проекта, удовлетворяющий перечисленным условиям, заявитель может надеяться на получение кредита для реализации проекта по ставке около 15% годовых.

Невозможно обвинить западного инвестора в предвзятом отношении к республике и "взвинчиванию" цены на предлагаемые инвестиции, поскольку это обычный подход к инвестированию средств в экономику с повышенным политическим и экономическим риском. Кроме того, ставка в размере около 15% годовых будет предлагаться не инвестором, а его банком-агентом, одним из крупнейших и аттестованных инвестором местных коммерческих банков, "которому тоже надо жить". Для сравнения отметим, что стоимость кредита за счет средств, предоставляемых коммерческими банками и аккумулированными на местном рынке, составляет 30—50% годовых.

Сравнивая размеры возможных ставок по кредитам, полученным от иностранного и местного инвесторов, можно предположить, что западные инвестиции значительно выгоднее как минимум в два раза.

Однако, чтобы разобраться с полной стоимостью кредита, необходимо рассмотреть вопрос шире, с увязкой интересов не только одной хозяйственной единицы.

Валютоокупаемые проекты, ориентированные на импорт технологий и экспорт произведенной продукции, означают:

1. Приобретение или наличие западных технологий и западного оборудования. То есть предприятие, получившее средства для инвестирования, должно сделать заказ на оборудование или технологии на западном рынке, и инвестор перечислит туда средства. Обычной в таком случае практикой является факт, когда инвестор рекомендует (определяет) условия, объемы поставок и поставщиков, как правило, в зоне своих экономических интересов. Наличие заказов на производство продукции создает благоприятную экономическую атмосферу, связанную с загрузкой или даже расширением производства. Таким образом, за счет средств, полученных от инвестора, местная компания финансирует производственный цикл у инвестора, создание новых рабочих мест и, как результат — развитие его экономики.

2. Продажа отечественных товаров на западном рынке достаточно проблематична по ряду причин. Иностранцы доверяют фирмам и покупают товар, хорошо им известный и поддерживаемый соответствующей рекламой. Конкурировать в такой ситуации с западными производителями экономически крайне тяжело. Кроме того, правительством могут быть введены экономические санкции по отношению к слишком усердствующему иностранному производителю и "инородное тело" будет законодательно вытеснено с занимаемого рынка. Поэтому позиция нашего производителя на "их" рынке довольно нестабильная. Для выхода на западный рынок необходимы специальный опыт и знания, а также соответствующий имидж фирмы, чтобы сбывать товары по относительно высоким ценам. В нашем случае пытаемся манипулировать ценой и продаем товар или посредникам, или по очень низким ценам — лишь бы продать. Продавая качественный товар по необоснованно низким ценам, тем самым мы способствуем повышению благосостояния жителей страны инвестора.

3. Известно, что средства, полученные для инвестирования, аккумулируются, как правило, у жителей страны инвестора. Кто оплачивает получение.ими дополнительного дохода за счет процентов по выданным инвестициям? Естественно, наш производитель, а в сущности опосредованно каждый житель нашего государства. Очевидно, чем выше спрос на иностранные инвестиции, тем выше их стоимость, тем больший доход получит инвестор. Снова тот же результат — привлекая инвестиции, мы тем самым повышаем уровень благосостояния инвестора.

4. Требования экспортной ориентации (на запад) ориентируют наших производителей на "западный" рынок, заставляя забыть огромные рыночные пространства и рыночный потенциал собственной страны и ориентацию на рыночную "целину Востока". А это уже вопросы экономической политики и стратегии государства.

5. Уровень внешней задолженности государства увеличивается. Условия привлечения западных инвестиций, их объемов, а также условия обслуживания внешнего долга могут влиять на принятие экономических решений развития государства и, следовательно, на снижение степени его суверенитета и независимости.

Наиболее благоприятный со всех точек зрения источник для развития экономики, источник денежных ресурсов — это средства, мобилизованные внутри государства (сбережения). Очевидно, что, занимая средства у собственных граждан и предприятий, государство получает двойную выгоду. Во-первых, деньги извлекаются из укромных мест и начинают циркулировать, принося "жизнь" в различные отрасли экономики без привлечения и оплаты внешних услуг. Во-вторых, занимая деньги у своих граждан и начисляя им инвестиционный доход, государство тем самым повышает уровень благосостояния граждан и, в конечном итоге, благосостояние общества.

Теперь проанализируем, что будет означать инвестирование за счет внутренних источников:

1. Приобретение или наличие западных технологий и западного оборудования. Предприятие или предприниматель, получившие средства для инвестирования за счет внутренних источников, могут свободно решать вопросы выбора партнеров и поставщиков оборудования и технологий исходя из собственных экономических интересов и стратегии.

2. Политика продажи отечественных товаров на западном рынке изменится. Производитель получает больше свободы в выборе партнеров, при этом выход на рынок может быть несколько затруднен из-за необходимости самостоятельно решать многие задачи изучения западного рынка. Однако эти трудности приведут к необходимости стимулирования собственного рынка информационных услуг, что само по себе является положительным результатом. Довольно нестабильная позиция нашего производителя на "их" рынке не улучшится, однако появится реальная необходимость активизации деятельности внешнеэкономических ведомств. Производитель получает возможность самостоятельно определять свою рыночную стратегию и поведение на рынке.

3. Привлекая внутренние инвестиции, оплачивая проценты за пользование ресурсами своим же гражданам, производитель будет способствовать росту их благосостояния, а не благосостояния жителей иностранного государства.

4. Внешние требования экспортной ориентации отсутствуют. Производитель получает свободу в области торговли. Ориентация — только на экономическую целесообразность.

5. Отсутствуют показатели роста внешней задолженности государства.

Так нужны ли нам западные инвестиции?

Конечно, нужны. Но только тогда, когда нет или не хватает своих.

Владимир НИКОЛАЕВСКИЙ

ВОЗВРАЩАЯСЬ К НАПЕЧАТАННОМУ

В разговоре двух известных юристов услышал недавно любопытное. Оказывается, еще на стадии подготовки проектов законов разработчики нередко делают в них так называемые "карманы": закладывают места, допускающие неоднозначное толкование отдельных правовых норм или вообще оставляют их непрописанными.

Эти профессиональные уловки депутаты-законодатели не всегда замечают. В итоге заинтересованные люди получают возможность с помощью тех же юристов по-своему трактовать и, если надо, безнаказанно обходить законы. Не отсюда ли известное сравнение закона с дышлом и упреки в мздоимстве? Так или иначе, но, контролируя соблюдение нормативных актов в финансово-экономической сфере, сотрудники Контрольной палаты постоянно сталкиваются с проблемами в законодательстве, о чем и было обещано повести речь ("НЭГ" N 31 от 31.07.96г.).

"Карман" в законе и закон в кармане

Рассмотрим в основном бюджетную сферу, поскольку контроль за исполнением республиканского бюджета — первейшая конституционная обязанность Контрольной палаты, и здесь высший орган парламентского контроля в наибольшей степени заинтересован в добротном законодательстве. К сожалению, его пока нет, и наивно полагать, что в нашей ситуации могло быть иначе.

Во-первых, откуда взяться необходимым для этого знаниям и опыту, если до недавнего времени главные цифры бюджета хоть и прорабатывались предварительно в республике, но в конечном счете "спускались" из Москвы, оттуда диктовались и правила осуществления государственных доходов и расходов. Роль же традиционно собираемых на один день декабрьских сессий Верховного Совета для утверждения бюджета была скорее декоративной.

Во-вторых, процесс совершенствования национального бюджетного законодательства практически год был заморожен, поскольку деморализованному и парализованному в своих действиях парламенту предыдущего созыва в 1995 году было не до этого.

Наконец, нельзя не учитывать пусть не столь очевидную, но довольно серьезную инерцию сопротивляемости органов исполнительной власти законодательной упорядоченности, открытости и прозрачности бюджетного процесса. Они по-прежнему охочи шить "карманы" в предлагаемых на утверждение в парламент законопроектах с тем, чтобы законсервировать свое монопольное право распоряжения средствами республиканского бюджета, что в условиях закрепленного Конституцией принципа разделения властей далее не может иметь места.

Один пример тому. В свое время при подготовке проекта республиканского бюджета на 1995 год Минфин предусмотрел в нем резерв средств по отдельным направлениям их расходования и сконцентрировал его в главе 999 "Прочие министерства, ведомства и организации" на сумму 2,4 трлн.рублей, или почти 15 процентов общих расходов бюджета. При этом более половины суммы первоначально было запланировано по статье 63 "Расходы, которые не делятся на статьи". В ходе исполнения бюджета этот резерв позволял как правительству, так и Министерству финансов решать некоторые задачи без согласования с Верховным Советом.

Тогда все прошло гладко, и ситуация повторялась при разработке проекта бюджета на 1996 год. В расшифровке расходов бюджета в разрезе статей бюджетной классификации почти треть ассигнований были отнесены к прочим и не делящимся на статьи. В расходах на содержание органов государственной власти и государственного управления на прочие министерства, ведомства было отнесено более 70 млрд.рублей, что сопоставимо, к примеру, с объемом средств, выделяемых на содержание десятка ведомств типа Минпромышленности.

Или еще пример. Не приемля для себя позицию стороннего наблюдателя, Контрольная палата все активнее старается использовать свое право законодательной инициативы для изменений и дополнений действующего законодательства с тем, чтобы оно позволяло Верховному Совету обеспечить реальное регулирование бюджетного процесса, как это вытекает из Конституции страны и Закона "О Верховном Совете Республики Беларусь". В частности, в ходе утверждения бюджета на 1996 год Верховный Совет принял ряд предложений Контрольной палаты в этом направлении, в том числе по разработке законов "О классификации доходов и расходов республиканского и местных бюджетов Республики Беларусь", "О внесении изменений и дополнений в Закон "О бюджетной системе Республики Беларусь", о необходимости механизма секвестра расходов республиканского и местных бюджетов и ведения государственной статистической отчетности, характеризующей исполнение республиканского и местного бюджетов как по их видам, так и в разрезе территорий.

Так вот — в отношении двух последних. Кабинет Министров в своем постановлении N 384 от 11.06.96г. "О мерах по реализации Закона Республики Беларусь "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год" дал поручение Минстату совместно с Минфином до 1 июля с.г. разработать и ввести такую статистическую отчетность, но ограничился половинчатым решением проблемы, не выполнив уже законодательно закрепленное требование о введении статистической отчетности по исполнению бюджетов в разрезе территорий. В итоге на сегодняшний день такой отчетности нет, а это значит, что и для парламентариев, и для Контрольной палаты по-прежнему будет затруднен контроль за использованием на местах государственных средств.

Нет пока ясности с механизмом секвестра расходов республиканского бюджета, хотя в упомянутом выше постановлении Правительство сделало поручение Минфину разработать и представить его на рассмотрение в двухнедельный срок, следовательно, к концу июня.

Аналогичная неясность и с выполнением зафиксированного в Законе "О бюджете Республики Беларусь на 1996 год" поручения правительству в первом полугодии текущего года разработать и внести на утверждение в Верховный Совет проект закона "О классификации доходов и расходов республиканского и местного бюджетов Республики Беларусь".

6 августа Совет Контрольной палаты рассмотрел ход исполнения республиканского бюджета в первом полугодии текущего года. Состояние с доходной и расходной частями остается крайне неблагополучным, о чем пресса уже писала. Тем более это требует оперативного и качественного совершенствования бюджетного законодательства. Необходимость этого вновь подчеркнута в направленной палатой Президенту, Верховному Совету и Кабинету Министров страны информации по исполнению бюджета.

На этом же заседании Совета рассмотрены и одобрены разработанные специалистами Контрольной палаты предложения по усилению ответственности должностных лиц, вплоть до уголовной, за нарушения бюджетного и налогового законодательства. Действующие же нормы предусматривают санкции только для субъектов хозяйствования. В этих целях в Верховный Совет направлены предложения о внесении соответствующих изменений и дополнений в Закон "О Кабинете Министров Республики Беларусь", в Уголовный и Уголовно-процессуальные кодексы Республики Беларусь. Кстати, рассмотрение проектов изменений и дополнений в названные кодексы, как и в Закон "О бюджетной системе Республики Беларусь", включено в порядок дня Верховного Совета на сентябрь.

Однако все это, если по большому счету, меры косметического характера. Назрела острая необходимость в принятии законодательного акта, регламентирующего всю процедуру составления, рассмотрения и утверждения республиканского бюджета. Проект такого комплексного по содержанию закона разработан специалистами управления бюджетно-финансового контроля и разослан соответствующим органам для заключений с тем, чтобы в сентябре его тоже представить Верховному Совету.

Равным образом осуществляются наработки законодательных предложений по другим, входящим в компетенцию Контрольной палаты, направлениям.

В июле Совет Контрольной палаты рассмотрел пакет подготовленных управлением контроля за инвестиционной деятельностью, законностью и эффективностью использования государственных ресурсов предложений, касающихся внесения изменений в действующие законы "О предприятиях в Республике Беларусь", "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью", "Об инвестициях на территории Республики Беларусь", "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь". Дорабатывается и будет направлен Верховному Совету проект закона Республики Беларусь "Об основах внешнеэкономической деятельности".

Практика контрольной деятельности по соблюдению законодательства в сфере отношений государственной собственности и проведенная в этом году совместно с Минюстом и Прокуратурой Республики Беларусь правовая экспертиза основных законодательных и нормативных актов выявила немало пробелов и противоречий в правовом регулировании процессов, касающихся, в частности, разгосударствления и приватизации. О несовершенстве нормативной базы красноречиво свидетельствует хотя бы тот факт, что на 1 июля в республиканский бюджет от приватизации согласно отчетности Минфина поступило всего 1369,5 млн.рублей, что составляет 0,1 процента от ожидаемой по году суммы. Наиболее характерными нарушениями в этой сфере из выявленных в 1994—1996гг. 254 случаев являются: занижение оценочной стоимости имущества (215), безвозмездная передача госимущества негосударственным структурам (15), продажа имущества без разрешения собственника (8) и др.

В прошлом году Контрольная палата разработала и внесла в Верховный Совет проекты о внесении изменений и дополнений в законы "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь" и "Об аренде". Некоторые предложения были приняты, но "белых пятен" в нормативных актах остается немало. Известно, что Мингосимуществом наработан пакет нормативно-правовых документов по приватизации. Важно ускорить процесс их рассмотрения в Кабинете Министров и в Верховном Совете, потому что оперативности законодателям пока явно недостает. Поэтому очень важно для высшего органа финансово-экономического контроля укреплять сотрудничество в законотворческой деятельности с парламентскими комиссиями для более качественной разработки и быстрого продвижения законопроектов.

В последнее время здесь обозначился явный прогресс. А это уже повод для оптимизма.

Михаил ФИЛИСТОВИЧ

НАУКА УПРАВЛЯТЬ

Начнем с учебы на местах

Сегодня в управлении продолжает действовать старый принцип, когда сверху отдаются приказы, а внизу они должны беспрекословно выполняться. Увы, эта система неэффективна.

Современное предприятие, которое находится в конкуренции с другими и пытается установить собственное экономическое и социальное положение на рынке, нуждается в таких работниках, которые способны и желают действовать по собственной инициативе, обдумывать свои поступки и нести полную ответственность за то, что они сделали или, наоборот, не сделали. Сейчас невозможно сконцентрировать все полномочия и всю ответственность в руках одного руководителя предприятия и спускать вниз лишь приказы об исполнении работ. Наступило время, когда с передачей работы необходимо в обязательном порядке делегировать и определенные полномочия, что поможет сделать ее более качественно и позволит нести определенную ответственность за результаты своего труда.

В этом основной принцип концепции управления, когда происходит делегирование полномочий, в результате чего меняется положение работников на предприятии — как администрации, так и подчиненных. Они должны научиться действовать в соответствии с новыми требованиями.

На предприятиях различных форм собственности, которые приняли концепцию коллективного управления, руководитель несет ответственность за мотивацию действий своих подчиненных в соответствии с принятыми правилами и ограничениями, установленными для данной формы организации производства. Он должен исполнять специальные обязанности, которые определяют его лидирующую роль. К этим некоторым обязанностям нужно отнести следующие:

— ставить перед подчиненными задачи и координировать их действия;

— постоянно развивать их навыки и способности;

— обращаться к ним за советом по всем вопросам, которые затрагивают круг их деятельности или влиять на их поведение;

— информировать и контролировать работников;

— предоставлять полную возможность подчиненным действовать исходя из их инициативы в рамках определенной области деятельности;

— стимулировать их действия собственным поведением.

Руководитель несет ответственность за выполнение этих обязанностей перед коллективом. В свою очередь, каждый подчиненный отвечает за действия, которые он совершил в рамках его полномочий, а также за те, которые по каким-либо причинам выполнить не мог.

Вместе с тем подчиненный имеет и определенное число специальных обязанностей, которые включают ряд новых правил поведения работников в новых условиях хозяйствования:

— он должен полностью выполнять обязанности своей рабочей компетентности, не требуя помощи от руководителя и не прячась за его спину;

— давать советы руководителю по всем вопросам, касающимся его собственной области деятельности;

— заблаговременно информировать руководителя и коллег о результатах работы, которые могут отрицательно отразиться на его области деятельности;

— делать это нужно по собственной инициативе, не дожидаясь, когда попросят;

— предпринимать все возможное для повышения уровня своих знаний и навыков, чтобы более качественно выполнять свои обязанности.

Чтобы соответствовать этим требованиям, как руководители, так и подчиненные должны научиться пользоваться большим количеством новых управленческих инструментов и приемов сотрудничества. И зависит это в первую очередь от проблемы внутренней информации на предприятии.

В современных условиях эту проблему необходимо решать по-новому, ведь управление — это правильная подача информации. Передача ее от начальника к подчиненному и наоборот в свете принципа делегирования полномочий приобретает более важное значение, чем при авторитарном руководстве. Причем это логично, если администрация предприятия хочет на всех уровнях иметь работников, которые действуют самостоятельно и несут за свои действия полную ответственность, что вызывает необходимость получать вовремя требующуюся информацию. Вот тогда эти работники успеют скорректировать свои решения и действия в соответствии с новой ситуацией или теми изменениями, которые произошли за последнее время.

Внутренний поток поступления информации регулируется определенным количеством правил, которые как администрация, так и подчиненные должны строго соблюдать, если хотят, чтобы коллективное управление действовало.

Важное место здесь должно отводиться и электронно-вычислительным устройствам, без которых не обойтись: они являются основным средством обработки поступающей информации при совершенствовании некоторых видов управления.

Следует отметить еще один фактор, весьма ощутимо влияющий в повседневной жизни производителей на характер взаимоотношений между администрацией (руководителем) и подчиненными в связи с переходом от авторитарного руководства к коллективному управлению. Это формы переговоров, конференции, совещания, дискуссии, которые стали играть существенную роль в совместном сотрудничестве. И для любого работника предприятия необходимо уметь выражать свои мысли таким образом, чтобы к ним стали прислушиваться, начинали думать.

Безусловно, необходимо повышать уровень общей и специальной подготовки работников в решении производственно-сбытовых проблем, для этих целей нужно создавать рыночные институты на местах. Многие руководители уверены, что повышение квалификации — это лишние издержки, и оно только отрывает людей от настоящей работы, а отдельные считают, что повышать квалификацию должны все, кроме их самих. Этот узкий традиционный взгляд в нынешних условиях должен измениться. Но поскольку учить кадры за пределами области дорого, особенно для предприятий малого и среднего бизнеса, предпринимательства, то такую учебу следовало бы организовывать на местах

И последнее.

Ныне мало иметь квалификацию, достаточную для выполнения определенных служебных обязанностей, располагать определенными специальными знаниями в какой-либо области. Нужно еще уметь общаться с людьми, которых встречаешь на жизненном пути в качестве коллег, госслужащих, подчиненных, друзей.

Аркадий МОРОЗ, заведующий Гродненским областным отделом НИЭИ МЭ РБ, кандидат экономических наук

? Справочное бюро "НЭГ" !



ВОПРОС: В 1995 году взяли валютный кредит для приобретения основных фондов. В октябре оборудование получили и установили. В бухгалтерском учете отразили следующие проводки:

дебет	кредит
08	60
60	90
01	08

При изменении Национальным банком курса доллара производится переоценка ссудного счета. Разъясните, на какой счет относить сумму переоценки? И второй вопрос. Куда следует относить проценты, уплаченные банку за пользование валютным кредитом, взятым для покупки основных фондов?

В.ДАНЦЕЛЬСКИЙ,
директор ПКФ "МОСАР", г.Могилев

ОТВЕТ: В соответствии со статьей 22 Закона Республики Беларусь "О бухгалтерском учете и отчетности" разница в курсах, образовавшаяся по обязательствам перед поставщиками, банками и другими кредиторами, зачисляется на изменение стоимости соответствующих активов предприятия, а в случае их реализации — на финансовые результаты. Согласно письму Министерства финансов N 64 от 15.04.94г. "О порядке отражения в бухгалтерском учете внешнеэкономических операций" переоценка оборудования и других основных средств, по которым числится кредиторская задолженность или задолженность по кредитам в свободноконвертируемой валюте, может быть отражена по дебету счетов 07 "Оборудование к установке", 08 "Капитальные вложения", 01 "Основные средства", 81 "Использование прибыли", 87 "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)", 88 "Фонды специального назначения" в корреспонденции с кредитом счетов расчетов и кредитов банка (60, 64, 76, 90, 92 и др.) по мере расчетов с кредиторской задолженностью или задолженностью по кредитам.

Проценты за кредит для приобретения основных средств, уплаченные до ввода в эксплуатацию объекта основных средств, относятся на счет 08 "Капитальные вложения" и включаются в первоначальную стоимость основных средств. Проценты, уплачиваемые после ввода в эксплуатацию объектов основных средств, относятся за счет прибыли, остающейся в распоряжении предприятия.

ВОПРОС: Наш комбинат выпекает хлебобулочные изделия, выпускает макароны, занимается торговлей. К сожалению, покупатели несвоевременно рассчитываются с нами. Поэтому пользуемся краткосрочными ссудами банка под немалый процент. Можно ли часть платы по процентам относить на издержки торговой деятельности? Как эту плату распределить между торговой и производственной деятельностью?

С.ДИКЕРТ,
главный бухгалтер Свислочского комбината кооперативной промышленности

ОТВЕТ: Предприятия, осуществляющие различные виды деятельности, должны вести учет затрат по каждому виду отдельно. Если мука используется для выпечки хлебобулочных изделий, то и проценты по ссудам для приобретения муки должны быть отнесены на затраты по производству хлебобулочных изделий.

ВОПРОС — ОТВЕТ

Проценты по ссудам для расчетов с поставщиками товаров, приобретаемых для обеспечения торговой деятельности, относятся на издержки обращения.

ВОПРОС: Я работаю на малом предприятии в Бресте. Недавно ездила с двумя нашими сотрудниками в командировку в Москву. Директор выдал нам по 8 долларов суточных и оплатил проезд в плацкартном вагоне, хотя мы ехали в купейном. С нами были сотрудники двух соседних МП. Им оплатили проезд в купейном вагоне. Командировочные выдали одному 15 долларов, другому — 13 долларов за сутки. Когда я сказала директору, что сумма командировочных, оплата за проезд и проживание в гостиницах установлены Министерством финансов, он ответил: руководитель сам решает, сколько платить. Правильно ли он поступает?

В.СЕВАСТЬЯНОВИЧ, г.Брест

ОТВЕТ: Гарантии и компенсации при направлении работников в командировку за границу (как в страны дальнего зарубежья, так и в страны СНГ) оговорены в Положении об условиях труда работников Республики Беларусь за границей, утвержденном постановлением Министерства труда Республики Беларусь N 18 от 22 февраля 1995 года (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 7 марта 1995 года, рег. N 776/12) и введенном в действие с 1 марта 1995 года (опубликовано в "НЭГ" N 16 за 1995г.).

На период пребывания в командировке работнику выплачиваются суточные, а также возмещаются расходы по проезду к пункту командирования и обратно (покрытие транспортных расходов в пределах пункта командирования осуществляется за счет суточных), провозу багажа, по найму жилого помещения, комиссионные по обмену в банке чека или одного вида иностранной валюты на другой, расходы по получению служебного заграничного паспорта, виз, медицинскому страхованию.

Командировка продолжительностью до 60 дней включительно считается краткосрочной. В случае пребывания работника за границей более 60 дней, начиная с 61 дня, суточные выплачиваются в размере, установленном для работников загранучреждений Республики Беларусь при командировках в пределах государства, где находится загранучреждение.

Государственные предприятия при направлении работников в служебную командировку производят все необходимые расчеты исходя из норм выплат, устанавливаемых нормативными документами Министерства финансов Республики Беларусь.

Предприятия негосударственной формы собственности могут осуществлять оплату расходов на командировки за границу по нормам, определенным Положением о возмещении командировочных расходов, утверждаемым их высшим органом управления, а при отсутствии такого Положения возмещение производится по нормам, установленным Министерством финансов Республики Беларусь.

При командировании в Россию и другие страны СНГ при выплате суточных день отъезда оплачивается по нормам и в валюте той страны, куда работник командирован, а день прибытия — в денежных единицах Беларуси и по нормам РБ. Подтверждением для выплаты служат проездные документы и отметки в командировочном удостоверении.

Возмещение расходов, связанных с командировкой, производится при представлении подтверждающих документов в оригинале (счета, квитанции, проездные билеты).

При командировании работников в Россию и другие страны СНГ, включая Грузию, оплата расходов по найму жилого помещения при отсутствии подтверждающих документов производится в размере 5% от предельной нормы возмещения расходов по найму жилого помещения. При условии предоставления бесплатного жилого помещения выплаты на эти цели не производятся.

Исходя из этого при командировании водителей автопарка в Москву суточные за день отъезда должны быть выплачены в размере 45 тыс. рублей, за день приезда — в размере 15 долларов.

ВОПРОС: Наши водители работали на стройке в Ельне от ДСУ-62 (г.Мстиславль). В командировочных удостоверениях отмечено 9 дней. Могут ли им заплатить по 7 долларов США за день или надо выдать по 10 долларов за день и компенсацию за наем жилого помещения в размере 5% от 55 долларов?

Бухгалтер АП N 8, Костюковичи

ОТВЕТ: При командировке в г.Ельня 8 дней должны быть оплачены из расчета 10 долларов за день, 1 день — из расчета 45 тысяч рублей. Что касается расходов по найму жилого помещения, то если работникам согласно договору предоставлялось жилое помещение бесплатно, выплаты на эти цели не производятся, в противном случае возмещаются расходы в размере 5% от 55 долларов.

Что касается работников малых предприятий, то если на предприятии имеется Положение о возмещении командировочных расходов, утвержденное высшим органом управления предприятия, расходы по командировкам возмещаются в соответствии с этим Положением. При его отсутствии выплаты должны производиться согласно нормативным документам Министерства финансов Беларуси.

ВОПРОС: В "НЭГ" (N 23 с.14) прочла, что на покрытие убытков могут быть направлены фонды переоценки статей баланса, в том числе и "Фонд переоценки основных средств". Прошу уточнить, имеет ли право предприятие перекрыть убытки текущего года переоценкой основных средств, произведенной по состоянию на 1.01.96 г., но отнесенной по отражению в отчетности на 1.07.96 г.

Г.КОШЕЛЬ, г.п.Кировск

ОТВЕТ: По окончании отчетного года сумма полученного убытка списывается заключительными оборотами в декабре в дебет счета 87 "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)" субсчет 87-1 "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) отчетного года" в корреспонденции со счетом 80 "Прибыли и убытки". В конце года может быть принято решение о покрытии убытка за счет соответствующих источников, одним из которых являются фонды специального назначения, в том числе и фонд переоценки основных средств, либо об оставлении в учете непокрытого убытка, имея в виду списание его в будущие отчетные периоды. В этом случае сумма такого убытка переносится с субсчета 87-1 "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) отчетного года" на субсчет 87-2 "Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) прошлых лет".

Управление методологии бухучета и отчетности Минфина

Премирование и его показатели

Величина тарифной ставки (оклада) в основном учитывает постоянные факторы, т.е. затраты труда в пределах норм и заданий, и не учитывает личных качеств работников (отношение к труду, проявление творческой инициативы в выполнении заданий). Учет этого осуществляет система премирования, которая является дополнительным стимулированием работников. Премиальная система оплаты труда предусматривает заранее установленные показатели, условия и размеры премий, которые отражаются в коллективных договорах и соглашениях.

Премирование рабочих-сдельщиков основного производства целесообразно производить за выполнение следующих показателей:

а) рост производительности труда, снижение трудоемкости выпускаемой продукции;

б) улучшение ее качества, снижение брака, отсутствие претензий со стороны служб технического контроля и потребителей;

в) снижение материальных затрат — экономия сырья, материалов, топливно-энергетических ресурсов, инструмента, запасных частей, уменьшение потерь, отходов на единицу продукции.

Премирование рабочих-повременщиков основного производства целесообразно производить по следующим показателям:

а) рост производительности труда, высокоэффективное использование новой техники и прогрессивной технологии;

б) улучшение качества продукции, работ, услуг и снижение материальных затрат.

Для рабочих, занятых обслуживанием основного производства, могут применяться следующие показатели премирования:

а) обеспечение бесперебойной и ритмичной работы оборудования, увеличение межремонтного периода эксплуатации и сокращение затрат на обслуживание и ремонт;

б) бесперебойное обеспечение рабочих мест инструментом и оснасткой, транспортными средствами, энергией, топливом.

Главным направлением в стимулировании руководителей, специалистов и служащих может быть премирование за показатели, обеспечивающие улучшение результатов работы структурных подразделений и предприятия в целом.

Работники основных цехов (участков) могут премироваться по результатам деятельности этих подразделений независимо от общих итогов работы в целом по предприятию (цеху), а вспомогательных — по результатам работы соответствующих подразделений. Премирование коллективов отделов аппарата управления предприятия и других функциональных подразделений следует осуществлять по показателям, характеризующим их вклад в конечные результаты хозяйственной деятельности предприятия в целом. Основанием для выплаты премий являются данные бухгалтерской отчетности, а при премировании рабочих, специалистов и служащих — данные оперативного учета. Оценку выполнения показателей премирования руководителей, специалистов и служащих производственных и функциональных подразделений следует осуществлять нарастающим итогом с начала года.

Размеры премий могут определяться для рабочих — в процентах к их тарифным ставкам (сдельным расценкам) или в абсолютной сумме; для руководителей, специалистов и служащих — в процентах к должностным окладам или в абсолютной сумме.

Премирование работников предприятий, учреждений и организаций бюджетной сферы осуществляется в пределах средств, выделяемых из бюджета на эти цели. Конкретный размер премий работникам определяется в соответствии с их личным вкладом в общие результаты работы.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
начальник управления Минэкономики

Отпуск работающему инвалиду

Я инвалид 3-й группы. Работаю инженером-конструктором, постоянно имею дело с вычислительными машинами. До настоящего времени мне предоставляли отпуск 24 рабочих дня (12+12 за ненормированный рабочий день). Правильно ли это? Какой отпуск мне положен?

А.ХАРИТОНЕНКО,
г.Молодечно.

Согласно статье 67 КЗоТа Республики Беларусь работникам моложе 18 лет и инвалидам ежегодный отпуск предоставляется продолжительностью один календарный месяц. В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск (пункт 126 раздела XLIII "Общие профессии всех отраслей народного хозяйства"), утвержденным постановлением Госкомтруда N 89 от 29 июля 1994 г., работники, постоянно занятые на вычислительных машинах, имеют право на дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней. Под постоянно занятыми подразумеваются выполняющие работы в условиях, предусмотренных Списком, не менее 80% рабочего времени.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к основному (30 календарных дней + 6 рабочих дней).

Согласно статье 74 КЗоТа запрещается непредоставление ежегодного отпуска на протяжении 2 лет.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист Минтруда

Как продать армейский грузовик?

ВОПРОС. ПКП "Пол-Варт" занимается оптовой торговлей конверсионной грузовой техникой и спецтехникой. При ее регистрации ГАИ требует у покупателя лицензию. У нас ее нет. В исполкоме г.Новополоцка отвечают, что лицензия не нужна.

Лицензируется ли этот вид деятельности, и куда надо обратиться за лицензией?

Директор Б.РЕШЕТНИКОВ

ОТВЕТ. К сожалению, автор письма поскупился на подробности о характере и специфике деятельности фирмы. А между тем от них зависит, что именно ей можно посоветовать.

Действующая система формальностей такова. Прежде всего в каждом конкретном случае необходимо классифицировать и идентифицировать товар. Т.е., определить (например, с помощью Минвнешэкономсвязей) его код и установить, с чем в действительности мы имеем дело. Если, опять-таки к примеру, речь идет о приобретенной в Министерстве обороны грузовой технике, широко используемой и в гражданских областях (самосвалы, некоторые тягачи и т.д.), то достаточно получить в коммерческом управлении Минобороны пропуск — разрешение на вывоз ее в СНГ. Если эта техника будет использоваться в Беларуси, пропуск не требуется. Как и внешнеторговая лицензия Минвнешэкономсвязей. При экспорте же названной техники в дальнее зарубежье, а в ряде случаев и в ближнее, лицензия МВЭС необходима.

Необходима она и при торговле приобретенной у Минобороны вспомогательной конверсионной техникой или спецтехникой (машины для разминирования минных полей, наведения пантонных переправ и др.), причем независимо от страны их продажи (за исключением своей республики). Но сначала посреднику, оптовику необходимо получить в Министерстве обороны лицензию на соответствующий специфике предприятия вид деятельности: на ремонт, на модернизацию, реализацию и т.д. спецтехники. В т.ч. и в случае, когда оптовик работает только на белорусском рынке.

Если в деятельности ПКП "Пол-Варт" есть еще какие-то, не охваченные этим ответом особенности, она может напрямую обратиться за разъяснениями в Минвнешэкономсвязей. Замечу также, что в настоящее время проходит согласование в заинтересованных ведомствах проект правительственного постановления о совершенствовании регулирования экспортно-импортных операций. В парламенте рассмотрен в первом чтении проект соответствующего закона. Эти два документа, вобравшие в себя международный опыт, должны окончательно расставить все точки над "i" в отечественных правилах торговли, в т.ч. конверсионными товарами.

Александр КУЦЕЛАЙ,
нач.управления регулирования внешней торговли МВЭС

Воздушное судно и ответственность нанимателя

— В каком случае наниматель — владелец воздушного судна — несет ответственность за вред, причиненный трудовым увечьем члену экипажа?

— В пункте 22 Правил возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина, говорится, что в случае трудового увечья члена экипажа воздушного судна, наступившего в связи с исполнением им служебных обязанностей при рулении, взлете, полете или посадке, наниматель, которому принадлежит воздушное судно на праве собственности или полного хозяйственного ведения, несет ответственность за причиненный вред, если не докажет, что вред возник вследствие умысла потерпевшего.

В таких ситуациях вина нанимателя не является условием его ответственности за повреждение здоровья потерпевшего. Наниматель отвечает не только за случай, но и за действие непреодолимой силы, если не докажет, что вред произошел по умыслу самого потерпевшего.

Под непреодолимой силой понимается такое чрезвычайное, объективно непреодолимое в данных условиях событие, которое, воздействуя на деятельность источника повышенной опасности, вызывает вредные последствия (в данном случае — причинение вреда). Например, стихийное бедствие: наводнение, вихрь, смерч и т.п.

Поскольку вина не является условием ответственности нанимателя при повреждении здоровья членов экипажа воздушного судна, то к этим случаям не применяются пункты 4, 17, 19 и 20 Правил, предусматривающие возможность смешанной ответственности, если вине нанимателя сопутствует грубая неосторожность потерпевшего и ответственность нанимателя лишь за его вину.

Единственным условием, освобождающим нанимателя от ответственности за повреждение здоровья, причиненное членам экипажа воздушного судна во время исполнения ими служебных обязанностей при рулении, взлете, полете или посадке воздушного судна, является умышленная вина пострадавших. Обязанность доказать умысел потерпевшего лежит на нанимателе. Сам потерпевший не должен доказывать свою невиновность.

Во всем остальном дела о возмещении вреда членам экипажа воздушного судна в случае повреждения их здоровья при исполнении служебных обязанностей во время руления, взлета, полета или посадки решаются по Правилам.

Если повреждение здоровья членов экипажа воздушного судна произошло не при названных обстоятельствах, а, например, при выполнении ими трудовых обязанностей во время ремонта или уборки судна, на стоянке, то наниматель отвечает только за свою вину и при рассмотрении таких дел Правила применяются в полном объеме (включая возможность смешанной ответственности при наличии, наряду с виной нанимателя, грубой неосторожности потерпевшего — см.пункт 4 Правил).

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист
Минтруда

Водпуск інвалідаў за работу са шкоднымі ўмовамі

Дадатковы водпуск за работу са шкоднымі ўмовамі працы далучаецца да 12 дзён асноўнага водпуску. Інваліды ж маюць асноўны водпуск працягласцю адзін каляндарны месяц. У такім разе да якога водпуску далучаецца дадатковы водпуск за работу са шкоднымі ўмовамі працы: да асноўнага — працягласцю адзін каляндарны месяц, або зноў жа да 12 дзён.

Н.ПЯТРОЎСКАЯ, г.Мінск

Дадатковы водпуск за работу са шкоднымі ўмовамі працы для вылічэння агульнай працягласці штогадовага водпуску інвалідаў далучаецца да асноўнага падоўжанага водпуску, устаноўленай заканадаўствам працягласці (пункт 14 абзац 2 Парадку прымянення "Спісу вытворчасцяў, цэхаў, прафесій і пасад, работа ў якіх дае права на скарочаную працягласць рабочага часу і дадатковы водпуск", зацверджанага пастановай Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь ад 20 сакавіка 1995г. N 28).

Леанід БУЛАШ,
вядучы спецыяліст
Мінпрацы

Контракты с пенсионерами

*В связи с многочисленными просьбами читателей, касающимися контрактной системы трудовых отношений с пенсионерами, "НЭГ" начинает публикацию консультаций по этой теме. Читатели могут также воспользоваться справочником "Контракты с пенсионерами", выпущенным Белорусским кадровым центром. Справку о том, где и как можно приобрести эту книгу, можно получить по телефону **234-33-04**.*

— Что такое контракт и чем он отличается от обычного трудового договора?

— Статья 256 КЗоТ гласит: "Контракт — это трудовой договор, заключенный в письменной форме на определенный срок и содержащий особенности по сравнению с общими нормами законодательства о труде. Контракт может заключаться с работниками в случаях, предусмотренных настоящей статьей, иными законодательными актами, постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь, при условии обязательного установления в соответствующем нормативном акте конкретной минимальной компенсации за ухудшение правового положения работника".

Таким образом, контракт — это специфическая разновидность трудового договора. По сравнению с обычным трудовым договором он, во-первых, заключается в письменной форме, во-вторых, имеет определенный срок действия, в-третьих, содержит особенности по сравнению с общими нормами законодательства о труде, в-четвертых, может применяться только в случаях, установленных законодательными актами и постановлениями Кабинета Министров, в-пятых, может заключаться только в порядке и на условиях, определенных законодательством, в-шестых, должен содержать конкретную минимальную компенсацию за ухудшение правового положения работника.

— В какой форме должен заключаться контракт?

— Только в письменной, ибо это прямо предусмотрено в ст.256 КЗоТ. В устной форме заключать контракты недопустимо.

— В каких случаях правомерно заключение контрактов?

— Согласно части второй ст.256 КЗоТ контракты могут заключаться в порядке и на условиях, определенных законодательством с соблюдением требований, указанных в части первой этой статьи:

1) с руководителями предприятий на срок не менее двух лет;

2) для работы на территориях, загрязненных радиоактивными веществами;

3) с работниками, состоящими в штате предприятий, учреждений, организаций, зарегистрированных и расположенных на территории Республики Беларусь, для выполнения работ за границей;

4) в других случаях, предусмотренных законодательством.

— Какими нормативными актами регулируется заключение контрактов с пенсионерами?

— Основные из них — это указы Президента Республики Беларусь N 350 от 01.09.1995г., N 437 от 20.10.1995г. и N 521 от 29.12.1995г., а также постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 671 от 08.12.1995г. "О заключении контрактов с работниками, имеющими право на пенсию", утвердившее Положение о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию (в дальнейшем — Положение).

— На какой срок может быть заключен контракт с работником, имеющим право на пенсию?

— В пункте 3 Положения сказано, что контракт может быть заключен на срок от четырех месяцев до двух лет. Конкретный срок контракта определяется соглашением сторон. Он может быть, например, равен 6 месяцам, году, полутора годам, одному году и 10 месяцам.

— Заключение контракта с пенсионером — это право или обязанность нанимателя?

— Указом Президента Республики Беларусь N 521 от 29.12.1995г. внесены изменения в пункт первый указа N 350 от 01.09.1995г., которыми по-новому урегулированы вопросы заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию. Если раньше нанимателю предписывалось заключать контракты с работниками, имеющими право на пенсию, то теперь положение иное. Нанимателям предоставлено право заключать контракты с работниками, достигшими пенсионного возраста (мужчины — 60 лет, женщины — 55 лет) и имеющими право на полную пенсию, а также с лицами, не достигшими указанного возраста, но получающими пенсии (кроме трудовых пенсий по инвалидности, по случаю потери кормильца и социальных пенсий).

То есть наниматель не обязан заключать контракты со всеми пенсионерами, а имеет право в зависимости от потребности в том или ином работнике, имеющем право на пенсию, решить вопрос о заключении с ним контракта или сохранении трудовых отношений в общем порядке на неопределенный срок.

Таким же образом решается вопрос при приеме пенсионера на работу.

Виктор КРИВОЙ,
заведующий отделом Комиссии Верховного Совета по социальной политике и труду

Инесса ЧИСТЯКОВА,
начальник юридического управления Минтруда

Оплата работников, занятых на ЭВМ

Просим ответить, какой порядок оплаты труда работников, у которых выполнение служебных обязанностей связано с работой на персональных компьютерах.

В.ДОННИКОВ,
начальник отдела обеспечения "Беларусбанка"

При оплате труда необходимо руководствоваться постановлением Министерства труда N 6 от 30 января 1996 г. "О введении в действие с 1 января 1996 г. Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь и приведения в соответствие с ней условий оплаты труда работников бюджетной сферы" (подпункт 3.1 пункта 3, приложение 1).

Вопрос, связанный с установлением доплат за условия труда при работе на персональных компьютерах, заключается в правильной оценке рабочих мест различных категорий работников, использующих персональные компьютеры. Здесь, как и при аттестации других рабочих мест, необходимо четко определить время занятости, виды выполненных работ и соотнести их с требованиями санитарных норм.

Поскольку ранее выполнение работ с использованием ЭВМ и компьютерной техники осуществлялось в основном на вычислительных центрах, причем эти работы велись в течение всей рабочей смены, были разработаны "Временные санитарные нормы и правила для работников вычислительных центров": СП N 4559-88, М, 1988), предназначенных для обеспечения безопасных и здоровых условий труда при выполнении работ с использованием ЭВМ и компьютерной техники.

В настоящее время работа с применением персональных компьютеров осуществляется практически на каждом предприятии и в организации, но только работающие в режиме операторов имеют выраженную степень вредности и тяжести и право на доплаты за работу в неблагоприятных условиях труда.

Если в вашем письме речь идет об операторах, непосредственно работающих с видеотерминалами в течение 4-х часов, что в соответствии с требованиями "Методики" должно подтверждаться результатами фотографии рабочего дня, то согласно критериям количественной оценки условий труда "Методики" фактор "напряженность зрительного анализатора при наблюдении за экранами видеотерминалов" подлежит оценке и должен иметь компенсацию в виде доплат за работу в неблагоприятных условиях труда. Что касается специалистов, работающих с использованием компьютера, то в отношении их такой подход неправомерен.

Геннадий БАРАНОВСКИЙ,
главный специалист Минтруда

Отпуск командированным в зоны Чернобыльской катастрофы

Как рассчитать продолжительность отпуска работника, если его деятельность связана с командировками в зоны радиоактивного загрязнения?

И.СЛАВКО, г.Минск

Продолжительность ежегодного отпуска работника, деятельность которого связана с командировками в зоны первоочередного и последующего отселения, с правом на отселение определяется суммированием продолжительности отпусков за работу во время командировок в зоны радиоактивного загрязнения, на который он имеет право согласно статье 42 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" в порядке, установленном этим законом и предоставляемого согласно действующему законодательству за работу на территории, не загрязненной радиоактивными веществами.

При этом продолжительность отпуска за работу в соответствующей зоне исчисляется делением установленного размера ежегодного отпуска для этой зоны на 12 и умножением на число отработанных полных месяцев во время командировок в эту зону в периоде, за который предоставляется отпуск.

К полным месяцам относятся только те, в которых работник находится в командировках в указанной зоне 15 и более календарных дней.

За время работы в командировках в зоне проживания с периодическим радиационным контролем ежегодный отпуск, предусмотренный статьей 25 (пункт 5) закона, не предоставляется.

При расчете оплаты ежегодного отпуска следует руководствоваться правилами исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска, и в других случаях, предусмотренных законодательством, утвержденными постановлением Государственного комитета по труду и социальной защите населения N 25 от 15 апреля 1993г. с внесенными в них изменениями. Если в периоде, учитываемом для выплат на основе среднего заработка, произошло повышение тарифных ставок и окладов, то исчисление средней заработной платы производится в установленном порядке с применением поправочных коэффициентов, исчисленных пропорционально росту тарифной ставки (оклада), установленной в месяце, за который осуществляются такие выплаты.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист
Минтруда

Трудовое увечье и КЗоТ

В NN 15, 18 "НЭГ" даны хорошие разъяснения термину "трудовое увечье", различиям между несчастными случаями, связанными с работой или с производством.

П.5 ст.33 КЗоТ предусматривает возможность расторжения трудового договора по инициативе нанимателя в случае неявки на работу в течение более четырех месяцев подряд вследствие временной нетрудоспособности за исключением работников, утративших трудоспособность в связи с трудовым увечьем, за которыми место работы сохраняется до восстановления трудоспособности или установления инвалидности.

К каким несчастным случаям — связанными с работой или с производством — относятся трудовые увечья, предусмотренные п.5 ст.33 КЗоТ? В широком или узком смысле имеется в виду в этой статье КЗоТ понятие "трудовое увечье". Нам кажется — в узком. Правы ли мы?

Л.КРУК,
зам.начальника
райсельхозпрода Дрогичинского райисполкома

Содержание п.106 Положения о порядке обеспечения пособиями по государственному социальному страхованию, утвержденного постановлением Президиума ВЦСПС от 12 ноября 1984г. (до принятия новых нормативных актов Республики Беларусь по вопросам социального страхования сохраняется действие правил обеспечения пособиями, утвержденных ранее ВЦСПС с изменениями и дополнениями, внесенными в установленном порядке, — п.1 протокола Правления Фонда социальной защиты населения Республики Беларусь N 1 от 18 ноября 1993г.) и ст.29 Закона "О пенсионном обеспечении" позволяют сделать вывод, что к трудовым увечьям, предусмотренным п.5 ст.33 КЗоТ, следует относить несчастные случаи, которые произошли (кроме случаев противоправного действия):

при выполнении трудовых обязанностей (в т.ч. во время командировки), а также при совершении каких-либо действий в интересах предприятия или организации, хотя бы и без специального поручения;

по пути на работу или с работы;

на территории предприятия, организации или в ином месте работы в течение рабочего времени (включая и установленные перерывы), необходимого для приведения в порядок орудий производства, одежды и т.п. перед началом или по окончании работы;

вблизи предприятия, организации или иного места работы в течение рабочего времени (включая и установленные перерывы), если нахождение там не противоречило правилам внутреннего трудового распорядка;

при выполнении государственных обязанностей, заданий государственной власти и управления, а также общественных организаций, зарегистрированных в установленном порядке, хотя бы эти задания и не были связаны с основной работой;

при выполнении гражданского долга по спасению человеческой жизни, при охране собственности и правопорядка.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист
Минтруда



ЛАМПЫ ✦ СВЕТИЛЬНИКИ

ТЕЛ./ФАКС (017) 268 - 80 - 48, ТЕЛ. 232 - 49 - 80

РИА"NAIS"



Диалог-Оптим

1. ПОКУПКА-ПРОДАЖА БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ ЗА РОССИЙСКИЕ РУБЛИ И ДРУГУЮ ВАЛЮТУ
   тел. (095) 330-32-50
2. ИНВЕСТИРОВАНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
   тел. (095) 330-32-52
3. ПРОПЛАТЫ КОНТРАКТОВ В БЛИЖНЕМ И ДАЛЬНЕМ ЗАРУБЕЖЬЕ ЗА БЕЛОРУССКИЕ РУБЛИ
   тел. (095) 330-79-44
4. ОТКРЫТИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ В РОССИИ С РУБЛЕВЫМ И ВАЛЮТНЫМ СЧЕТОМ
   тел. (095) 335-00-44
5. ОТКРЫТИЕ МУЛЬТИВАЛЮТНЫХ СЧЕТОВ БЕЛОРУССКИМ ПРЕДПРИЯТИЯМ
   тел. (095) 203 46 66

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
Республики Беларусь
Российской Федерации
Европейского Сообщества
Базы данных
Экспресс-информация
Тексты нормативных актов
220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д. 7, к. 3
тел. 239-873, tax. 267-279 РЦПИ
E-mail: rcpi@expert.belpak.minsk.by
BBS BERCLI, Тел. 233-154

НОВЫЙ ОТСЧЕТ
Информационно-методическое предприятие

Приглашает руководителей, экономистов, юрисконсультов, бухгалтерских работников предприятий всех форм собственности на семинары-консультации:

11 сентября 1996 г. „ ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В РБ "
12 сентября 1996 г. АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ "
26, 27 сентября 1996 г. "АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА"

Справки по тел.:(0172) 20-15-66, 66-44-92

ТЕТРАДИ
школьные
12 листов
48 листов
96 листов
96 листов А4
Канцелярские товары
более 100 наименований
т.(0172) 321-000/опт/
т.(0172) 665-438/опт/
т.(0172) 348-328 /розн/

Живите современно!

Реконструкция и ремонтные работы, разработка и создание интерьеров

Бар Ресторан
Кафе Магазин Казино
Банк Офис

БелСтройИнтерьер
СТРОИТЕЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
Тел. (017)2646425 Факс (017)2532118

МЕБЕЛЬ из Италии
В крупнейших салонах Беларуси
Любая комплектация по желанию клиента
г.Минск, ул.Карбышева,1, тел. 285-88-67,
ул.Чернышевского,10а, тел.286-24-35

ЖАЛЮЗИ МАЛМИ-М
в кратчайшие сроки
замер доставка установка
г. Минск, ул. Красная, 18.
Тел.:(017) 233-11-48, 8-0172-10-13-26

комплекс услуг таможенного агента
Лицензия ГТК №194
Внимание:
работаем по субботам
т.:(017) 266-89-48, 268-49-10, 268-42-41
с 9.00 до 17.00

МЕДХОР
БУМАГА
- Для принтера 210, 240, 390, 420 мм, перфорация, стопа, Латвия
- Офисная А4, А3, Финляндия
- Самокопирующая 2, 3, 4, 5 слоев
- Термобумага для факса
- Бланки накладных формы ТН-2 на самокопирующей бумаге для выписки на ПЭВМ
- Лента для кассовых аппаратов
- Картриджи для принтеров

• НИЗКИЕ ЦЕНЫ •
• ГИБКАЯ СИСТЕМА СКИДОК •
• ДОСТАВКА ПО МИНСКУ •

г.Минск, ул.Короля, 49-1
Тел.:(0172) 20-23-56, 10-43-16

ТУССОН
КОМПАНИЯ "ТУССОН" официальный представитель "OLIVETTI"

Время брать Кассу!

До 31 августа цена снижена: 585 → 560$.

OliBel CRF-1000
/по соглашению с OLIVETTI/

самый популярный и надежный кассовый аппарат

Включен в Госреестр.

Тел. в Минске 36-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83.
Факс 36-52-93.
Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37.
Брест 5-99-37.
Витебск 36-20-49. Гомель 53-91-82.
Могилев 44-55-68. Гродно 44-30-91.

Оптовые скидки.
18 месяцев гарантии, сервисное обслуживание, обучение, расходные материалы. Минск, ул. Пулихова, 53,12 этаж.

© МОНБЛАН 349083

КОСТА-БРАВО
ОТДЫХ В ИСПАНИИ!
Незабываемые впечатления!
PORT AVENTURA
MARINELAND
МУЗЕЙ СЕЛЬВАДОРА ДАЛИ
ПОСТОЯННЫЕ АВИАЧАРТЕРЫ
КОНТУР
Минск,ул.Мельникайте,4
(0172) 26-83-47,26-84-90

USD KUK RUB RUR
Консалтинговые услуги по всем видам платежей и конвертации
Тел. (017) 226-76-92

ІНТЭРГРАФ™ пр.Машерова,11, т/ф. 223-93-31
ПЕЧАТИ ШТАМПЫ
РЕЗИНОВЫЕ И ПОЛИМЕРНЫЕ
ПРЕДЛАГАЕМ: НУМЕРАТОРЫ, МАСТИКИ, ШТЕМПЕЛЬНЫЕ ПОДУШКИ, ДАТЕРЫ, ШТЕМПЕЛИ С АВТОМАТИЧЕСКОЙ ОКРАСКОЙ АВСТРИЙСКОЙ ФИРМЫ COLOP.
ВИЗИТКИ КАНЦТОВАРЫ

Официальный дилер немецкой фирмы на белорусском рынке
ДЖОРДЖИЯ предлагает
- Системы подвесных потолков OWAcoustic.
- Светильники, стеновые материалы западного производства.
- Дизайн-проекты интерьеров.
- Все виды отделочных работ.
- При определенном объеме возможно получить скидку от 5%.

220038 г.Минск, ул.Куприянова, 4 (2 этаж)
Тел. (0172) 10-20-79, тел./факс (0172) 10-20-80
(набор кода обязателен)
Ищем региональных представителей.

АУКЦИОНЫ
Малая Приватизация Беларусь
по продаже объектов коммунальной собственности

ГОМЕЛЬ: 3 СЕНТЯБРЯ
7 МАГАЗИНОВ, ЗДАНИЕ МАГАЗИНА, 3 ПАРИКМАХЕРСКИЕ, БАНЯ, КИОСК.
Контактный тел. (0232) 55-51-35

ВИТЕБСК: 6 СЕНТЯБРЯ
ГОСУДАРСТВЕННОЕ ИМУЩЕСТВО 2-Х КАФЕ, ПАРИКМАХЕРСКОЙ, ПИВБАРА, МАГАЗИНА.
Контактный тел. (0212) 36-26-89

ВИТЕБСКАЯ ОБЛАСТЬ:
5 ЗДАНИЙ В СОБСТВЕННОСТЬ.
Контактный тел. (0212) 37-61-16

БАРАНОВИЧИ: 13 СЕНТЯБРЯ
3 МАГАЗИНА, ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК, 4 СКЛАДСКИХ ПОМЕЩЕНИЯ.
Контактный тел. (01634) 5-36-33

ПИНСК: 17 СЕНТЯБРЯ
3 МАГАЗИНА, 2 КАФЕ, 4 ЗДАНИЯ, 2 СКЛАДА, ГОС.ИМУЩЕСТВО ОБУВНОЙ МАСТЕРСКОЙ.
Контактный тел. (01653) 5-33-10

оперативная **ПОЛИГРАФИЯ** офсетная
Визитки, бланки, листовки, буклеты, конверты, папки, плакаты, бэджи, этикетки, приглашения, календари, ламинирование, ксерокопирование
ПЕЧАТИ штампы
от 2 часов до 6 дней
Издательско-полиграфический центр "Деловая Инициатива"
(017)2-293-546
ул.Брилевская,10-5
за гостиницей "Спутник"

KUCHUK
СЕЙФЫ
т.(017)254-37-12

Приглашаем на Кипр

поучиться и завести деловые знакомства

ИП "КИПРИАНА ТРАВЕЛ" проводит семинары на Кипре по вопросам налогообложения внешнеэкономической деятельности, оффшорного бизнеса, заключения контрактов с иностранными партнерами.

*Очередной семинар состоится с 21 сентября по 28 сентября 1996 года в отеле "KANIKA PANTHEON"**** (Лимасол). Занятия проведут на русском языке кипрские и белорусские аудиторы и юристы. В программе учебы — посещение банковских учреждений, экскурсия в Никосию. Все участники семинаров будут обеспечены книгой "Руководство по бизнесу на Кипре"(на русском языке).*

Стоимость участия в семинаре — $950 за одного участника (с двухразовым питанием, проживанием, проездом туда и обратно, открытием визы и медицинской страховкой).

Запись и справки по тел. в г.Минске: 276-81-84, 276-85-16, 276-83-60

ИНФОРМБАНК
НЭГ № 34
документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О внесении изменений в постановления правительства Республики Беларусь по вопросам представления декларации об объемах и источниках инвестиций и доходов

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 522 от 8 августа 1996г.

В связи с решениями Президента Республики Беларусь от 5 февраля 1996г. N 09/401-43 и от 26 апреля 1996г. N 09/124-118 Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Исключить из абзаца первого пункта 4 Положения о порядке представления деклараций об объемах и источниках инвестиций, осуществляемых на территории Республики Беларусь, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 29 ноября 1991г. N 456 (СП Республики Беларусь, 1991г., N 35, ст.429; 1993г., N 9, ст.160; 1994г., N 12, ст.221; Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 14, ст.368; 1996г., N 1, ст.11) слова: "(за исключением жилищного строительства)".

2. Внести в Положение о порядке представления служащими государственного аппарата, должностными лицами государственных предприятий, учреждений, организаций и гражданами деклараций о доходах, утвержденное постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 15 марта 1994г. N 149 (СП Республики Беларусь, 1994г., N 8, ст.121; Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996г., N 1, ст.11) следующие изменения:

дополнить пункт 1.1 абзацем следующего содержания:

"при строительстве дома (дачи) стоимостью, превышающей двухтысячекратную минимальную заработную плату";

дополнить Положение пунктом 2^1 следующего содержания:

"2^1. Гражданин при строительстве дома (дачи) стоимостью, превышающей двухтысячекратную минимальную заработную плату, обязан до начала строительства представить декларацию в налоговый орган.

Организация, осуществляющая указанное строительство, и орган, регистрирующий это строение, должны потребовать справку налогового органа о представлении гражданином декларации.

Стоимость строения определяется исходя из сметной или инвентаризационной оценки строений в городах и исходя из оценки их органами государственного страхования в сельской местности".

3. Настоящее постановление ввести в действие со дня его опубликования.

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

ИНСТРУКЦИЯ о порядке ведения Реестра владельцев именных акций акционерного общества

Утверждена Министерством финансов Республики Беларусь 10 июля 1996г., N 49

I. Общие положения

1.1. Настоящая Инструкция разработана в соответствии с Законом Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 11, ст. 194).

1.2. В Инструкции используются следующие основные термины:

Реестр владельцев именных акций (далее по тексту — **Реестр**) совокупность данных об акционерном обществе, зафиксированных в бумажной форме и (или) на магнитных носителях, обеспечивающих установление (определение) зарегистрированных в нем лиц и учет их прав в отношении акций, зарегистрированных на имя этих лиц.

Владелец акций (акционер) — юридическое или физическое лицо, которому акции принадлежат на праве собственности.

Держатель Реестра акционеров (далее по тексту — **реестродержатель**) — юридическое лицо, осуществляющее деятельность по ведению и хранению Реестра. Реестродержателем может быть эмитент или, по его поручению, специализированный регистратор.

Специализированный регистратор — профессиональный участник рынка ценных бумаг, имеющий лицензию Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь (далее по тексту — Инспекция) на соответствующий вид деятельности, осуществляющий ведение и хранение Реестра на основании договора с эмитентом.

Агент реестродержателя— профессиональный участник рынка ценных бумаг, выступающий посредником между реестродержателем и зарегистрированными лицами и действующий на основании договора с реестродержателем.

Номинальный держатель (поверенный)— профессиональный участник рынка ценных бумаг, внесенный в Реестр в качестве держателя акций, выступающий по поручению лица, являющегося собственником акций, и выполняющий свои функции в соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь и другими актами законодательства.

Зарегистрированое лицо— юридическое или физическое лицо, записанное в Реестр в качестве владельца, залогодержателя или номинального держателя определенного количества акций установленной номинальной стоимости и категории.

Залогодержатель — юридическое или физическое лицо, на имя которого оформлен в Реестре залог акций.

Залогодатель — юридическое или физическое лицо, которому заложенные акции принадлежат на праве собственности.

Представитель владельца акций — юридическое или физическое лицо, представляющее интересы владельца акций на основании доверенности.

Лицевой счет зарегистрированного лица— совокупность записей в Реестре по учету и движению акций (приход, расход, остаток), принадлежащих зарегистрированному лицу.

Сертификат акций — свидетельство, выдаваемое владельцу акций эмитентом или реестродержателем, имеющее номер, серию и подтверждающее право собственности акционера на приобретенные им акции. Сертификат не является ценной бумагой и не может быть предметом покупки, продажи, дарения, завещания и пр. Сертификат акций заверяется должностными лицами и печатью эмитента или реестродержателя. Бланк сертификата является бланком строгой отчетности.

Выписка из Реестра — документ, выдаваемый реестродержателем, отражающий состояние лицевого счета зарегистрированного лица и не являющийся ценной бумагой. Выписка заверяется должностным лицом и печатью реестродержателя.

Операция — совокупность действий реестродержателя по внесению и изменению записей в Реестр.

Заявление (поручение) — документ, представленный реестродержателю юридическим или физическим лицом на выполнение определенных действий, связанных с открытием лицевого счета, выдачей сертификатов акций, регистрацией факта залога акций и т.п.

Первичные документы — документы, являющиеся основанием для внесения записей в Реестр. К ним относятся: договоры подписки, купли-продажи, залога, свидетельства о наследовании, постановления суда и др.

Блокировка движения акций зарегистрированного лица в Реестре — операция, исполняемая реестродержателем и предназначенная для приостановления на определенный срок движения акций по лицевому счету акционера в связи с наступлением какого-либо события.

2. Порядок ведения Реестра

2.1. Реестродержатель при ведении Реестра руководствуется настоящей Инструкцией и действующим законодательством.

Если реестродержателем является эмитент, то лицо, ответственное за ведение и хранение Реестра, обязано иметь квалификационный аттестат на право деятельности на рынке ценных бумаг, выданный Инспекцией.

При численности 500** и более акционеров открытого акционерного общества (за исключением акционерных банков) ведение Реестра осуществляется специализированным регистратором.

В качестве специализированного регистратора не могут выступать владельцы акций, по которым ведется Реестр.

Взаимоотношения между эмитентом и специализированным регистратором оформляются договором (примерная форма договора дана в приложении N 1), в котором указываются взаимные обязательства, ответственность сторон и конфиденциальность отношений. В договоре обязательно оговариваются порядок и сроки передачи Реестра специализированным регистратором эмитенту или указанному им другому специализированному регистратору в случае расторжения договора.

По договору с эмитентом специализированный регистратор может информировать владельцев акций о дате проведения общего собрания акционеров и выполнять другие функции в соответствии с законодательством.

Договор на ведение Реестра заключается эмитентом только с одним специализированным регистратором.

Осуществление специализированным регистратором деятельности по ведению Реестра не допускает ее совмещения с другими видами профессиональной деятельности с ценными бумагами тех эмитентов, с которыми заключен договор на ведение Реестра.

Эмитент не может быть владельцем (паев, долей, акций) специализированного регистратора, с которым заключен договор на ведение Реестра, в размере, превышающем 10 процентов уставного капитала этого специализированного регистратора.

Держателем Реестра акционеров открытых акционерных обществ, созданных на базе объектов государственной собственности, до полного отчуждения принадлежащего государству пакета акций в капитале этих акционерных обществ (независимо от количества акционеров), является Республиканский центральный депозитарий ценных бумаг. Временно, до развертывания сети Республиканского центрального депозитария ценных бумаг, функции держателя Реестра акционеров указанных акционерных обществ могут осуществлять профессиональные участники рынка ценных бумаг, имеющие соответствующие лицензии.**

2.2. Ведение Реестра начинается с момента государственной регистрации первого выпуска акций акционерного общества. Реестр должен находиться только на территории Республики Беларусь.

В Реестр вносятся записи о каждом выпуске акций, о каждой передаче акций, а также о любом ином событии, связанном с изменением количества или номинальной стоимости акций, записанных на лицевом счете зарегистрированного лица, или отражающем факт блокировки движения акций, в том числе их залога.

Реестродержатель обязан разработать и утвердить правила по ведению и хранению Реестра, регламентирующие порядок осуществления им всех операций в Реестре.

Записи о владельцах акций вносятся реестродержателем в Реестр в течение 15 дней с момента государственной регистрации акций акционерного общества.

2.3. Допускается ведение Реестра как в бумажной форме (в виде журналов), так и в виде электронной записи на магнитных носителях.

При ведении Реестра в виде журналов все страницы их должны быть пронумерованы, прошнурованы и скреплены печатями эмитента и специализированного регистратора (в случае , если с ним заключен договор на ведение Реестра).

При ведении Реестра в виде электронной записи регистрация владельцев именных акций (приложение N 2) со всеми изменениями на установленную дату выводится не менее 2-х раз в месяц в виде отдельных двух копий на магнитных носителях. Периодичность и сроки выдачи Реестра в виде распечатки определяются в договоре на ведение Реестра между эмитентом и специализированным регистратором и подписыва-

(Продолжение на с.10-11)

*** Указанная норма вступает в силу с 1 января 1997г.*

ИНСТРУКЦИЯ о порядке ведения Реестра владельцев именных акций акционерного общества

(Продолжение. Начало на с.9)

ются должностными лицами реестродержателя (руководитель, главный бухгалтер, ответственный исполнитель).

2.4. Деятельность по ведению Реестра включает:

- открытие и ведение лицевых счетов;
- ведение регистрации владельцев именных акций;
- учет выданных и возвращенных сертификатов акций и (или) выписок из Реестра;
- учет первичных документов;
- учет запросов, полученных от эмитента и зарегистрированных лиц, и ответов по ним;
- осуществление других действий в соответствии с настоящей Инструкцией и договором на ведение Реестра.

2.5. Реестродержатель обязан:

- открыть лицевой счет в Реестре владельцу акций или номинальному держателю (приложение N 3, 4), представившему документы, являющиеся основанием для открытия лицевого счета в соответствии с настоящей Инструкцией;
- вести учет движения акций на лицевых счетах зарегистрированных лиц с учетом категорий и выпусков акций;
- вести учет выдачи и возврата сертификатов и (или) выписок из Реестра (приложение N 5,6);
- вносить в Реестр все изменения об эмитенте и зарегистрированных лицах по их заявлениям;
- выполнять операции по блокировке движения акций;
- вести учет первичных документов (приложение N 7);
- вести учет операций, производимых в Реестре (приложение N 8);
- ежемесячно сверять количество выпущенных эмитентом акций с количеством акций этого эмитента, находящихся на лицевых счетах зарегистрированных лиц;
- вести учет запросов , полученных от эмитента и зарегистрированных лиц, и ответов по ним;
- по требованию зарегистрированного лица в трехдневный срок выдать ему сертификат акций и (или) выписку из Реестра (приложение N 9) и представить иную информацию в соответствии с настоящей Инструкцией;
- обеспечить хранение документов Реестра в течение сроков, установленных законодательством.

При утере сертификата акций владелец обязан в письменной форме известить реестродержателя, выдавшего сертификат акций. В этом случае реестродержатель производит необходимые отметки в журнале учета выдачи и возврата сертификатов. Утеря сертификата не лишает владельца акций права собственности на акции. Взамен утерянного сертификата владельцу акций может быть выдан дубликат сертификата.

2.6. Зарегистрированные лица обязаны:

- представлять реестродержателю данные, необходимые для открытия лицевого счета;
- в срок не более 15 дней с момента изменения сведений, указанных в анкете, согласно приложениям настоящей Инструкции, информировать об этом реестродержателя;
- производить оплату услуг реестродержателя по ценам, согласованным с эмитентом;
- информировать реестродержателя о блокировке движения акций, в том числе их залоге;
- представлять реестродержателю заявление в случае передачи прав собственности на акции (приложение N 10).

2.7. Реестродержатель не вправе предъявлять дополнительные требования к зарегистрированным лицам при открытии лицевого счета или внесении изменений в Реестр, помимо тех, которые устанавливаются в порядке, предусмотренном законодательством и настоящей Инструкцией.

3. Блокировка движения акций зарегистрированного лица в Реестре

3.1. Блокировка движения акций зарегистрированного лица в Реестре производится по заявлению зарегистрированного лица или по решению суда. Основаниями блокировки могут являться:

- решение суда;
- течение срока до вступления в права наследования;
- другие случаи, предусмотренные законодательством Республики Беларусь.

3.2. При блокировке движения акций зарегистрированного лица реестродержатель обязан внести в Реестр следующую информацию:

- количество заблокированных акций;
- категория заблокированных акций;
- причина блокировки;
- документ, на основании которого происходит блокировка;
- срок блокировки или события, с наступлением которого прекращается блокировка.

По истечении установленного срока блокировки или наступления события, прекращающего ограничение осуществления прав, реестродержатель обязан внести изменения в Реестр, связанные с разблокированием движения акций зарегистрированного лица.

Основанием для внесения таких изменений в Реестр служит документ (свидетельство о праве на наследство, подтверждение о полном исполнении залогодателем своих обязательств и т.д.), подтверждающий, что причина блокировки перестала существовать.

4. Внесение записей в Реестр о передаче акций в залог

4.1. В Реестре должна содержаться информация о всех случаях передачи акций в залог.

Оформление залога должно соответствовать требованиям Закона Республики Беларусь "О залоге" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993 г., N 35, ст.449).

Акции передаются в залог путем внесения информации в Реестр о залоге акций и о залогодержателе.

Реестродержатель обязан внести в Реестр соответствующую информацию о залоге акций.

4.2. Основанием для внесения информации о залоге является поданное залогодателем поручение (приложение N 11) и (или) залогодержателем заявление о передаче акций в залог.

К поручению должны быть приложены:

- копия договора о залоге, заверенная в соответствии с законодательством;
- письменное согласие совладельцев на передачу акций в залог (в случае совместного владения акциями).

4.3. Если залогодатель не исполнил в соответствии с договором о залоге свои обязательства и на заложенные акции обращено взыскание, реестродержатель, по заявлению залогодержателя, вносит в Реестр изменения о переходе прав собственности на акции от залогодателя к залогодержателю.

4.4. Если залогодатель исполнил свои обязательства в соответствии с договором о залоге, реестродержателю представляется заявление залогодержателя о прекращении залога. На основании этого заявления реестродержатель производит соответствующие записи в Реестре.

4.5. Залогодатель несет ответственность перед реестродержателем за несвоевременное сообщение о передаче своих акций в залог в соответствии с законодательством.

5. Открытие лицевого счета

5.1. Лицевые счета юридическим и физическим лицам открываются реестродержателем в безусловном порядке по представлению:

- договора-подписки и анкеты на открытие лицевого счета — при первичном размещении акций;
- заявления об открытии лицевого счета и анкеты на открытие лицевого счета — при вторичном обращении акций.

Зачисление акций на лицевой счет при вторичном обращении производится реестродержателем после представления ему документов, согласно пункту 6.2 настоящей Инструкции.

Для физических лиц в анкете указываются:

- фамилия, имя, отчество;
- гражданство;
- номер, серия, дата и место выдачи документа, удостоверяющего личность, а также орган, выдавший документ;
- адрес постоянного места жительства и номер телефона;
- подписи владельца акций или его представителя;
- при наличии представителя владельца акций: фамилия, имя, отчество, реквизиты документа, удостоверяющего его личность, адрес, номер телефона.

Если анкета заполняется представителем владельца акций, то он должен также иметь при себе надлежаще оформленную доверенность.

Для юридических лиц в анкете указываются:

- полное наименование;
- организационно-правовая форма;
- номер и дата государственной регистрации и наименование органа, осуществившего регистрацию;
- учетный номер налогоплательщика;
- код ОКПО;
- юридический и почтовый адрес;
- банковские реквизиты;
- номер телефона, факса;
- руководитель, главный бухгалтер и другие должностные лица, уполномоченные подписывать заявления и другие документы для реестродержателя, с указанием их фамилии, имени, отчества, должности;
- печать и подписи должностных лиц, уполномоченных подписывать заявления и другие документы для реестродержателя. К анкете прилагаются копии учредительных документов организации.

Формы анкет на открытие лицевого счета для физических и юридических лиц приведены в приложениях N 12, 13.

Юридические или физические лица при подаче заявления указывают в анкете форму выплаты дивидендов по акциям (наличными, почтовым переводом, банковским переводом).

6. Внесение изменений в Реестр при передаче прав собственности на акции (вторичное обращение)

6.1. Юридические и (или) физические лица могут распоряжаться приобретенными ими акциями с момента внесения соответствующей записи о них в Реестр.

6.2. Для внесения реестродержателем изменений в Реестр, связанных с передачей владельцем акций прав собственности на акции, реестродержателю представляются:

- заявление владельца о передаче прав собственности на акции;
- документ, подтверждающий право собственности на акции (бланк акции, сертификат акций), или выписку из Реестра;
- документы, подтверждающие факт совершения сделки (договор купли-продажи) или факт перехода права собственности на акции в результате каких-либо иных действий или событий (дарения, наследования, решения суда).

Заявление владельца о передаче прав собственности на акции должно содержать следующие сведения:

- номер лицевого счета владельца акций;
- полное наименование (для юридических лиц), фамилию, имя, отчество (для физических лиц) владельца акций, передающего право собственности на акции;
- полное наименование эмитента;
- категорию, количество и номинальную стоимость передаваемых акций;
- серии, номера акций;
- цену продажи одной акции и сумму сделки;
- полное наименование (для юридических лиц), фамилию, имя, отчество (для физических лиц) лица, которому передается право собственности на акции;
- документы, подтверждающие передачу прав собственности на акции;
- дату и подпись.

Заявление о передаче прав собственности на акции должно быть подписано:

для юридических лиц — руководителем организации или ее представителем и заверено печатью организации;

для физических лиц — владельцем акций.

В случае невозможности личной явки владельца акций или его представителя к реестродержателю его подпись на заявлении заверяется профессиональным участником рынка ценных бумаг, если это предусмотрено договором с реестродержателем, или в ином порядке, установленном законодательством.

6.3. Изменения в Реестр владельцев акций вносятся по состоянию на дату представления комплекта документов, перечисленных в п.6.2., в двухдневный срок со дня их представления. При этом списание и зачисление акций по лицевым счетам должны происходить единовременно.

6.4. Реестродержатель может отказать лицу, подавшему заявление, во внесении записи или изменений в Реестр в случае несоблюдения заявителем требований, установленных законодательством и настоящей Инструкцией.

Обоснованный отказ от внесения записи или изменений в Реестр направляется реестродержателем в письменной форме лицу, подавшему заявление в трехдневный срок с момента получения заявления. Отказ от внесения записи в Реестр может быть обжалован в суде.

6.5. Реестродержатель обязан сохранять информацию о зарегистрированном лице не менее трех лет с момента, когда это лицо перестало быть таковым.

7. Функции агента реестродержателя

Агент реестродержателя вправе осуществлять свою деятельность только на основании договора с реестродержателем.

К основным обязанностям агента реестродержателя относятся:

- прием и обработка документов, являющихся основанием для внесения записи или изменений в Реестр;
- прием запросов и заявлений от зарегистрированных лиц и выдача ответов, полученных от реестродержателя и др.;
- передача зарегистрированным лицам или их представителям информации по поручению реестродержателя.

Агент реестродержателя не осуществляет открытие и ведение лицевых счетов и иные операции в Реестре.

Все документы, поступающие к агенту реестродержателя, должны быть зарегистрированы в журнале входящей корреспонденции и своевременно переданы реестродержателю и (или) зарегистрированным лицам.

8. Обязанности и ответственность номинального держателя

8.1. Номинальный держатель действует в соответствии с договором, заключенным с владельцем акций на передачу прав по распоряжению его акциями. Копия данного договора представляется номинальным держателем реестродержателю при открытии лицевого счета и внесении в него изменений, связанных с передачей прав по распоряжению акциями от их владельца к номинальному держателю.

8.2. Номинальный держатель (поверенный) обязан:

- осуществлять действия с акциями исключительно по поручению владельца акций (доверителя);
- обеспечить открытие в Реестре отдельного лицевого счета для учета акций, принадлежащих доверителям.

8.3. При получении номинальным держателем заявления от доверителя о списании акций со счета номинального держателя и внесении владельца акций в Реестр номинальный держатель представляет реестродержателю заявление (поручение) о списании с его лицевого счета необходимого количества акций и документы согласно п.5.1. настоящей Инструкции для открытия лицевого счета владельцу.

8.4. Реестродержатель не несет ответственности за операции, осуществляемые номинальным держателем.

9. Представление информации реестродержателем

В число лиц, имеющих право на получение информации, содержащейся в Реестре, входят:

- эмитент;
- зарегистрированные лица или их представители;
- контролирующие, судебные и иные уполномоченные государственные органы.

Реестродержатель обязан представлять эмитенту информацию из Реестра в объеме, указанном в соответствующем запросе эмитента. При этом эмитент обязан представить реестродержателю список должностных лиц, имеющих полномочия на получение такой информации, с указанием:

- фамилии, имени, отчества каждого из уполномоченных лиц;
- их должностей;
- объема информации, которую имеет право получать каждое уполномоченное должностное лицо;
- образцов подписей каждого уполномоченного должностного лица.

Запросы эмитента должны быть подписаны соответствующим уполномоченным должностным лицом и скреплены печатью эмитента.

Представление информации производится реестродержателем тем лицам, которые были уполномочены на ее получение эмитентом, или лицам, имеющим право в силу своих должностных обязанностей получать такую информацию.

Зарегистрированное лицо имеет право беспрепятственно получать следующую информацию из Реестра:

- о зарегистрированных на его имя акциях;
- о всех изменениях информации в его лицевом счете;
- о процентном соотношении общего количества принадлежащих ему акций к уставному капиталу эмитента;
- другую информацию в соответствии с законодательством.

10. Ответственность за ведение и хранение Реестра

10.1. Реестродержатель несет ответственность за ведение и хранение Реестра в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

10.2. Реестродержатель отвечает за полноту, достоверность данных, внесенных в Реестр, а также несет ответственность за разглашение информации, содержащейся в Реестре, в пределах и порядке, установленных законодательством Республики Беларусь.

10.3. Специализированный регистратор несет ответственность за ненадлежащее исполнение договора с эмитентом на ведение и хранение Реестра в порядке, предусмотренном действующим законодательством Республики Беларусь.

10.4. Эмитент имеет право осуществлять контроль за ведением Реестра специализированным регистратором в соответствии с заключенным договором. Эмитент не освобождается от ответственности за ошибки, допущенные специализированным регистратором по вине эмитента.

10.5. Инспекция вправе применять к реестродержателям штрафные санкции за нарушения требований настоящей Инструкции в соответствии с Законом Республики Беларусь "О ценных бумагах и фондовых биржах".

ПРИЛОЖЕНИЕ N 1

№ ____________

Дата ____________

ПРИМЕРНАЯ ФОРМА ДОГОВОРА НА ВЕДЕНИЕ РЕЕСТРА АКЦИОНЕРОВ

Акционерное общество ______________________________,
(полное наименование)
именуемое в дальнейшем "Общество", в лице ______________,
(фамилия,имя, отчество, должность)
действующего на основании ___________________________, и
Специализированный регистратор_______________________,
(полное наименование профессионального участника)
именуемый в дальнейшем "Реестродержатель", в лице ____________________, действующего на основании ______,
(фамилия,имя,отчество, должность)

заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

Общество поручает, а Реестродержатель принимает на себя обязательства по формированию, ведению и хранению Реестра владельцев акций Общества с учетом требований настоящего договора и законодательства Республики Беларусь.

2. ПРЕДМЕТ И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

Реестродержатель обязан:

2.1. Осуществлять ведение Реестра владельцев акций Общества в соответствии с Инструкцией о порядке ведения Реестра владельцев именных акций акционерного общества.

2.2 Регистрировать операции с акциями Общества и вносить изменения в Реестр владельцев акций на основании:

- письменных заявлений (поручений) акционеров с указанием оснований для внесения записей в Реестр;
- документов, подтверждающих совершение сделки с акциями;
- иных оснований приобретения права собственности на акции и фактов передачи акций в залог в случаях, предусмотренных законодательством Республики Беларусь.

2.3. Производить выдачу сертификатов и (или) выписок из Реестра акционерам Общества, подтверждающих их право на владение акциями Общества.

2.4. Хранить договоры (копии договоров) и иные документы, подтверждающие право собственности на акции Общества, в течение ______ лет с момента вступления их в силу. По истечении определенного срока производить уничтожение документов, которое подтверждается Актом, подписанным сторонами.

2.5. Представлять акционерам возможность ознакомления с информацией из Реестра, список которой утверждается Правлением Общества.

2.6. На основании письменных поручений Общества своевременно и в указанных объемах информировать акционеров о проведении очередных и внеочередных собраний акционеров Общества, производить рассылку необходимой информации акционерам по адресам, подготавливать платежные документы, необходимые для перечисления дивидендов.

2.7. Обеспечивать конфиденциальность и безопасность хранения информации, содержащейся в Реестре.

2.8. Сообщать Обществу о всех случаях покупки более чем пять процентов акций Общества.

Реестродержатель имеет право:

2.9. Отказаться следовать распоряжениям Общества, если таковые противоречат законодательству Республики Беларусь или Уставу Общества.

2.10. По своему усмотрению, в соответствии с законодательством Республики Беларусь и Уставом Общества, организовывать систему регистрации акционеров Общества.

Общество обязано:

2.11. Предоставить Реестродержателю на весь период действия настоящего Договора исключительное право на ведение и хранение Реестра владельцев акций акционерного общества.

2.12. В срок, не позднее двух рабочих дней с момента заключения настоящего Договора, передать Реестродержателю по приемо-передаточному акту список акционеров Общества и другие документы, подтверждающие их права на акции.

2.13. Представить Реестродержателю доверенности, необходимые для выполнения им обязанностей по настоящему Договору.

2.14. В срок, не позднее десяти рабочих дней с момента заключения настоящего Договора, передать Реестродержателю нотариально заверенные копии учредительных документов.

2.15. В течение пяти календарных дней с момента подписания настоящего договора представить Реестродержателю список открытой информации, которая может быть представлена Реестродержателем акционерам для ознакомления. Список должен быть заверен Директором Общества.

2.16. Передавать Реестродержателю для ознакомления акционеров открытую информацию (протоколы общих собраний акционеров и заседаний Правления, данные бухгалтерской отчетности по итогам каждого квартала, изменения и дополнения к Уставу и другие документы) не позднее десяти календарных дней с момента утверждения или вступления в силу указанных документов.

2.17. Представлять Реестродержателю под отчет по доверенности бланки сертификатов акций (при их наличии) с печатью Общества и подписями Директора и главного бухгалтера Общества либо представить Реестродержателю доверенность на право подписи сертификатов Общества.

Общество имеет право:

2.18. Требовать предъявления Реестродержателем для ознакомления сведения о состоянии Реестра владельцев акций Общества путем представления этой информации уполномоченным представителям Общества, перечень которых определяется письменным распоряжением Директора Общества.

2.19. Осуществлять контроль за ведением и хранением Реестра Реесторoccодержателем в соответствии с настоящим Договором.

3. ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

3.1. Размер оплаты работ и услуг Реестродержателя, оплачиваемых:
— Обществом — определяется утверждаемой Сторонами сметой;
— акционерами — устанавливается Реестродержателем по согласованию с Обществом.

3.2. Оплата производится путем перечисления денежных средств Обществом в течение пяти рабочих дней после получения выставленного счета.

3.3. За нарушение сроков оплаты услуг, выполняемых по настоящему Договору, ответственная за нарушение сторона уплачивает потерпевшей стороне неустойку в размере ______________. Уплата неустойки не освобождает от уплаты суммы по Договору.

4. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ИНФОРМАЦИИ

4.1. Стороны обязуются сохранять в тайне, не передавать третьим лицам и не использовать в личных целях конфиденциальную информацию, которая им стала известна в процессе выполнения настоящего Договора.

4.2. В случае, если акционер либо другое лицо потребует у Реестродержателя представления из Реестра информации, не указанной в списке, переданном в соответствии с п. 2.15 настоящего Договора, Реестродержатель вправе представить требуемую информацию только по письменному распоряжению Директора Общества.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. За невыполнение или ненадлежащее выполнение обязательств по настоящему Договору стороны несут ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

5.2. Реестродержатель не несет ответственности перед Обществом и акционерами Общества за ущерб, нанесенный действием или бездействием Реестродержателя, обоснованно полагавшегося на письменные распоряжения Общества.

5.3. В случае нарушения какой-либо из сторон условий, указанных в пунктах 4.1, 4.2 настоящего Договора, виновная сторона возмещает потерпевшей стороне убытки на основании решения Хозяйственного суда.

6. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

6.1. Изменения условий Договора вносятся только по взаимному согласию Общества и Реестродержателя, оформленному в письменной форме.

6.2. Договор может быть расторгнут по соглашению сторон. Стороны вправе в одностороннем порядке расторгнуть настоящий Договор, направив письменное уведомление, которое вступает в силу через два месяца со дня его получения в случаях:
- невыполнения или ненадлежащего выполнения одной из сторон обязательств по настоящему договору;
- ликвидации одной из сторон;
- объявления одной из сторон неплатежеспособной;
- непредвиденных факторов, препятствующих выполнению условий настоящего договора.

В случае прекращения или расторжения настоящего Договора Реестродержатель в десятидневный срок передает Обществу или другому специализированному регистратору, указанному Обществом, все материалы Реестра.

6.3. Права и обязанности по заключаемому Договору не могут быть переданы третьим лицам, если иное не установлено настоящим Договором или дополнительными соглашениями к нему.

6.4. Договор вступает в действие с момента подписания и действует до момента наступления условий, оговоренных в п.6.1, 6.2 настоящего Договора.

6.4. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах для каждой из сторон. Каждый экземпляр имеет одинаковую юридическую силу.

Юридические адреса и платежные реквизиты сторон:
Общество: ______________________
Реестродержатель: ______________________

От Общества ______________ подпись м.п.

От Реестродержателя ______________ подпись м.п.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 2

Примерная форма журнала регистрации владельцев именных акций

____
(полное наименование эмитента)

____
(полное наименование Реестродержателя)

Код ОКПО (эмитента) ______________________
Учетный номер налогоплательщика (эмитента) ______________________
Дата и номер государственной регистрации (эмитента) ______________________
Уставный фонд (эмитента) ______________________;
Количество выпущенных акций — всего ______________________
Номинальная стоимость одной акции ______________________;
в том числе именных ______________________

N п/п	Номер лицевого счета	Фамилия, имя, отчество (для физических лиц) Полное наименование (для юридических лиц)	Адрес, номер телефона	Дата внесения записи в Реестр	Количество и категория акций			Количество блокированных акций		Примеч.
					Всего	в том числе		Всего	в т.ч. переданных в залог	
						простых	привилегированных			

ПРИЛОЖЕНИЕ N 3

Примерная форма лицевого счета владельца акций (для физического лица)

N ______________
(номер лицевого счета)

Фамилия, имя, отчество ______________________
Гражданство ______________________
Тип документа ______________ Серия, номер ______________
Кем, где и когда выдан ______________________
Адрес постоянного места жительства, телефоны ______________________
Количество акций, принадлежащих владельцу акций на момент открытия лицевого счета, в разрезе выпусков ______________________
Номинальная стоимость акции ______________________
Представитель ______________________
(полное наименование или фамилия, имя, отчество)
Тип документа ______________ Серия,номер ______________
Кем, где и когда выдан ______________________
Почтовый (юридический адрес), телефон ______________________
Форма выплаты дивидендов ______________________

N п/п	N записи в журнале регистрации владельцев акций	Содержание операции (код)	Наименование и номер документа, являющегося основанием для внесения записей в реестр	Корреспондент		Движение акций							Сумма сделки (в случае купли-продажи)	Серия и номера акций	Дата и номер государственной регистрации и выпуска акций	Сведения о блокировке движения акций			Сведения о начисленных дивидендах			Прим.
				Номер лицевого счета	Фамилия, имя, отчество (для физических лиц). Полное наименование (для юридических лиц)	Приход		Расход		Остаток						Документ, являющийся основанием для блокировки движения акций	Ф.И.О. (для физич. лиц) Полное наименов. (для юридич. лиц)	Срок блокировки	Дата выплаты	Сумма дивидендов	Период	
						простых	привилегированных	простых	привилегированных	простых	привилегированных	Всего оставшихся акций										

ПРИЛОЖЕНИЕ N 4

Примерная форма лицевого счета владельца акций (для юридического лица)

N ______________
(номер лицевого счета)

Полное наименование ______________________
Организационно-правовая форма ______________________
Номер и дата государственной регистрации ______________________
Наименование органа, осуществившего регистрацию ______________________
Юридический адрес, телефон (факс) ______________________
Руководитель ______________________
(фамилия,имя,отчество, должность, телефон)
Количество акций, принадлежащих владельцу акций на момент открытия лицевого счета, в разрезе выпусков ______________________
Номинальная стоимость акции ______________________
Представитель ______________________
(полное наименование или фамилия, имя, отчество)
Почтовый (юридический адрес), телефон ______________________
Форма выплаты дивидендов ______________________

N п/п	N записи в журнале регистрации владельцев акций	Содержание операции (код)	Наименование и номер документа, являющегося основанием для внесения записей в реестр	Корреспондент		Движение акций							Сумма сделки (в случае купли-продажи)	Серия и номера акций	Дата и номер государственной регистрации и выпуска акций	Сведения о блокировке движения акций			Сведения о начисленных дивидендах			Прим.
				Номер лицевого счета	Фамилия, имя, отчество (для физических лиц). Полное наименование (для юридических лиц)	Приход		Расход		Остаток						Документ, являющийся основанием для блокировки движения акций	Ф.И.О. (для физич. лиц) Полное наименов. (для юридич. лиц)	Срок блокировки	Дата выплаты	Сумма дивидендов	Период	
						простых	привилегированных	простых	привилегированных	простых	привилегированных	Всего оставшихся акций										

(Окончание на с. 12)

(Окончание. Начало на с. 9)

ПРИЛОЖЕНИЕ N 5

Примерная форма журнала учета выдачи и возврата сертификатов акций

N п/п	Серия, номер сертификата	Количество акций	Фамилия И.О. (наименование) владельца акций	Номер лицевого счета	Дата выдачи	Дата возврата	Подпись владельца акций	Подпись исполнителя	Прим.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 6

Примерная форма журнала учета выдачи выписок из Реестра

N п/п	Фамилия И.О. (наименование) владельца акций	Номер лицевого счета	Содержание выписки	Дата выдачи	Подпись исполнителя	Подпись владельца акций	Прим.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 9

Примерная форма выписки из Реестра по состоянию на ______

г.________

________________ (Наименование эмитента акций) ________________ (юридический и почтовый адрес эмитента)

________________ (наименование реестродержателя) ________________ (юридический и почтовый адрес реестродержателя)

Данные о владельце акций и принадлежащих ему акциях

________________ (полное и сокращенное наименование или Ф.И.О. акционера)

________________ Номер лицевого счета ______

(номер, серия документа, удостоверяющего личность — для физических лиц)

Владеет ______ (________) акциями ________________
(количество акций) (категория и вид акций)

________; ________________ (________)
(серия, номера акций) (номинальная стоимость одной акции)

________________ (номер государственной регистрации акций)

Подпись должностного лица реестродержателя ________________

М.П.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 10

Примерная форма заявления о передаче прав собственности на акции

________________ Номер лицевого счета ______
(полное наименование или Ф.И.О. владельца)

просит переоформить принадлежащие ему акции акционерного общества ________________
(полное наименование эмитента)

на ________________
(полное наименование или Ф.И.О нового владельца)

Сведения о передаваемых акциях:

категория ________ номинальная стоимость ________ (________) рублей,
количество ______ (________) штук, серия ______ номера ________
цена продажи одной акции ______ (______) рублей, сумма сделки ______ (______) тысяч рублей

К заявлению прилагаются:

1. ________________
2. ________________

________ (дата) ________ (подпись) (М.П. для юридических лиц)

ПРИЛОЖЕНИЕ N 12

Примерная форма анкеты на открытие лицевого счета (для физического лица)

Фамилия, имя, отчество ________________
Гражданство ________________
Тип документа ________ Серия, номер ________
Кем, где и когда выдан ________________
Адрес постоянного местожительства ________ Номер телефона ________
Подпись владельца акций ________________

Представитель ________________
(полное наименование или фамилия, имя, отчество)
Наименование органа, осуществившего регистрацию, дата и номер регистрации ________
(для юридического лица)
Тип документа, серия, номер, кем и когда выдан ________
(для физического лица)
Номер телефона ________ Подпись представителя ________
Дата представления документов реестродержателю ________________

ПРИЛОЖЕНИЕ N 7

Примерная форма журнала учета первичных документов

N п/п	Дата поступления документов	Наименование документов	Наименование (Ф.И.О.) лица, предоставившего документы	Подпись	Ф.И.О. исполнителя	Подпись	Прим.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 8

Примерная форма журнала учета операций, производимых в Реестре

N п/п	Содержание операции, произведенной в Реестре* (код)	Номер лицевого счета	Ф.И.О. исполнителя	Дата проведения операции	Подпись исполнителя	Прим.

*** Перечень операций, производимых в Реестре:**

01 — подписка на акции;
02 — сделка купли-продажи;
03 — сделка дарения;
04 — передача акций при наследовании;
05 — регистрация залога акций;
06 — регистрация прекращения залога акций;
07 — блокировка движения акций;
08 — изменение реквизитов зарегистрированного лица;
09 — изменение номинальной стоимости акций;
10 — представление информации из Реестра;
11 — начисление дивидендов;
12 — выплата дивидендов;
и др.

ПРИЛОЖЕНИЕ N 11

Примерная форма поручения о передаче акций в залог

____
(полное наименование или Ф.И.О. владельца акций)
являясь зарегистрированным лицом в Реестре владельцев акций ________________
(полное наименование эмитента)

Номер лицевого счета ________ поручаю реестродержателю зарегистрировать факт залога акций, имеющихся на моем лицевом счету, и зачислить на срок с ________ по ________

Сведения об акциях, являющихся предметом залога:

категория ________ номинальная стоимость ______ (________) рублей
количество ________ серия ______ номера ____

Реквизиты залогодержателя акций

____

________ (дата) ________ Подпись залогодателя (М.П. для юридических лиц)

ПРИЛОЖЕНИЕ N 13

Примерная форма анкеты на открытие лицевого счета (для юридического лица)

Полное наименование ________________
Организационно-правовая форма ________________
Наименование органа, осуществившего регистрацию, номер и дата регистрации ________
Код ОКПО ________
Учетный номер налогоплательщика ________
Юридический адрес ________________
Почтовый адрес ________________
Номер телефона, факса ________________
Копия учредительных документов ________________
(представляется один раз при открытии лицевого счета)
Банковские реквизиты ________________
Руководитель ________________
(фамилия, имя, отчество, должность, номер телефона)
Образец подписи ________
Главный бухгалтер ________________
(фамилия, имя, отчество, номер телефона)
Образец подписи ________
Другие должностные лица, уполномоченные подписывать документы для реестродержателя ________
(фамилия, имя, отчество, должность, номер телефона)
Образцы подписей ________
Форма выплаты дивидендов ________
Печать организации ________
Дата представления документов реестродержателю ________

Комментарий

к Инструкции о порядке ведения реестра владельцев именных акций акционерного общества.

Реестр акционеров является основным документом, регистрирующим как сам состав участников акционерного общества, так и учет их прав в отношении акций. Данная Инструкция определяет субъектов процесса регистрации, их права и обязанности, регламентирует перечень операций и документов, необходимых для ведения реестра.

Реестр владельцев именных акций может вестись как на бумаге (в виде журналов), так и в виде электронной записи на магнитных носителях. На основании данной Инструкции каждый реестродержатель обязан разработать и утвердить собственные правила по ведению и хранению реестра, регламентирующие порядок осуществления им всех операций. Реестр должен находиться только на территории Республики Беларусь.

Ведение реестра начинается с момента государственной регистрации первого выпуска акций, далее в него вносятся записи о последующих выпусках, а также о каждом событии, связанном с обращением акций конкретного акционерного общества. Такими событиями являются: изменения количества и номинальной стоимости акций, передача прав собственности (вторичное обращение акций), блокировка движения акций (в том числе их залог) и другие.

Инструкция расширяет круг лиц—участников процесса регистрации, дает определение возможных профессиональных посредников между эмитентом и инвестором. Со стороны эмитента это специализированный регистратор и агент реестродержателя, со стороны инвестора — номинальный держатель (поверенный), представитель владельца акции и залогодержатель.

Реестродержателем может быть сам эмитент. В этом случае лицо, ответственное за ведение и хранение реестра, обязано иметь квалификационный аттестат 3-й категории на право деятельности на рынке ценных бумаг. Аттестат выдает Инспекция по ценным бумагам при Минфине РБ согласно Положению об аттестации специалистов профессиональных участников рынка ценных бумаг и фондовых бирж (см. "НЭГ" N 32 за 1996 г., с.15).

По поручению эмитента в качестве держателя реестра акционеров может выступать специализированный регистратор — профессиональный участник рынка ценных бумаг, имеющий лицензию Инспекции по ценным бумагам на соответствующий вид деятельности. Их взаимоотношения оформляются договором, в котором указываются взаимные обязательства, ответственность сторон и конфиденциальность отношений. Эмитент заключает договор только с одним специализированным регистратором и не может быть владельцем паев (долей, акций) специализированного регистратора в размере более 10% его уставного капитала. Специализированный регистратор не имеет права на любую другую профессиональную деятельность с ценными бумагами эмитентов, с которыми у него заключен договор на ведение реестра.

С 1 января 1997 г. ведение реестра осуществляется только специализированным регистратором, если число акционеров открытого акционерного общества (за исключением акционерных банков) составляет 500 и более. Для открытых акционерных обществ, созданных на базе объектов государственной собственности (независимо от числа акционеров), держателем реестра акционеров является Республиканский центральный депозитарий ценных бумаг.

Выполнение определенных функций, связанных с ведением реестра, эмитент (или специализированный регистратор) может возложить на агента реестродержателя — профессионального участника рынка ценных бумаг. Агент реестродержателя действует на основании договора с реестродержателем, выступает посредником между ним и зарегистрированными лицами, не осуществляя открытия и ведения лицевых счетов и иных операций в реестре.

Настоящая Инструкция обязывает реестродержателя вести следующие документы:

1) лицевой счет владельца акции (отдельно для каждого физического и юридического лица);

2) журнал владельцев именных акций;

3) журнал учета операций, проводимых в реестре (перечень операций дан в приложении N 8);

4) журнал учета выдачи и возврата сертификатов акций;

5) журнал учета выдачи выписок из реестра;

6) журнал учета первичных документов (договоров подписки, купли-продажи, залога, свидетельств о наследовании, постановлений суда и др.).

Реестродержатель не реже одного раза в месяц сверяет количество выпущенных эмитентом акций с количеством акций этого эмитента, находящихся на лицевых счетах зарегистрированных лиц. Информация о зарегистрированном лице (лицевой счет) должна храниться не менее трех лет с момента исключения его из реестра.

Владелец акции (акционер) может распоряжаться приобретенными им акциями с момента внесения соответствующей записи о них в реестр. Лицевой счет открывается реестродержателем в безусловном порядке при предъявлении договора-подписки и анкеты (при первичном размещении акций) либо заявления об открытии счета и анкеты (при вторичном обращении акций).

Для внесения изменений в реестр, связанных с передачей прав собственности на акции, реестродержателю представляется заявление владельца, а также документ, подтверждающий факт совершения сделки (договор купли-продажи) или факт перехода права собственности на акции в результате дарения, наследования, решения суда и пр. Изменения в реестр вносятся по состоянию на дату подачи этих документов, в двухдневный срок со дня их представления. Списание и зачисление акций по лицевым счетам происходит единовременно.

Данная Инструкция предусматривает несколько вариантов взаимоотношений инвестора (владельца акции) с реестродержателем. Акционер может распоряжаться своими акциями лично, через представителя владельца акции (юридическое или физическое лицо, действующее на основании нотариальной доверенности) или через номинального держателя.

Номинальный держатель (поверенный) — профессиональный участник рынка ценных бумаг, действующий в соответствии с договором, заключенным с владельцем акций (доверителем) на передачу прав по распоряжению его акциями. Номинальный держатель обязан открыть в реестре отдельный лицевой счет для учета акций, принадлежащих доверителям, а также осуществлять свои действия с акциями исключительно по поручению каждого доверителя. Подчеркнуто, что реестродержатель не несет ответственности за операции, осуществляемые номинальным держателем.

Определением в данной Инструкции порядка деятельности номинального держателя (поверенного) положено начало практической нормативно-правовой регламентации доверительной (трастовой) деятельности на рынке ценных бумаг.

Инструкция определяет процесс регистрации в реестре передачи акций в залог. Основанием для внесения в реестр соответствующей информации о залоге акций является поданное залогодателем поручение и (или) заявление залогодержателя о передаче акций в залог. В случае неисполнения залогодателем условий договора о залоге держатель реестра по заявлению залогодержателя вносит в реестр изменения о переходе прав собственности на акции от залогодателя к залогодержателю. Залогодатель несет ответственность перед реестродержателем за несвоевременное сообщение о передаче своих акций в залог.

Регламентация порядка передачи акций в залог значительно расширяет кредитно-финансовую функцию акций акционерных обществ и, несомненно, будет способствовать развитию вторичного рынка ценных бумаг.

Игорь ИЛЬЕНКО

ИНСТРУКЦИЯ о порядке выдачи лицензий на осуществление туристской деятельности на территории Республики Беларусь

Утверждена Министерством спорта и туризма 7.08.1996г. и согласована с министерствами промышленности, экономики и юстиции

Зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 9.08.1996г., рег. N 1541/12

I. Общие положения

1. Данная инструкция о порядке выдачи лицензий на осуществление туристской деятельности на территории Республики Беларусь разработана в соответствии с Временным положением о порядке выдачи субъектам хозяйствования специальных разрешений (лицензий) на осуществление отдельных видов деятельности, утвержденным постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 16 октября 1991г. N 386 в редакции постановления Совета Министров Республики Беларусь от 22 сентября 1992г. N 573 (Собрание постановлений Совета Министров Республики Беларусь, 1992г., N 26, ст. 493), постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995г. N 456 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г. N 24, ст. 591) и постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 10 июля 1996г. N 453.

2. Инструкция регулирует порядок и условия лицензирования туристской деятельности, осуществляемой субъектами хозяйствования или намеревающимися осуществлять, независимо от форм собственности и подчиненности, зарегистрированных и осуществляющих свою деятельность на территории Республики Беларусь (туристские агентства, бюро путешествий, гостиницы, мотели, кемпинги, экскурсионные бюро, центры, фонды, объединения, ассоциации, компании, корпорации, консорциумы, федерации и т.д.).

2.1. Субъекты хозяйствования, зарегистрированные за пределами Республики Беларусь, но осуществляющие свою деятельность полностью или частично на ее территории, обязаны получить лицензию на осуществление туристской деятельности в порядке, предусмотренном настоящей инструкцией.

3. Туристской деятельностью является деятельность, связанная с организацией всех форм временного выезда людей с места постоянного жительства в оздоровительных целях (кроме направления для лечения и отдыха в лечебно-профилактические учреждения и базы отдыха работников предприятий и организаций, собственников данных учреждений и баз) или для удовлетворения познавательных интересов в свободное время, или в профессионально-деловых целях без занятий оплачиваемой деятельностью в месте временного пребывания, а также организация приема и обслуживания туристов (граждан) в местах временного пребывания с указанными выше целями.

3.1. Целью лицензирования является обеспечение защиты прав и законных интересов государства и потребителей этих услуг, повышение уровня туристского и экскурсионного обслуживания, приведение его в соответствие с международными требованиями.

4. Лицензия выдается на следующие виды деятельности:

- организация индивидуальных и групповых туров за рубеж;
- организация обслуживания иностранных туристов на территории Республики Беларусь;
- организация экскурсионно-познавательного туризма для жителей Беларуси.

4.1. Организацией индивидуальных и групповых туров за рубеж считать деятельность, связанную с организацией выезда граждан Республики Беларусь и иных государств с предоставлением комплекса услуг по туристскому обслуживанию в стране (странах) пребывания по договорам с иностранным партнером, реализацию туров (путевок) за рубеж по агентским соглашениям с туроператором (турагент).

4.2. Организацией обслуживания иностранных туристов на территории Республики Беларусь считать предоставление комплекса туристского обслуживания (согласно договору с направляющей стороной) иностранным гражданам на территории Республики Беларусь.

4.3. Организацией экскурсионно-познавательного туризма для жителей Беларуси считать методическую разработку и проведение экскурсий для граждан Республики Беларусь и иных государств, организацию для граждан Республики Беларусь отдыха, экскурсионных поездок и путешествий с посещением исторических, культурных, природных и иных объектов на территории Беларуси, а также реализацию путевок по агентским соглашениям с туроператором на территории Республики Беларусь (турагент).

5. Выдача специального разрешения (лицензии) осуществляется Министерством спорта и туризма Республики Беларусь.

6. За выдачу лицензий взимается плата в соответствии с требованием действующего законодательства.

7. Лицензии, выданные Министерством спорта и туризма Республики Беларусь, действуют только на территории Республики Беларусь, если отсутствуют соглашения о взаимном признании лицензий с другими государствами.

8. Министерство спорта и туризма Республики Беларусь ведет государственный реестр субъектов хозяйствования, осуществляющих туристскую деятельность и прошедших лицензирование.

II. Выдача лицензии

1. Бланк лицензии является документом строгой отчетности, который изготовляется только типографским способом, в котором проставляется Министерством спорта и туризма Республики Беларусь учетный номер.

2. В лицензии указываются: наименование органа, выдавшего лицензию, наименование и адрес юридического лица или фамилия, имя и отчество, место жительства гражданина, осуществляющего предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, наименование вида деятельности, на который выдается лицензия, особые условия осуществления данного вида деятельности, регистрационный номер лицензии, дата ее выдачи, срок действия.

2.1. Лицензия подписывается министром или его заместителем и заверяется печатью Министерства спорта и туризма Республики Беларусь в двух экземплярах, один из которых выдается заявителю.

3. Действие лицензий на туристскую деятельность устанавливается сроком на 2 года.

3.1. По истечении срока действия лицензии, лицензия подлежит возвращению в Министерство спорта и туризма или продлевается в соответствии с действующим законодательством.

3.2. Лицензия не подлежит передаче другим субъектам хозяйствования.

4. По решению Министерства спорта и туризма Республики Беларусь могут быть установлены особые условия осуществления туристской деятельности.

5. Для получения лицензии субъект хозяйствования предоставляет:

- заявление установленного образца;
- нотариально заверенные копии учредительных документов и выписки из решения регистрирующего органа о государственной регистрации (свидетельство о государственной регистрации);
- договор с иностранным партнером;
- заверенную в установленном порядке копию лицензии или иного документа на туристскую деятельность иностранного партнера (при организации индивидуальных и групповых туров за рубеж и при приеме иностранных туристов на территории Республики Беларусь);
- договор на аренду помещения для размещения туристского офиса или технический паспорт на владение нежилым фондом;
- документ, подтверждающий профессиональную подготовку руководителя субъекта хозяйствования или структурного подразделения, желающего получить лицензию на занятие туристской деятельностью предпринимателя, осуществляющего деятельность без образования юридического лица. Подтверждающими документами могут служить диплом, свидетельство об окончании профильного учебного заведения, выписка (ксерокопия) из трудовой книжки, подтверждающая стаж работы в области туризма не менее 3 лет (за исключением технических и вспомогательных должностей);
- методическую разработку и текст экскурсий по обслуживаемому региону, в котором осуществляет свою деятельность субъект хозяйствования (при организации экскурсионно-познавательного обслуживания для жителей Беларуси);
- справку из налогового органа об отсутствии со стороны заявителя нарушений в сфере налогового законодательства (для действующих субъектов хозяйствования);
- договор со страховой организацией на страхование туристов;
- документ, подтверждающий внесение платы за выдачу лицензии;
- договор с базой приема (при организации обслуживания иностранных туристов на территории Республики Беларусь).

6. Ответственность за достоверность сведений, указанных в регистрационных документах, несет заявитель.

7. Решение о выдаче лицензий принимается Министерством спорта и туризма Республики Беларусь в течение 30 дней со дня подачи субъектом хозяйствования необходимых документов. В случае, если для принятия решения о выдаче лицензий требуется проведение экспертизы, решение принимается в 15-дневный срок после получения экспертного заключения, но не позднее 45 дней со дня подачи указанных документов.

7.1. Необходимость проведения экспертизы определяет Министерство спорта и туризма. Экспертиза может быть назначена в случае приостановления действия лицензии для принятия решения о возобновлении или прекращении ее действия из-за выявленных нарушений правил (условий) осуществления деятельности субъектом хозяйствования.

7.2. Расходы по проведению экспертизы возмещаются за счет заявителя в порядке, установленном Министерством финансов.

8. Лицензия или решение об отказе в выдаче выдается субъекту хозяйствования в срок до 5 дней после принятия соответствующего решения.

8.1. В решении об отказе в выдаче лицензии должны быть названы основания и причины отказа.

III. Условия осуществления туристской деятельности

1. Заявитель обязан осуществлять свою деятельность по адресу, указанному в договоре аренды помещения. В случае продления договора или изменения адреса заявитель обязан в недельный срок предоставить соответствующие документы в Министерство спорта и туризма Республики Беларусь.

2. Лицензия должна находиться в офисе субъекта хозяйствования на доступном для обозрения клиентов месте.

IV. Контроль за деятельностью, связанной с предоставлением туристских услуг

1. Контроль за выполнением субъектами хозяйствования условий и Временных правил осуществления туристской деятельности на территории Республики Беларусь осуществляется работниками Министерства спорта и туризма Республики Беларусь, местными органами, управляющими отраслью (областные, Минский городской, городские управления по физической культуре, спорту и туризму), а также государственными контролирующими органами.

V. Отмена лицензий

1. В случае выявленных нарушений субъектом хозяйствования Временных правил деятельности в сфере туризма на территории Республики Беларусь и условий осуществления туристской деятельности Министерство спорта и туризма Республики Беларусь по представлению соответствующих органов надзора, обоснованных претензий юридических лиц и граждан, а также по итогам собственных проверок может приостановить действие лицензии до устранения допущенных нарушений на определенный срок либо дать указание об устранении нарушений, не приостанавливая ее действия.

2. При повторном или грубом нарушении правил и условий туристской деятельности, лицензия может быть аннулирована по решению Министерства спорта и туризма.

В случае осуществления туристской деятельности без лицензии субъект хозяйствования несет ответственность, предусмотренную ст.9 Закона Республики Беларусь от 20 декабря 1991г. "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992 г., N 4, арт.75).

Решение о приостановке действия лицензии или ее аннулировании может быть обжаловано субъектом хозяйствования в суде.

3. Лицензия возвращается в Министерство спорта и туризма при лишении права пользования ею.

4. Министерство спорта и туризма может без предупреждения лишить субъект хозяйствования лицензии за нарушение законодательства или действия, в результате которых возникает опасность угрозы гибели людей или нанесения ущерба их здоровью, других тяжких последствий.

Указ Президента Республики Беларусь N 292

О предоставлении юридическим лицам отсрочки по уплате задолженности по налогам и пени

В целях нормализации расчетов юридических лиц с республиканским бюджетом и их финансовой стабилизации ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Предоставить юридическим лицам отсрочку по уплате задолженности по налогам на прибыль, на добавленную стоимость, на топливо, на недвижимость, по чрезвычайному налогу и акцизам (кроме налогов, взимаемых при ввозе товаров на таможенную территорию Республики Беларусь), образовавшейся на 1 января 1996 г. по причине отсутствия денежных средств на их счетах в банках, а также по уплате пени за несвоевременное внесение указанных налогов в бюджет по состоянию на 1 января 1996 г.

Установить, что юридические лица осуществляют погашение задолженности по указанным налогам и пени в период с августа 1996 г. по август 1998 г. путем уплаты 1/24 этих сумм ежемесячно без начисления пени за несвоевременное внесение налогов, перечисленных в части первой настоящего пункта.

В случае неуплаты задолженности по данным налогам и пени в установленный срок пеня начисляется в соответствии с действующим законодательством.

2. Запретить со дня вступления в силу настоящего указа начисление и выплату всех видов премий руководителям и главным специалистам (их заместителям) юридических лиц, имеющих задолженность по платежам в бюджет, образовавшуюся с 1 января 1996 г., до полного погашения этими юридическими лицами задолженности перед бюджетом.

3. Министерству финансов и Министерству экономики создать комиссию под руководством министра финансов для подготовки предложений о предоставлении юридическим лицам отсрочки по уплате пени за несвоевременное внесение ими после 1 января 1996 г. налогов и сборов в бюджет и определить порядок работы этой комиссии. Установить, что юридическим лицам отсрочка по взысканию указанной пени может предоставляться при условии оплаты труда их работников в соответствии с Единой тарифной сеткой работников Республики Беларусь с соблюдением этого условия до полного погашения юридическими лицами соответствующей задолженности по налогам и сборам.

4. Министерствам, другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому, хозяйственным объединениям, созданным правительством Республики Беларусь, 1-го и 15-го числа каждого месяца представлять в Министерство финансов информацию о погашении юридическими лицами задолженности перед бюджетом.

5. Признать утратившим силу Указ Президента Республики Беларусь от 16 февраля 1996 г. N 80 "Об освобождении юридических лиц от уплаты пени" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996 г., N 6, ст.143).

6. Настоящий указ ввести в действие со дня его подписания.

Президент Республики Беларусь

А.ЛУКАШЕНКО

13 августа 1996 г.
г.Минск

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

Цена за одну строку — 35 тыс. рублей.

Последний срок подачи информации в номер — понедельник 11-00.

КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	RAM	HDD	FDD	Монитор	VRAM	Мышь	Примечание	Гарантия, мес.	Цена USD	Продавец	Телефон
AMD 486DX									от 580	Организация	233-11-48
Pentium 100	8	850	3.5"	SVGA	1		K256,PCI/ISA,Samsung3Ne,S3Trio64	30	860		
Favourite 486DX4-100	4	3.5"	840	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	760	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
Favourite 486DX4-100	8	3.5"	840	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	795		
Favourite 486DX4-100	8	3.5"	1280	SVGA.28	512	+	K256,AMD,ISA,MPRII,LR,сервис	24	843		
Favourite Pentium75	8	3.5"	840	SVGA.28	1	+	K256,AMD,PCI,MPRII,LR,сервис	24	930		
Favourite Pentium75	16	3.5"	1280	SVGA.28	1	+	K256,AMD,PCI,MPRII,LR,сервис	24	1055		
Favourite Pentium100	8	3.5"	840	SVGA.28	1	+	K256,AMD,PCI,MPRII,LR,сервис	24	985		
Favourite Pentium100	16	3.5"	1280	SVGA.28	1	+	K256,AMD,PCI,MPRII,LR,сервис	24	1110		
BelABM 486DX4-100	4	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	768	BEL ABM	234-79-72 234-81-05
BelABM 486DX4-100	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	823		
BelABM 586DX4-133	4	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	780		
BelABM 586DX4-133	8	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	820		
BelABM 586DX4-133	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	835		
BelABM Pentium 75	8	540	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	939		
BelABM Pentium 75	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	961		
BelABM Pentium 75	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1026		
BelABM Pentium 100	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1027		
BelABM Pentium 100	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1093		
BelABM Pentium 120	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1060		
BelABM Pentium 120	16	4300	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, SCSI, PCI, сертификат	36	1676		
BelABM Pentium 133	8	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1160		
BelABM Pentium 133	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1226		
BelABM Pentium 166	16	1100	3.5"	14",.28LR	1	+	K256, EIDE, PCI, сертификат	36	1526		
OptimusSA486DX4-100	8	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR, M/B SIS сертиф. ISO9002	24	870	BEL OPTIMUS	262-18-13
Optimus SA 5X86-133	8	1080	1.44	Col.28 NI	1	+		24	890		
Optimus SA P-75	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1095		
Optimus SA P-100	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1190		
Optimus SA P-120	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1280		
Optimus SA P-133	16	1080	1.44	Col.28 NI	1	+	K256,PCI,LR,Intel сертиф. ISO9002	24	1370		
NOTEBOOK											
ToshibaT2155 i486DX4-75	8	520	3.5"	DSTN10.3"			NiMH,CD-ROM,VLB,Sound16	12	2790	Триумф	266-16-80 266-63-35
TI TM4000M i486DX4-75	8	525	3.5"	TFT 10.4"	1		NiMH,Sound 16, SCSI, склад	12	2980		
TwinHead i486DX4-100	16	810	3.5"	TFT 10.4"			Sound 16, StereoSp, склад	12	3540		
Saqer 5200T iP-133	16	1300	3.5"	TFT 10.4"	2		CD-ROM 4x, Infrared, Joypad	12	5480		
Compaq430C 486DX4-100	8	720	3.5"	DSTN10.4"			NiMH, склад	12	2490		
KIWI USA180C486DX2-66	8	540	3.5"	DSTN9.6"			NiMH, f/m, case, склад	12	1920		
Compaq400CX 486DX2-40	4	260	3.5"	TFT 8.7"			NiMH, f/m, case, склад	12	1750		

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ				
ГАРАНТ	БД законодательство России		ИПА Регистр	249-41-28
Предприятия, колхозы, оптовые базы Минска, Москвы, РБ, Польша, СНГ, Европы, "ТНВЭД"			ЧП Комлев	243-42-77
ЮрИнформ 2.01	законодат. Беларуси и России,ежедневное обновление,гарантия		СофтИформ	228-00-48
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД законодательство РБ с еженедельной актуализацией, 1г.г.	215/260	ИПА Регистр	249-41-28 249-13-39
ЮСИАС 3.0/3.1,DOS/WIN	БД "Судебная практика", 1г.г.	80		
Электронная версия каталога товаров предприятий Минпрома РБ		75	Белпроммаркет	230-88-55
Customs-96 (компьютерная программа)	таможен.пошлины на эксп./имп., акцизы, НДС, для DOS, обновление базы данных тыс.руб.	250	Полярис	227-06-91
ПРИНТЕРЫ				
Матричные принтеры				
CPF-136	A3, 9pin, 136cps	90	Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON LX-300	A4, 9pin, 220/44cpc,рус.	от 175	Пеола и М	233-40-72
EPSON LQ-100	A4, 24pin, 220cps, 1г.г.	195	Ксорекс-сервис	226-08-30
EPSON FX-870	A4, 9 pin, 380 cps, рус.,склад, 1 г.г.	440	BelABM	234-79-72 234-81-05
EPSON LX-1050+	A3, 9 pin, 240 cps, рус., склад, 1 г.г.	315		
Струйные				
CANON BJ-10SX	A4, 360dpi, 110cps, для Notebook, Japan, лат./рус., склад, 1г.г.	255/275	Триумф	266-16-80 266-63-35
CANON BJ-200EX	A4, 720dpi, 248cps, автоподача, Japan, склад, 1г.г.	280		
EPSON STYLUS 300	1г.г.	271	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
EPSON STYLUS 1000	1г.г.	540		
HP DESKJET 600	A4,600x600 dpi, 4ppm, склад, доставка, установка, 3г.г.	310	Бел-Оптимус	262-18-13
XEROX J5	A4, 5ppm, 600x300 dpi, 1г.г.	378	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 3006	A4, принтер, факс, сканер, 300x300 dpi, 1г.г.	1825		
Лазерные				
HP LASER JET 5L	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 4MB, 1г.г.	598	Ксорекс-сервис	226-08-30
LEXMARK WinWriter 200	A4, 0.5Mb, 4ppm, Lexmark Int.(IBM), USA, склад, 1г.г.	350/425	Триумф	266-16-80
XEROX 4505	A4, 600dpi, 5ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	1080	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 4508	A4, 600dpi, 8ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	860		
XEROX 4510	A4, 600dpi, 10ppm, RAM 2-16MB, 1г.г.	1472		
XEROX 4520	A3, 800dpi, 20ppm, RAM 4-52MB, 1г.г.	3443		
МОНИТОРЫ				
ACER Perph 7134	SVGA 14", 0.28, 1024x768/60Hz NI, MPR-II, гар.6 мес.	237	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
SAMSUNG SM	SVGA 17"Dg, 0.28, 1024x768/60Hz NI, MPR-II, гар.6 мес.	905		
CASPER	mVGA 14", гар.6 мес.	98		
КОМПЛЕКТУЮЩИЕ				
CPU 486DX4-100	AMD, гар.6 мес.	36	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
CPU 486DX4-120	AMD, гар.6 мес.	37		
CPU 486DX5-133	AMD, гар.6 мес.	41		
CPU P54C(Pentium)	75 МГц, гар.6 мес.	87		
CPU P54C(Pentium)	100 МГц, гар.6 мес.	119		
HDD	1.28Gb IDE 3.5 LH Quantum/Bigfoot, гар.6 мес.	172		
HDD	1.28Gb IDE 3.5 LH Quantum/FB гар.6 мес.	211		
HDD	1.7Gb IDE 3.5 LH Quantum, гар.6 мес.	231		
HDD	1.6Gb IDE 3.5 LH Western, гар.6 мес.	238		
Видеокарты	card SVGA/PCI 1(2)Mb/D S3 Trio 64 (VTECH), гар.6 мес.	46		
	card SVGA/PCI 1(2)Mb/D S3 Trio 64 V+, гар.6 мес.	59		
Клавиатура 101 Key Rus	гар.6 мес.	14		
Корпус	case MT Simple Desigen	34		
Материнская плата	486+3P+EnMIO, гар.6 мес.	73		
Память	4 Mb, гар.6 мес.	23		
	8 Mb, гар.6 мес.	45		
	16 Mb, гар.6 мес.	101		
РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ				
Картридж, тонеры	HP, Epson, Panasonic, Canon, Hyndai, Star и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Картриджи, тонеры	HP LJ II/III, IIP/IIIP, 4L/4P, 4/4M, 4W, 5L, 5P, Epson, Panasonic, заправка		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18 233-08-90
Картриджи	для матр.принтеров Epson,Olivetti,Panasonic,Star,S.Corona,OKI и др.			
	HP DJ 3**,5**,600,850c,1200c,1600c,Canon BC-01,02,20,21,Epson			
Чернила	Fullmark для заправки HP DJ,Canon,Epson			
АКСЕССУАРЫ				
Джойстик GENIUS		11	XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
Коврик для мыши		2		
Мыши	2-but.mouse (Microsoft original)	22		
	3-but.mouse (EasyMouse genius)	6		
Планшет под запястье		3		
ДИСКЕТЫ				
3M "Вездеход"	3.5", 1.44Mb, 2HD, США, гарантия	0.75/0.67	Элемед	220-69-64
POLAROID	3.5" MF/2HD from DOS, 1.44Mb, гарантия качества	7.5	Polaroid в РБ	264-55-84 (0172) 100-107
	5.25" 2S/2HD from DOS, 1.2Mb, гарантия качества	5.7		
Verbatim DL	3.5", teflon, format 10pcs	8	Ксорекс-сервис	226-08-30

Модель	Примечание	Цена $ USA	Продавец	Телефон
МУЛЬТИМЕДИА				
Active speakers	SP 386 ALPHA MEDIA, гар.6 мес.	30	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
CD-ROM	8 speed ACER OEM PAC, гар.6 мес.	110		
Sound blaster	16 bit Creat labs OEM PAC, гар.6 мес.	72		
Sound blaster	SF-16 FMP Vibra 16 FM MEDIA FORTE, гар.6 мес.	83		
ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ, ФИЛЬТРЫ				
БАРС 400A	адаптирован под сети РБ,2г.г.	220	Бел-Оптимус	262-18-13
UPS 250	гар.6 мес.	71	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
UPS 800	гар.6 мес.	207		
UPS 1200	гар.6 мес.	330		
UPS KING 425	гар.6 мес.	123		
Acar	сетевой фильтр, 5 розеток, 2.2 кВт, аналог с.ф.Pilot, 2г.г.	22/20	Бел-Оптимус	262-18-13
Pilot Super GL	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	31	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
Pilot GL	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	21		
Pilot L	фильтр разветвитель сетевой, гар.6 мес.	18		
ЗАЩИТНЫЕ ЭКРАНЫ				
IZOVAC-VISOR	стекло, полная защита, 1г.г.	30	Бел-Оптимус	262-18-13
Polaroid 9"-21"	в ассортименте, MPRII, 90/270/EEC пр-во США		Polaroid РБ	264-55-84
ФАКС-МОДЕМЫ				
INPRO IDC 1914BXL	19200/V.32 terbo, V.42b ext., гар.6 мес.	129	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
US Robotics Sportster	28800V.34 int, гар.6 мес.	212		
СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ				
GE 2000II-CX		36	BEL ABM	234-79-72, 234-81-05
GE 2500		92		
Локальные вычислительные сети "под ключ"				
HUB 1BNC/8TP EH-801 PLANET		77	Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
LAN card Ethernet III Combo 3C509-COMBO 3COM, гар.6 мес.		132		
LAN card Ethernet 32 PCI		34		
LAN card Ethernet 16 BNC		23		
КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ				
CANON FC-230, FC-210, NP-1550, NP-6012 и др. модели, расходные материалы	современные офисные и профессиональные модели европейского производства разных форматов и возможностей (автоэкспозиция, масштабирование, дуплекс и др.), 1 год гарантии. Фирменные расходные материалы и запчасти (тонеры, картриджи, в т.ч.цветные, Drum Unit и т.д.) со склада в Минске и под заказ. Оптовые скидки		*ИГЕЛЛА* г.Минск, ул.К.Маркса, д.40, комн.59	т.222-38-05, 227-85-36
CANON FG210/FC230	A4, 4ppm, автоподача, картр., E16	от 455	Пеола и М	233-40-72
CANON FC-210	A4, 4ppm, E-16	460	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-93-54
CANON FC-230	A4, 4ppm, E-16	575		
XEROX XC 520	A4, 5pps, 500/мес., склад, гар.6 мес.		XOREX-SERVISE COMPANY EXSES	226-08-30 223-32-29
XEROX 5009 1:1	A4, 8pps, 2000/мес., склад, 1г.г.			
XEROX 5009 R/E	A4, 8pps, 2000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5310	A4, 10pps, 3000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13pps, 6000/мес., масштаб., склад, 1г.г.			
XEROX XC520	A4, 5ppm, 400 копий/месяц, 1г.г.		XEROX БИ-ПРОЕКТ SHARP	232-53-76 232-50-68 234-74-60
XEROX 5009	B4, 8ppm, масштабирование, цветной тонер, 2000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5310	B4, 10ppm, масшт., цветной тонер, 3000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5316	A3, 13ppm, масшт., 6000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5328	A3, 28ppm, масшт., автоподат., сортер, 15000 копий/месяц, 1г.г.			
XEROX 5334	A3,32ppm,масшт.,автоподат.,двухстор.копир.,30000коп./мес.,1г.г.			
XEROX 5621	A3, 21ppm, масшт., автопод., сортер, 10000 копий/месяц, 1г.г.			
SHARP Z-20/Z-25	A4, 3ppm, цветной тонер, 300/400 копий/месяц, 1г.г.	425/499		
SHARP Z-52II	A4, 8ppm, 800 копий/месяц, 1г.г.	784		
SHARP SF-2014/2114	B4, 14ppm, масшт., автоп., 4000 копий/месяц, 1г.г.	1335/1436		
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18ppm, масшт., автоп., 5000/6000 копий/месяц, 1г.г.	1983/2376		
SHARP SF-2022/2027	A3, 22/27ppm,масшт.,автопод.,цвет. тонер, 15000/20000коп./мес., 1г.г.	3085/3341		
SHARP SD-2060	A3, 60ppm, масшт., автопод., 50000 копий/месяц, 1г.г.	15071		
SHARP Z20	A4, 3ppm, 1г.г.	419	ДЖЕНТИ	268-42-33 268-53-97
SHARP Z25	A4, 3ppm, 1г.г.	510		
SHARP Z52	A4, 8ppm, 1г.г.	824		
SHARP SF 2114	B4, 14ppm, масштаб., 1г.г.	1540		
SHARP SF 2116	A3, 16ppm, масштаб., 1г.г.	1995		
SHARP SF 2118	A3, 18ppm, масштаб., 1г.г.	2288		
SHARP SF 7800	A3, 15ppm, 1г.г.	1930		
Картридж	Canon E-16	95	Электрон	224-36-24
Картриджи, тонеры	для Canon, Xerox, Sharp и др.		Р.Т.С.	236-33-32
Тонеры и запчасти	к любым моделям XEROX и SHARP		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Тонеры, картриджи, барабаны и др. для Ricoh,Mita,Sharp,XEROX,Canon,заправка			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
РИЗОГРАФЫ				
RISO TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжной сканер, 1г.г.		Официальный дилер RISO RISOLA	234-52-48 234-84-75
RISO GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжной сканер, 1г.г.			
RISO GR 2710	A4, 300x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 2750	A4, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
RISO GR 3750	A3, 400x400dpi, планшетный сканер, 1г.г.			
ФОТОАППАРАТУРА				
FUJIFILM	КОМПАКТНЫЕ ФОТОЛАБОРАТОРИИ, производства Японии, возможен лизинг		БЕЛЭКСФИЛЬМ	228-20-82
ТЕЛЕФОНЫ				
АОН "Эллис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, автодозвон и др., гар. 6 мес.	от 37	IGWT	239-93-56
Panasonic	15 моделей телефонов и радиотелефонов		Электрон	224-36-24
Panasonic KX-T	в ассортименте, инстр.рус.яз.	от 50	Дженком	233-09-68
Panasonic 2310/2315/2365	ЖКИ, автодозвон, память 28 ном., ГГС	от 43	Пеола и М	234-40-72 236-39-03
Panasonic KX-T7030/7130/7230/7250 - сист.(цифр.) телефон для линии — АТС, 1г.г.		от 118		
Panasonic KX-T2365S	ЖКИ, гр.связь, автодозвон, память 28 ном., 1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-T2365		от 55	Белинтерстандарт	236-86-35
РАДИОТЕЛЕФОНЫ				
NOKIA 450	подключенные сотовые радиотелефоны, до 40 км, 1г.г.	1699	В.К.Л.	268-52-89 268-58-69
NOKIA 720	подключенные сотовые радиотелефоны, 35—40 км, 1г.г.	1594		
Panasonic 9501/9080	1г.г.	200/360	Твинстрон	229-35-11
Panasonic	5 моделей,память,дв.набор,а/ответчик,1г.г.	от 85	Алина Инт.	220-39-82
Panasonic	кв./офисн.,ЖКИ,набор на трубке и базе,10 ном.пам.	от 95	Пеола и М	233-40-72, 236-39-03
Panasonic	900МГц, 2 наб., ЖКИ, интерком, память, redial	от 180		
Voyagior	ЖКИ,2 наб.,интерком.,пам.,ГГС,моб./перен.до 30 км,1г.г.	от 1080		
Samsung SP-R916	900 МГц,до 4-х трубок,ЖКИ,автодозвон,супердизайн	320	Осокор	220-00-67
ПЕЙДЖЕРЫ				
NEC MAXIMA-21a	4-строчн.,рус./англ., 231 сообщ.=16 маш.стр.,разл.функции,1г.г.	171	РАДИО PAGE ПЭЙДЖ Омикс/РадиоПэйдж	227-66-86, 221-72-15
NEC OPTIMA-26B	4-строчн.,рус./англ., 32 сообщ.=7 маш.стр.,разл.функции,1г.г.	158		
NEC COMPACT-20B	1-строч.,рус./англ., 16 сообщ.=1,5 маш.стр.,разл.функции,1г.г.	145		
MOTOROLA ADVISOR	4-строч.,русифиц.,40 сообщ.=8 маш.стр.,разл.функции,1г.г.	171		
МИНИ-АТС				
Блокиратор SIEMENS	1 городская линия,до 4 внутренних абонентов,гарантия,сертификат	от 17	Осокор	220-00-67
GoldStar	4/8—36/112, поставка, монтаж, сертиф. РБ	от 750	Ксения	221-44-22
Panasonic	от 2/6 до 32/304, поставка, монтаж, обслуживание, 1г.г.	от 300	Пеола и М	233-40-72
SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЭЙС	220-16-21 222-67-35
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭКС	275-63-34
ZODIAC	3/10—48/480, поставка, монтаж	от 685	Ксения	221-01-78
ТЕЛЕФАКСЫ				
Daewoo DF 50	ЖКИ, автодозвон, гр.связь, память, инстр.рус.яз., 1г.г.	270	Твинстрон	229-35-11
Panafax UF S1	а.о., ЖКИ, монит., цифр., 20 лист.пам., 64 полутона	от 345	Пеола и М	233-40-72 236-39-03
Panasonic KX-F130BX	а.о., ЖКИ, ГГС, автодозвон, 28 ном.пам., 16 полутон.	от 335		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г.		Алина Инт.	220-39-82
Panasonic KX-F130BX		339	Белинтерстандарт	236-93-54
Panasonic KX-F130BX/700BX	сертификат Минсвязи РБ, а.о.,инстр.,рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	350/410	Электрон	224-36-24
Panasonic KX-F700	а.о., ЖКИ, а/обр., 22 ном.пам., 64 полутон.	от 420	Пеола и М	233-40-72
Panasonic KX-F550/700	сертификат РБ, 1г.г.		В.К.Л.	268-52-89
Panasonic KX-500B	сертификат Минсвязи РБ, инстр.рус.яз.,тел.адаптер,1г.г.	375	Электрон	224-36-24

Примечание к таблицам:
код города минских номеров не указан (**код Минска — 8-017**);
? — возможность установки или расширения.

XEROX 7238	ЖКИ, а/обр., память, термо, 1г.г.			Ксорекс-сервис	226-08-30 223-32-29
XEROX 7239	ЖКИ, а/о, а/обр., память, термо, 1г.г.				
XEROX 3006	ЖКИ, память, принтер, копир, сканер, 1г.г.				

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, РАСХОДНЫЕ

Любава	305 мм, мех., 1г.г.	тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	263-44-21
Любава ПП-305	305ММ, механическая	тыс.руб.	2000	Светбелрос	277-30-81
Ятрань	А3, электромеханическая, в сборе	тыс.руб.	5000		
Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г.	тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.		125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г.	тыс.руб.	1700		
OPTIMA SP 50	рус., 1г.г.		189.1	Дженти	268-42-33 268-53-97
OPTIMA SP 523			304.7		
OPTIMA SP 54			293.7		
Olivetti	А4, А3, в ассортименте, 1г.г., обучение и доставка по РБ		170	ЧП	270-13-30
Samsung SQ 1030	рус./лат., коррекция, инстр.рус.яз., скидки, 1 г.г.		135	Твинстрон	229-35-11
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.		138	ВЭЙТО	263-11-07
Samsung SQ 1030	А4, рус./лат., коррекция		от 115	Белинтерстандарт	236-86-35
XEROX 6003	16cps, память, рус.лат., 1г.г.			Ксорекс-сервис	226-08-30

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание, бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК!	тыс.руб.	295/191	CCM 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г.	тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр., дв.питание, бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА!	тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание		от 14.85	Белинтер-стандарт	236-86-35 236-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание		от 21		
CITIZEN SDC 888	12 разр., двойное пит., бух.банк., карман.		15.6	ДЖЕНТИ 268-42-33 268-53-97	
CITIZEN SDC 435	16 разр.		23		
CITIZEN SDC 395	16 разр.		20.8		
CITIZEN SDC 428	16 разр.		23.5		
CITIZEN SDC 414	14 разр.		19.3		

БУМАГА

Бумага офисная	А3/А4, 70.75,80 г/м², Финляндия, Швеция		от 5.3	НТЦ	226-24-15 226-24-06
Бумага офисная	А3/А4, 70, 80 г/м², Чехия, Польша, СНГ		от 4.3		
Бумага	для принтеров, кассовых аппаратов				
Бумага офисная	А4,500л.,80г/м²,Германия		4.8	А-Скад	233-01-12 233-26-79
Бумага офисная	А3/А4,250л.,80г/м²,Россия	тыс.руб.	50/25		
Бумага писчая	А4, 250л., 1,25 кг	тыс.руб.	24.5	ПОШ	231-83-03 231-81-28
	А3/А4	тыс.руб.	19/кг		
Бумага DATA COPY	80 г/м²			Р.Т.С.	236-33-32
Бумага DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м²,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м²,цветная			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м², белая, Финляндия			ИГЕЛЛА	222-38-05
Бумага MULTI COPY	А3, А4, 500 л., 80 г/м², Швеция		от 5.1	Белкантон	228-21-72
Бумага COPY PAPER	А4, 500 л., 80 г/м², Австрия, скидки		4.6	СЗ	236-82-07
Термобумага	для факсов 210x30x12, 216x30x12			НТЦ	226-24-15
Термобумага	210 мм x 30 м		от 1.55	Белинтерстандарт	236-86-35
Бумага для оргтехники	А4/А3, пачка 2.5/5 кг, 80 г/м²			ТНФ	263-86-16 263-82-57
	любой формат				
Бумага писчая	А4/А3, пачка 2.5/5 кг				
	любой формат				
Бумага для принтеров	в рулонах, любой ширины				
Лента чековая	любой ширины				
Бумага	для множит.техники,пишущих машинок,факсов,принтеров			Кондор	226-43-87
Бумага	для копир. аппаратов "Фаворит" А3/А4, 500л., 80 г/м²	тыс.руб.	55	НИССА	264-61-29 264-54-44
Бумага писчая	"Палессе" А3/А4, 2,5 кг, 65 г/м²	тыс.руб.	47,5		
Бумага писчая	А4, 2,5 кг, 80 г/м²	тыс.руб.	50		
Лента чековая	для "ОКА", 40 мм	тыс.руб.	6		
Лента бумажная	100мм	тыс.руб.	24		
Лента бумажная	150мм	тыс.руб.	18		
Лента бумажная	210мм	тыс.руб.	35		
Лента бумажная	310мм	тыс.руб.	50		
Лента бумажная	420мм	тыс.руб.	65		
Лента бумажная	с перфорацией, 240мм, 50 м/п	тыс.руб.	21		
Лента бумажная	с перфорацией в стопе, 420мм	тыс.руб.	0.85/м/п		
Лента	кассовая			Кондор	226-43-87
Бумага KYM LUX	А4/А3, 80 г/м², для копировальной техники, Финляндия			BEL LIBRA VITALIS	278-06-48
Бумага KYM NOVA	А4/А3, 75 г/м², для копировальной техники, Финляндия				
Бумага мелованная	80—150 г/м², Финляндия				
Бумага этикеточная	75 г/м², Финляндия				
Бумага книжно-журнальная	65—150 г/м², Финляндия				
Картон мелованный	260 г/м², Финляндия				
Лента бумажная компьютерная в стопе				леко г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (017) 230-78-15 г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-210x12"	Финляндия, 2000 листов		20.5		
ЛБК-1-240x12"	Финляндия, 2000 листов		26		
ЛБК-n-240x12"	2, 3, 4 слоя самокопировальная				
ЛБК-1-420x12"	Финляндия, 2000 листов		36		
ЛБК-n-420x12"	2, 3, 4 слоя, с копиркой/самокопировальная				
Лента бумажная компьютерная в рулонах					
Рулон 210	Беларусь, 120 м		3		
Рулон 420	Беларусь, 120 м		6		
Лента кассовая и для калькуляторов					
ЛК-40-70-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.3		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.27		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой		0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.57		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой		0.63		
Термобумага					
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.6		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая		1.65		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров					

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Бумага	KYMNOVA, А4, 500 л, 75 г/м², Финляндия, доставка	4.4	МЕДХОР 220-23-56 (8-017) 210-43-16
	KYM LUX, А4/А3, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	4.9/10.4	
	KYMULTRA, А4, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	5.4	
	ЛБК-1-210/240x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	16/25	
	ЛБК-1-420/390x12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	32	
	самокопирующая 240x12"/6" 2,3,4,5 слоев,перфорация,стопа,доставка	от 44	
	лента для кас. аппаратов 38,40,44,57,57x2,69,76,76x2 мм,доставка	от 0.22	
	бланки накладных ТН-2 для ПЭВМ,900/600 накл.по 2/3 экз.доставка	50/70	
Картриджи	для матр.принтеров Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	от 3.0	
	для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson	от 16	
	для лазерных принтеров HP LJ	от 93	

КОНВЕРТЫ

110x220	6 видов, Германия, Чехия	руб.	от 390	НТЦ	226-24-15 226-24-06
114x162	6 видов, Германия, Чехия	руб.	от 320		
162x229	4 вида, Германия, Чехия	руб.	от 900		
176x250	белые самоклеящиеся, Чехия	руб	от 1180		
229x324	белые смачиваемые, формат А4, Германия	руб.	от 1680		
250x353	белые самоклеящиеся, Чехия, формат А4	руб.	от 2180		

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК-3	предторг. обслуживание, ремонт	тыс.руб.	4200	Светбелрос	277-30-81

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы		Конверсум	264-33-50

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

Системы контроля доступа, охранные сигнализации и датчики DSC	от 21	Техноцентр	271-97-03
Системы телевизионного наблюдения и контроля	от 115		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	Госреестр,гарантия,обучение докум.для ГНИ,расходные		530/560	Климук	229-36-49
Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.		от 500	ДэнимЭкс	233-91-32
БелОКА-500.0		тыс.руб.	7600	Светбелрос	277-30-81
Прима		тыс.руб.	8900		
Прима	беспл.ввод,обучение,докум.для ГНИ,лицензия ЦТО,гар.18 мес.		550	СПРИНКС	262-32-71
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18 мес., доставка		550	Орглибер	278-54-13
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.		565	ЧП	270-13-30
Olibel CRF-1000, Прима	госреестр, док.для ГНИ, компл.ден.ящиком, гар.18 мес., низкие цены			Саби-Пурта	231-09-84
Денежный ящик		тыс.руб.	800	Светбелрос	277-30-81

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг			ВЭЙТО	263-11-07 263-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т	тыс.руб.	от 130000		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг, гар.18 мес., доставка		329	Орглибер	278-54-13
Весы торговые	ВЭ-15Т,электронные,15 кг	тыс.руб.	5300	Светбелрос	277-30-81
Весы торговые	ВТН-3, электронные	тыс.руб.	4000		
Весы торговые	ВТН-10, электронные	тыс.руб.	4600		
Весы	ВТФ-100, электронные, 100 кг	тыс.руб.	9000		
Весы торговые	механические 2, 5, 6, 10, 20, 100 кг	тыс.руб.	от 1100		
Зонт	диаметр 1,8 м		25	ВЭЙТО	263-11-07
Палатка торговая	Польша, 2x2		150		
Скотч упаковочный 3М	55 мм x 66 м		1.58	Нестор-пресс	234-54-27
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"				КОМАНДОР 265-61-68 265-38-92	
Торговые прилавки, пристенные горки			от 60		
Витрины, стеллажи			от 50		
Универсальная система стальных труб "Командор"					
Вешала для одежды, примерочные кабины			от 233		
Выставочно-экспозиционные стойки			от 200		
Манекены женские (пластиковые)			12		

МЕБЕЛЬ

Изготовление мебели	бытовая, офисная, торговая, инд.заказ, опт.партий	ЭИС (02122)	5-78-69
Мебель для офиса и дома		Евромебель	223-33-05

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 232-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	модели из Госреестра, документы в ГНИ, доставка, гар.18м.	от 470	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 268-40-48 268-43-07 268-52-19 Центр Технологических Исследований
	денежные ящики к кассовым аппаратам	от 55	
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100	
Пишущие машинки	PRINCESSA/CONTESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	100	
	CITIZEN RS-150, рус.-лат., коррекция, 1г.г.	135	
	BROTHER AX-300, рус., коррекция, расходные материалы, 1г.г.	115	
Расходные материалы	картриджи, ролики, коррек. и чек.лента для пиш.машинок и касс	от 0.8	
	заправка картриджей к пиш.машинкам красящей лентой		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	265	
Телефонные аппараты	FeTap 791/751, дисковые, кнопочные, 1г.г..	15—17	
Бытовая техника	MOULINEX в ассортименте, 1г.г.	от 30	
Канцелярские товары	необходимый минимум для делопроизводства, доставка	от 0.03	

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Дверь 610x2000x35	Colonist Fast Fit (Канада)	99	ООО ТПФ "ТРАНСФЕР" (017) 223-63-22 223-61-51 223-31-61
Дверь 710x2000x35	Colonist Fast Fit (Канада)	104	
Дверь 810x2000x35	Colonist Fast Fit (Канада)	109	
Дверь 610x2000x35	Classique Fast Fit (Канада)	99	
Дверь 710x2000x35	Classique Fast Fit (Канада)	104	
Дверь 810x2000x35	Classique Fast Fit (Канада)	109	
Дверь 710x2000x35	Carmelle Fast Fit (Канада)	104	
Дверь 810x2000x35	Mahogany H.C. (Канада)	99	

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Кассовый аппарат	Olibel CRF-1000, 8 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1 г.г.	585	266-84-82 266-01-22 266-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
Весы торговые	ВЭ-15Т	319	
Термоструйная печатающая головка для к.аппаратов и принтеров ТСПГ-412		8	
Морозильное оборудование	GRAM IG 220/330,ларь-морозильник,темп. от -18°C до -25°C,склад	760/800	
	SNAIGE RD290.0, шкаф для напитков,темп. от -0°C до -10°C,склад	570	
Холодильное и морозильное оборудование для магазинов, пекарен, кондитерских под заказ			
Лента чековая	38,40,44,57,69 мм,для кас. аппаратов,в т.ч. самокопирующая	0.23-0.28	
Лента красящая, картридж	для кассовых аппаратов в ассортименте	0.46—6	
Этикет-пистолет	МХ-5500, однострочный	52	
Лента	для этикет-пистолета, белая/цветная	0.91/1	
Пишущая машинка	Любава ПП-305, механ., русский шрифт	148	
Бумага "Canon"	80 г/м², мелованная, 500 листов	7	
Термобумага	для факса 210 мм x 30 м	2.6	
Аккумулятор для видеокамеры Panasonic VW-VBS2E, 6В, 2.4А		70	
Боксы для дискет	Diskovery, на 10 дискет 3.5", "лесенка"	5	
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США	140	
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет	280	

СИГАРЕТЫ

15 наименований импортных сигарет (склады в регионах)	Белтабакконтракт	221-86-13

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Все виды швейных работ (фирменная, форменная, рабочая одежда)		Бен-Цви	237-09-05
Затаможивание и растаможивание грузов. Деловые советы	договорная	РУСОРУС	229-16-66
Печати, штампы, оснастка, изготовление		Нестор-пресс	234-54-27
Реклама по Беларуси, СНГ, Прибалтике, Украине			
Визитки, торговые ярлыки, вывески, офисные таблички		Визит-сервис, Минск, ул.Красная, 2 (017) 236-69-84	
Дипломы, грамоты, поздравительные адреса, листовки (лазерное фольгирование)			
Полимерные и металлические печати, пломбираторы			
Представительская атрибутика (нанесение информации на любые изделия)			
Визитные карточки, бланки (офсет, шелкография, тиснение фольгой)		Черкас тел.541104 тел./факс 547245	
Самоклеящиеся этикетки любой формы, ярлыки, открытки, афиши			
Брошюры и буклеты; печати и штампы			
Таблички (на двери и информационные), вывески, шильды, плоттерная резка и пр.			
Нанесение информации на ручки, брелочки, зажигалки, папки и прочее			
Визитки, фирменные бланки, наклейки "шелкография"		Твайс	234-74-58
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники		БОФФ	268-59-24
Жалюзи вертикальные и горизонтальные, большой выбор, обмер, установка, гарантия		Карицкий и К	246-15-70
Жалюзи горизонтальные	12/м²	Ветразь	268-80-09
Жалюзи вертикальные	17—21/м²		
Роллеты защитные	от 150/м²		
Маркизы	от 230		
Окна, двери, перегородки	от 120		
Авторизированный сервис-центр Epson. Гарантийный и послегаран.ремонт принтеров Epson и др.		Дикад	254-64-94
Ремонт,обслуживание кассовых аппаратов ROYAL, TA, CASIO, SHARP, Прима		СПРИНКС	262-32-71
Ремонт и техническое обслуживание XEROX		БИ-ПРОЕКТ	232-43-49
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	233-02-18
Ремонт копировальных аппаратов,принтеров,факсов,восстановление и заправка картриджей		Р.Т.С.	236-33-22
Аудиторские и юридические услуги, регистрация и перерегистрация фирм и ЧП		Правовой альянс	262-43-99

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Бланки и бланочная продукция				Замак	ул.Кошевого, 18, т.246-23-70
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности					
Бумага писчая	в ассортименте				
Канцелярские товарые	в ассортименте			Шелси	226-01-98
Календари	настольные перекидные 1997г.	тыс.руб.	10	ЧП	(0162) 25-04-25
Канцелярские товары				Нестор-пресс, м-н ул. Радиальная, 40, тел.230-73-34	
Бухгалтерские бланки					
Элементы питания					
Канцелярские товары от ESSELTE S.A., CONTE S.A.				Белкантон	228-21-72 228-21-62
Папка-регистратор	картон/пластик 7 см и 5 см, 12 цветов		от 1.9		
Папки	карманы, уголки, скоросшиватели на резинках		от 4.1		
Лотки (вертикальные, горизонтальные), урны, подставки			от 1.65		
Клей, мастика, корректор, скотч, скрепки в ассортименте					
Карандаши	простые-цветные пластиковые, маркеры		от 0.06		
Бумага MULTI COPY	А3, А4, Швеция, блоки для заметок		от 5.1		
Папки-регистраторы	"Корона"	тыс.руб.	35	Таурус АДЛ	268-47-12
Магазин "Товары для офиса"	канцтовары (более 300 наименований), бумага, клеящие карандаши				
	сувениры, дискеты, кожаные папки, дипломаты				
	деловые наборы, папки и др.				
1000 мелочей для офиса (безналичный расчет)				Визит-сервис	236-69-84

(Окончание на с.24)

Окончание. Начало на с. 22—23

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис 259-10-95, 259-10-98	
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	268-54-42
Аудиторские услуги, восстановление и ведение бухгалтерского учета			241-93-50, 279-72-91	
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13
Бухгалтерское обслуживание предприятий и предпринимателей			РТ-Бухучет	226-54-05
Восстановление бухучета, обслуживание предприятий и предпринимателей			Арттрек	256-92-06
Вся бухгалтерия 2.0	все разделы бухучета (банк, склад, налоги и др.), валюта	80/200/300	ТіСОМ	220-06-79
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows 3.11/95 и MS/DOS, сетевая	80	Бельвычтехника	252-00-90
1С:Бухгалтерия ПРОФ (DOS/WINDOWS/СЕТЬ)	выезд с демонстрацией, обучение, постановка бухучета, комплексное внедрение, любовь к клиенту	от 125	АкцентАудит	268-77-61 237-97-50
1С: Бухгалтерия	базовая версия DOS, WINDOWS, MAC	80	МИСОФТ	249-83-39 249-34-21
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS	125		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 2.0	для DOS, сетевая версия	300		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS 3.11/95, сетевая версия	400/450		
1С: Бухгалтерия ПРОФ 6.0	for WINDOWS/MAC	180		
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	Комплексная программа бухгалтерского учета DOS	150	ГОР	254-73-59
	Win 3.1/95	180		
	внедрение "под ключ", постановка бухучета	от 80		
Торг.склад 2.43 DOS	совместимый с "Инфо-Бухгалтер", 1:С и др.	250		
Учебная программа	Бухучет от А до Я для Win 3.1	60		
"БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.с р-ва	120	ОРГ СЕРВИС	222-80-62 230-39-71 220-54-21
"БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	400		
"БЭСТ 3.хх" (лок./сет.)	профессиональная торговая система (поддерж. связь с кассами)	900		
"Финансовый анализ"	лок./сет.,Windows, Delphi	300		
Офисные сетевые комплексы "под ключ" 10, 10/100, 100 мбит/с (3 com, Novell, Windows)		договорная		
Подключение ON LINE удаленных клиентов к офисным сетям по телефонным и др.каналам		договорная		
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	220-66-13 226-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		200	Полярис	227-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс (017)261-64-22.

В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ!

Интересные, перспективные и хорошо оплачиваемые специальности от Международного института менеджмента

Вот уже пять лет успешно работает в белорусской столице Международный институт менеджмента (МИМ-Беларусь). Сегодня это не только известный научный центр, чей вклад в развитие отечественной экономики и бизнеса весом и ощутим, но и один из бесспорных лидеров среди учебных заведений республики, предлагающих получить образование по наиболее актуальным в наши дни специальностям. И это неудивительно: ведь руководство института постоянно следит за ситуацией на рынке труда Беларуси, изменениями во всех областях жизни нашего общества, оперативно внося коррективы в предлагаемые образовательные программы и учебные планы. Стратегическая цель этой напряженной повседневной работы — добиться того, чтобы все без исключения слушатели МИМ-Беларусь по окончании обучения могли найти интересную, перспективную и хорошо оплачиваемую работу.

Само собой разумеется, что и начинающийся новый учебный год не застанет Минский институт менеджмента врасплох. За солидное время своей работы МИМ-Беларусь сумел привлечь в свои стены крупных ученых-экономистов, талантливых преподавателей, опытных специалистов-практиков. На 1996--1997 учебный год этим педагогическим коллективом разработаны актуальные современные образовательные программы, о которых нам хотелось бы рассказать более подробно.

В первую очередь остановимся на трех долгосрочных 9-месячных программах. Первая из них позволяет получить базовое финансовое образование по специальности "Финансы и кредит". Эта программа переподготовки слушателей осуществляется на базе высшего образования и предполагает их ознакомление с основами маркетинга и менеджмента, овладение общей стратегией бизнеса и технологиями делового общения, получение фундаментальных знаний в области микро- и макроэкономики. Программа "Финансы и кредит" нацелена на подготовку квалифицированных финансовых директоров для предприятий и организаций Республики Беларусь. Будет подробно рассмотрена вся инфраструктура рынка государственных ценных бумаг и перспективы его развития. По окончании курса предусмотрена сдача экзамена в Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов РБ для получения Аттестата профессионального участника рынка ценных бумаг Республики Беларусь, выдается государственный диплом установленного образца.

Второй из 9-месячных учебных курсов — "Бухучет, анализ и аудит" — предусматривает подготовку и переподготовку бухгалтеров с последующей выдачей им государственного диплома. Слушатели в совершенстве овладеют вопросами финансового контроля, научатся производить анализ деятельности бухгалтерского учета и хозяйственной деятельности фирмы, предприятия любой формы собственности. Хорошие знания будут получены ими и по "базовому" модулю экономических дисциплин, включающему основы микро- и макроэкономики, основы менеджмента и финансовый менеджмент, а также по аудиту. Будет много практических занятий, задач по эккаунтингу (международным системам учета).

Крайне перспективно сегодня и обучение в рамках третьей долгосрочной образовательной программы — "Международные экономические отношения". Эта одна из наиболее доходных сфер современной экономики привлекает сегодня внимание многих. Однако с каждым годом все возрастает и конкуренция в этом секторе рынка рабочей силы РБ, и сегодня шанс на успех имеет лишь тот, кто намного опережает по уровню своей подготовки всех потенциальных конкурентов, соответственно привлекая к себе внимание солидных работодателей.

Помимо долгосрочных образовательных программ, Международный институт менеджмента готов предложить в новом учебном году и ряд актуальных краткосрочных курсов. Это подготовка в течение трех месяцев по таким специальностям, как "Менеджмент в торговле", "Управление малым предприятием" и двухнедельный курс "Ценные бумаги" со сдачей экзамена в Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов РБ. Особо отметим, что программа курсов "Цены и бумаги" разработана совместно с Инспекцией и с учетом нового "Положения об аттестации специалистов — профессиональных участников рынка ценных бумаг и фондовых бирж".

Международный институт менеджмента (МИМ-Беларусь) располагается по адресу:
220050 г.Минск, ул.К.Маркса, 18; тел.: 2-277-634, 2-277-659, 2-275-733, 2-270-428; факс (0172) 2-271-330.

Виктор ХАЛИПОВ, ИРМа "Эскриблес"

"Талио АТ" — большие возможности и ваша удача

Еще недавно оборудованные по европейскому образцу магазины и бары были приятным исключением среди многочисленных "объектов торговли", которые выглядели такими скучными и серыми. Но в последнее время все настолько изменилось, что именно серость и убогость вызывают удивление, и в ином магазине чувствуешь себя настолько неуютно, что готов к любому продавцу обратиться с вопросом: "Почему в вашем магазине до сих пор ничего не изменилось?" Ведь при аналогичном ассортименте выигрывает тот магазин, в который покупателю приятно зайти.

Например, вы были в универсамах "Волгоград", "Таир", "Европейский"? Что можно сказать об их торговом оборудовании? Красиво. Удобно. Современно. А ведь любой магазин может выглядеть так же. И помощь в этом окажет фирма **"Талио АТ"**, которая поставляет торговое оборудование известных итальянских фирм "Arneg", "Surfrigo", "Costan", "Oskar". Именно оно способно придать торговому залу современный и красивый вид, расположить товар самым лучшим образом, "разгрузить" площадь.

Дизайн стеллажей, прилавков, витрин разнообразен. Для их изготовления использованы металл, стекло, устойчивое к повреждениям, и долговечные материалы для покрытия. Прилавки оснащены специальными защитными бамперами, которые предотвращают появление нежелательных повреждений и очень долго сохраняют прекрасный внешний вид оборудования.

Фирма **"Талио АТ"** предлагает универсальное оборудование, которое можно использовать как в продовольственных, так и в промтоварных магазинах. Но в то же время есть вещи "специфического" назначения для разных товаров (например, холодильные прилавки, витрины для промышленных товаров и т.д.).

Современный интерьер и комфорт — это "привилегия" не только для супермаркетов. В **"Талио АТ"** можно заказать оборудование и для больших, и для маленьких магазинов, потому что стеллажи, прилавки, витрины выполнены в разных вариантах. Их можно подобрать оптимально, с учетом размеров помещения.

Приобретение оборудования у фирмы **"Талио АТ"** — это не просто покупка, но и своего рода выгодное сотрудничество. Вам не придется выбирать стеллаж или витрину "на глаз" — работники фирмы сделают необходимые замеры помещения, чтобы оборудование максимально точно "вписалось" в его габариты и не создавало тесноты и неудобств. Кроме того, вы как покупатель можете получить очень ценные советы, выбирая покупку. Это касается не только определенного дизайна или размеров, но и целесообразности приобретения. Если, к примеру, что-то из имеющегося у вас оборудования еще может послужить, то вам посоветуют, как наилучшим образом совместить старое и новое. Вы можете дополнить интерьер, а можете полностью его поменять.

"Талио АТ" обладает очень большими возможностями и может предложить полный комплект оборудования для торговых залов, включая кассовые места и все, что необходимо для подсобных помещений (средне- и низкотемпературные камеры любых размеров и т.д.).

Но и это не все. **"Талио АТ"** предлагает оборудование для баров, кафе, ресторанов — и тоже в полном комплекте и в разных вариантах. Для небольших баров, которые обычно размещаются в подъездах, это будет необходимый минимум: стойка, стеллаж, кофеварка. Для больших ресторанов — все, что нужно для работы, — от столовых приборов до кухонного оборудования (микроволновые печи, посудомоечные машины, фритюрницы и т.п.). Плюс замечательное качественное напольное, потолочное покрытие.

Так же, как и магазины, все так называемые предприятия общепита должны быть оформлены на современном уровне. Во всяком случае, так хотелось бы посетителям, и этого справедливо требует наше время, когда мы наконец-то узнаем цену хорошим вещам и настоящему сервису. А ведь в создании приятного впечатления о магазине или кафе важную роль играет как вежливое обслуживание, так и интерьер.

Кстати, если разговор коснулся сервиса, то нельзя не отметить, насколько высок его уровень в **"Талио АТ"**. Срок поставки вашей покупки — от 30 до 60 дней, а торговое оборудование "Arneg" имеется непосредственно на минском складе. Доставив оборудование заказчику, работники фирмы смонтируют его и установят. Вообще, здесь уважают и принимают во внимание интересы клиента. Например, при том, что все оборудование вышеназванных итальянских фирм — хорошего качества, существует разница в ценах на него, есть какие-то индивидуальные особенности. И вы выбираете то, что соответствует вашим возможностям и желаниям. Фирма **"Талио АТ"** предлагает самые выгодные условия покупки — гибкую систему скидок, индивидуальный подход и умеренные цены.

Но и это не все, что касается возможностей **"Талио АТ"**. Эта фирма поставляет также оборудование для пекарен и пиццерий. Для тех, кто хочет наладить собственный бизнес, это будет очень удачное приобретение — недорогое и качественное оборудование прекрасно себя зарекомендовало и, как правило, приносит владельцам неплохую прибыль. В основном оно поставляется под заказ, но на складе фирмы всегда есть модели, которые пользуются наибольшим спросом.

В частности, вы можете приобрести оборудование для пекарен (для всех видов хлебобулочных изделий) от фирмы "Sottoriva" и для пиццерий от фирмы "Cuppone" (оба производителя из Италии).

Действительно, возможности у **"Талио АТ"** очень большие. Но вместе с тем сотрудничество с фирмой — это и ваш великолепный шанс улучшить работу своего предприятия, поднять свой бизнес на новый, высокий уровень.

Фирма "Талио АТ" находится по адресу: г.Минск, ул.Московская, 6, офис 23.
Телефоны: 220-44-09, 220-56-30; факс (8-0172) 10-25-67.

Раиса ЮДИНА, ИРМа "Эскриблес"

От реструктуризации... до банкротства

Реструктуризация предприятия — как комплекс мер по адаптации к работе в условиях перехода к рынку — неизбежна для всех промышленных объектов, независимо от того, государственные они, разгосударствленные или приватизированные. Это подтверждает и опыт стран, реформирующих свою экономику. Так, Россия, Чехия оставили за государством решение проблем по созданию правового механизма реструктуризации предприятий, включая их коммерциализацию, возможность быстрой передачи имущества новым собственникам. А в Германии наряду с быстрой приватизацией объектов бывшей ГДР государство через Опекунское ведомство принимало участие в оздоровлении и разукрупнении предприятий, отделении от них подразделений, не связанных непосредственно с выпуском продукции. В Польше, Венгрии, финансовые возможности которых, как и наличие квалифицированных специалистов, значительно уступают Германии, реструктуризация крупных промышленных объектов предшествует приватизации, хотя и проводится более медленно. Для этого созданы специальные органы, регулирующие этот процесс, отработано законодательство.

Анализируя опыт западных реформ, с горечью думаешь, как безнадежно отстала наша республика. Во что обойдется потерянное время — посчитать уже невозможно. А будь приняты хотя бы в 1994 году, внесенные совместно с Минэкономики, Мингосимуществом и Минпромом проекты постановления Кабинета Министров и указа Президента Республики Беларусь, обязывающие государственные предприятия реализовывать индивидуальные программы финансовой, организационной и производственной адаптации в рыночных условиях, коммерциализацию предприятий как меру, увеличивающую шансы на привлечение инвестиций, сегодня мы имели бы иные результаты.

Какие же проблемы, связанные с реструктуризацией предприятий, вызывают особенную обеспокоенность?

Первая — нехватка квалифицированных кадров, имеющих опыт работы в рыночной экономике, способных разработать комплексную программу реструктуризации объекта. Низкая платежеспособность предприятий не позволяет привлечь специалистов со стороны, хотя бы на договорных условиях.

Неслучайно поэтому многие считают необоснованными требования к разработке программ, изложенные во Временных рекомендациях о порядке проведения реструктуризации объединений и предприятий Минпрома Республики Беларусь, находящихся в республиканской собственности, акционерных обществ с контрольным пакетом акций, принадлежащих государству, разработанных Минэкономики, Мингосимуществом и Минпромом. Ведь эти документы определяют только необходимый минимум информации о состоянии и развитии ситуации на рынках. Вместо программ, разработанных на основании глубокого изучения ситуации, предлагается поддержать доктрины оздоровления и реструктуризации объектов, опирающиеся на ничем не обоснованные установки по увеличению объемов производства и реализации продукции, предоставлению налоговых льгот, финансовой поддержки и т.д. И это при устойчивом увеличении затрат на единицу продукции, увеличении ее остатков на складах, росте дебиторской задолженности...

В чем же выход? В создании профессиональных субъектов хозяйствования при участии предприятий, банков и государства, которые смогут не только объединить для воплощения идеи квалифицированных белорусских специалистов, но и получить поддержку от международных организаций. Они взяли ли бы на себя и переподготовку кадров, оказание консультационных услуг предприятиям, разработку и независимую экспертизу конкретных программ реструктуризации и сопровождение ее при реализации. Создание их должно проходить по отраслевой направленности или по принципу обслуживания клиентов одного банка, оплата услуг — в зависимости от интересов участников, из трех источников (бюджетных и внебюджетных средств, предприятий, включая и те, которые будут оставлены объекту для проведения оздоровления и реструктуризации, а также клиентов, например, заинтересованного банка). При внесении соответствующих дополнений в законодательство оплата их услуг могла бы проводится и пакетом ценных бумаг акционерного общества, созданного на базе предприятия.

Вторая проблема — отсутствие законодательных актов, обеспечивающих государственную поддержку проведения реструктуризации. Без принятия новых законов о банкротстве, об управлении государственным имуществом, обеспечивающих передачу государственных предприятий в управление юридическим и физическим лицам с правом проведения санации и реструктуризации, дающих возможность оплачивать эту работу имуществом реформированного объекта или пакетом акций и т.п., ничего не изменится.

Правда, действующее с 1996 года законодательство позволяет в процессе разгосударствления и приватизации проводить изменения внутренних сфер предприятий по его оздоровлению и адаптации к работе в рыночных условиях. Так, в процессе приватизации можно провести разукрупнение предприятия, финансовую реструктуризацию как путем переговоров с кредиторами о переоформлении долгов объекта в ценные бумаги, которые передаются кредитору после учреждения АО, так и путем участия инвестора в процессе создания последнего с увеличением уставного капитала общества на величину вклада инвестора. Возможно также проведение второй эмиссии акций (разумеется, при наличии у государства акций первой), что создает возможность привлечения средств в развитие предприятия. Эти механизмы для проведения реструктуризации определены в Указе Президента Республики Беларусь N 526 от 30 декабря 1995г. "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год" (далее по тесту — Программа), в постановлениях Кабинета Министров N 64 от 14 сентября 1994г. "Об утверждении положения о порядке создания предприятия на базе структурного подразделения, выделяемого в процессе приватизации из состава действующего предприятия, находящегося в республиканской собственности", N 310 от 6 мая 1996г. "О порядке создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности". Обращает на себя внимание в этой связи и Указ Президента N 482 от 27 ноября 1995 года "О создании и деятельности в республике хозяйственных групп". На повышение эффективности проведения реструктуризации направлены и действующие Положение о холдингах, создаваемых в процессе приватизации (утвержденное постановлением СМ РБ N 250 от 20 апреля 1993г.), и Временное положение о холдингах, создаваемых в процессе преобразования в открытые акционерные общества государственных и арендных предприятий путем выделения структурных подразделений (единиц) в самостоятельные акционерные общества (утверждено приказом Мингосимущества от 21 мая 1996г.). Холдинги позволяют создавать небольшие эффективные предприятия, повышать заинтересованность бывших структурных подразделений в прибыльной работе и в то же время избежать полного распада крупных имущественных комплексов.

Но образование небольших предприятий на базе структурных подразделений не нашло пока стратегического направления в программе. Одна из причин — отсутствие в нашем бухгалтерском и налоговом законодательстве понятия "консолидированного баланса фирмы", состоящей из нескольких юридических лиц, принадлежащих одному собственнику, объединенных кооперацией по производству законченного продукта. А также закона, где сказано, что такая фирма уплачивает налог на основании консолидированного баланса.

Тем не менее в действующем законодательстве существует вариант, при котором группа юридически самостоятельных предприятий, принадлежащих даже разным собственникам, может производить в порядке кооперации один продукт без уплаты повышенных налогов. Речь идет о ведении дел на основании договора о совместной деятельности, который предполагает для этого отдельный баланс, на основании которого рассчитывается и уплачивается налог предприятием, реализующим конечную продукцию. Пока этот механизм используется слабо, а ведь он позволяет не только не платить лишние налоги, но и уменьшить затраты на производство и реализацию.

Третья проблема, которую даже частично решить в ближайшее время будет очень сложно,— в отсутствии средств для проведения реструктуризации и в тех социальных проблемах, которые будут ее сопровождать.

Позиция государственных предприятий сформулирована практически единообразно с очень незначительными вариациями и сводится главным образом к установлению мер государственной поддержки и протекционизма за счет налоговых льгот, выделения средств из бюджета и внебюджетных фондов. Кроме того, для поддержания реноме своей продукции директорат требует создания высоких барьеров работы на рынках для конкурентов за счет налогов на импорт и таможенных пошлин. Таким образом, их предложения направлены не на реформирование объектов, поиск средств другими доступными механизмами, а на изменение внешнего окружения в отношении к предприятию. И ответы на вопросы: где искать средства? как организовать их эффективное использование? для них во многих случаях связаны с ответом на вопрос: кто и что потеряет, если предприятие будет ликвидировано как банкрот?

Государство же как собственник предприятия должно принимать все меры, чтобы избежать его ликвидации, так как оно теряет больше всех — источник пополнения бюджета, а получает проблемы, связанные с безработицей, расходами по социальной поддержке семей безработных. Тем не менее государство не принимает мер для сохранения своего имущества, по защите предприятия от банкротства, включая и реструктуризацию. Это происходит в силу несовершенства схемы управления государственным имуществом. Ведь отраслевые министерства, концерны, управляющие этими объектами, практически не несут никаких потерь, если одно или даже несколько из них будут ликвидированы. В лучшем случае заменят министра. Значительно изменить ситуацию можно только проведя приватизацию, найдя предприятию другого, более заинтересованного собственника. Основы новой схемы управления госимуществом заложены в проекте закона "Об управлении государственным имуществом", который внесен в Кабинет Министров РБ еще в 1994 году!

В действующей ситуации можно разорвать кризисный круг, лишь обеспечив взаимодействие кредиторов предприятия, руководства и органов, управляющих государственными объектами. Схема такого взаимодействия в конкретной ситуации может быть различной. Например: участие кредитора в качестве одного из субъектов приватизации, гарантии под новые кредиты, особенно получаемые от международных организаций, и т.д. Причем кредиторы, в первую очередь банки, финансовые компании, являются наиболее подготовленными и грамотными в проведении реструктуризации, в первую очередь финансовой. Они смогут организовать действенный контроль за проведением реформ, помочь в современном обучении персонала. Но пока банки практически не реагируют на это. И здесь сказывается позиция самого государства, которое в сложившейся ситуации имеет возможность хотя бы провести реструктуризацию долгов предприятия и их частичное погашение, но этого не делает.

Кроме перечисленных сложностей, с которыми сталкиваются практически все предприятия, на каждом объекте имеются свои. Например:

— предприятие имеет большое количество объектов соцкультбыта, на содержание которых уходит до 20—30% прибыли, но местный Совет или исполком не желают принимать эти объекты в коммунальную собственность не то что бесплатно, но даже с доплатой в виде средств на ремонт или поддержание в действующем состоянии в течение года;

— на реструктуризируемом объекте занята большая часть населения города или поселка, значит, программа реструктуризации должна обязательно включать и концепцию создания рабочих мест, будущей занятости в городе.

Всех проблем, которые могут возникнуть при проведении реструктуризации, невозможно даже перечислить, а ведь их надо решать. Вот почему своевременно при Кабинете Министров создан Совет по банкротству и финансовому оздоровлению субъектов хозяйствования, который должен координировать работу по санации и реструктуризации предприятий. Но, думается, ему без профессиональных субъектов хозяйствования, специализирующихся на проведении оздоровления и реструктуризации предприятий, сделать это будет сложно.

Александр БЛИНКОВСКИЙ,
начальник управления Мингосимущества

Вести из Национального банка

Дополнение 1 от 19.08.96 г. N 776 к Правилам регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков от 18.12.95 г. N 75

Утверждено Правлением НБ РБ 31.07.1996г.

В целях реализации Основных направлений денежно-кредитной политики на 1996г., безопасного и ликвидного ведения банковского дела в условиях банковского кризиса, а также учитывая неоднократные обращения коммерческих банков по вопросу смягчения существующего порядка учета размеров гарантий и поручительств коммерческих банков, выданных под встречные гарантии иностранных первоклассных банков, международных финансовых организаций, Национальный банк вносит следующие изменения в действующие Правила регулирования деятельности банков в области платежеспособности, ликвидности и крупных рисков от 18.12.95 г. № 75:

1. В преамбуле:

— абзац 4 изложить в редакции: "максимальный размер риска на одного заемщика (КЗ), включая межбанковский кредит, — не более 20% собственного капитала банка";

— дополнить преамбулу после 5 абзаца текстом следующего содержания: "общий объем гарантий и поручительств, выданных банком в погашение обязательств других юридических лиц, не должен превышать 100% собственного капитала.

При определении соответствия общего объема гарантий и поручительств 100% собственного капитала в данный объем не включаются гарантии и поручительства, выданные под встречные гарантии иностранных первоклассных банков и международных финансовых организаций".

2. В разделе 1 "Коэффициент платежеспособности (К1)" статью "средства на корреспондентском и на резервном счетах в Национальном банке..." после слов "выданные под" дополнить словами "гарантии или". Изменить степень риска по статье "гарантии и поручительства, выданные банком в погашение обязательств других юридических лиц" — на 20%, по статье "межбанковские кредиты просроченные" — на 100%.

Раздел 1 "Коэффициент платежеспособности (К1)" после таблицы дополнить текстом следующего содержания: "Сумма кредитов, выданных юридическим и физическим лицам, для расчета коэффициента платежеспособности коммерческого банка уменьшается на сумму созданного резерва на возможные потери по сомнительным долгам (счета 29, 199)".

3. В разделе 2 "Коэффициент ликвидности (К2)" в таблице по строке 3 "Межбанковские кредиты" изменить текст на:

"— до востребования — 80% от балансовой суммы;

— пролонгированные — 50%;

— просроченные — 0%".

Добавить строку "6. Межбанковские кредиты с договорными сроками погашения — 100%".

После слов "На пассивное сальдо по корсчету банка в Национальном банке" дополнить текстом "а также на привлеченные межбанковские ресурсы с просроченными сроками возврата".

4. В разделе 3 "Максимальный риск на одного заемщика (КЗ)" пятым абзацем включить текст следующего содержания: "гарантии и поручительства, выданные под встречные гарантии иностранных первоклассных банков, международных финансовых организаций".

5. В разделе 4 "Предельный размер межбанковского кредита" в абзаце 7 убрать слова "и конец".

6. Соответственно вносятся изменения и в расчеты по формам №№ 2801, 2803, 2809.

В расчете коэффициента платежеспособности коммерческого банка, форма № 2801, ввести дополнительные строки 6.4 и 7.15. "Созданные резервы под сомнительную задолженность".

При расчете сумма по строке 6 в колонке 02 "Межбанковские кредиты" уменьшается на сумму созданного резерва (счет 199): [строка 6 = (стр.6.1. + 6.2. + 6.3.) - стр.6.4.].

При подсчете итога по строке 7 "Кредиты, выданные юридическим и физическим лицам", колонка 02, итог уменьшается на сумму созданного резерва (счет 29): [стр.7 = (стр.7.1. + 7.2. + 7.3. + 7.4. + 7.5. + 7.6. + 7.7. + 7.8. + 7.9. + 7.10. + 7.11. + 7.12. + 7.13. + 7.14) - стр.7.15].

В расчет собственного капитала ввести строку "Износ основных средств". При подсчете итога собственного капитала сумма начисленного износа основных средств (счет 559) включается в строку "Фонды банка" и одновременно строка "Износ основных средств" вычитается из итога собственного капитала.

В расчете коэффициента ликвидности коммерческого банка по строке 6.1. актива "Межбанковские кредиты" разделить на:

— до востребования — ликвидность 80%;

— с договорными сроками — ликвидность 0%, с разбивкой по соответствующим периодам погашения.

Ввести строку 9.1. "Просроченные и сомнительные кредиты". При расчете сумм по символам 03, 04, 05, 06 по строке 9 суммы просроченных и сомнительных кредитов не включаются. Общая сумма кредитов, выданных юридическим и физическим лицам по строке 9, колонке 01, включает просроченные и сомнительные кредиты. Сумма строк 9 по символам 03, 04, 05, 06 и 9.1. равняется строке 9 символу 01.

По строке 13 "Сумма отрицательных несоответствий" — риск одновременного снятия заменяется на 100% вместо 20%.

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 23.08.96г.

	Единый курс				
1 австралийск. доллар	11386,82	10 японских иен	1329,89	1 словацкая крона	473,03
1 австр. шиллинг	1378,72	1 ЭКЮ	18244,01	1 болгарский лев	72,78
1 фунт стерлингов	22310,02	10 испанск. песет	1145,86	1 эстонская крона	1213,45
10 бельг. франков	4708,96	10 греч. драхм	606,60	1 литовский лит	3600,00
1 немецкая марка	9700,24	1 ирландск. фунт	23173,85	1 латвийский лат	26490,07
1 голланд. гульден	8649,69	1 исландск. крона	216,97	1 российск. рубль	2,69
1 датская крона	2510,24	1 кувейт. динар	48096,19	10 украин. карбован.	0,94
100 итал. лир	948,21	10 ливанск. фунтов	92,13	1 кыргыз. сом	1178,00
1 канадск. доллар	10470,44	10 португал. эскудо	944,91	1 молдавск. лей	3125,00
1 норвежск. крона	2239,15	1 сингапур. доллар	10212,04	1 казахст. тенге	213,00
1 доллар США	14400,00	10 турецк. лир	1,67	1 армянск. драм	34,00
1 финск. марка	3185,14	1 СДР	20963,75	1 грузинск. лари	11474,00
1 франц. франк	2835,48	1 венгерский форинт	95,27	1 туркменск. манат	3,50
1 шведск. крона	2175,26	1 польский злотый	5266,04	1 азербайджан. манат	3,30
1 швейцар. франк	11980,03	1 румынский лей	4,56	1 узбекский сум	369,00
		1 чешская крона	545,58	1 таджикск. рубл	49,00

Средние процентные ставки за кредиты по формам собственности в разрезе коммерческих банков за период с 21.06.1996 г. по 20.07.1996 г.

Наименование банка	Всего		Формы собственности: Государственная		Коллективная		Частная		Прочая (смешанные)	
	Валютные	Рублевые	Валютные	Рублевые	Валютные	Рублевые	Валютные	Рублевые	Валютные	Рублевые
АСБ Беларусбанк	48,5	41,7	31,3	66,3	50,6	62,9	60,9	13,1	31,1	70,9
БелАПБ	32,0	56,8	31,5	53,0	32,5	61,8	27,2	52,7	31,8	79,8
БелПСБ	15,3	71,9	12,8	73,5	14,2	69,6	24,8	56,5	24,1	78,8
Приорбанк	22,6	78,1	18,5	79,0	24,2	74,5	29,1	85,3	21,9	88,8
Белбизнесбанк	33,8	68,8	28,8	73,0	39,4	68,3	37,9	62,2	27,8	61,6
БелВЭБ	16,4	78,4	15,7	90,0	17,2	79,2	22,1	54,1	13,9	70,9
Комплексбанк	44,4	82,1	42,7	80,0	44,0	80,8	44,7	83,6	44,8	90,2
Поиск	36,6	80,8	43,1	98,2	36,9	75,1	31,4	83,0	38,1	73,7
Белсвязьбанк	0,0	56,6	0,0	43,3	0,0	66,9	0,0	32,0	0,0	0,0
Белинвестбанк	11,2	69,3	18,7	79,1	10,9	54,2	11,5	93,7	0,0	67,2
Транзит	28,3	113,1	0,0	120,0	28,3	113,0	0,0	68,2	0,0	0,0
Мосбизнесбанк	22,3	103,2	20,3	0,0	39,9	103,2	35,1	0,0	0,0	0,0
Белбалтия	43,4	94,9	0,0	0,0	45,7	95,0	35,5	69,6	0,0	0,0
Инфобанк	71,2	87,0	0,0	114,1	71,2	68,5	0,0	82,4	0,0	95,4
Профбанк	36,8	83,4	0,0	106,1	36,8	89,5	0,0	78,3	0,0	64,2
Белжелдорбанк	27,4	82,1	26,9	79,7	27,1	83,2	28,7	91,5	0,0	97,4
ф-л банка INKO	27,5	109,4	0,0	0,0	0,0	82,8	0,0	180,0	27,5	62,5
Белорусский биржевой банк	46,8	109,2	0,0	103,0	47,8	107,3	45,0	119,7	0,0	110,1
Олимп	34,0	84,8	0,0	94,4	32,9	81,4	38,4	88,2	0,0	119,9
Чистьинвестбанк	15,0	74,6	0,0	0,0	15,0	72,3	0,0	60,7	15,0	90,6
Белкоопбанк	38,6	85,3	0,0	94,0	38,6	77,9	0,0	89,2	0,0	99,2
Белорусский народный банк	39,1	67,2	25,4	53,6	0,0	155,3	48,1	67,9	0,0	130,9
Новоком	53,1	54,5	0,0	70,5	0,0	100,0	53,1	36,8	0,0	69,4
Абсолютбанк	—	71,1	—	96,2	—	82,1	—	14,0	—	0,0
Золотой талер	—	111,0	—	0,0	—	111,0	—	0,0	—	0,0
Технобанк	—	72,4	—	166,8	—	69,3	—	74,3	—	94,5
Объединенный капитал	—	84,3	—	0,0	—	83,3	—	91,1	—	92,1
Джем-Банк	32,0	85,5	0,0	0,0	31,8	85,5	38,3	0,0	0,0	0,0
Бресткомбанк	39,3	112,6	37,3	105,0	43,1	152,7	45,8	118,5	33,1	104,5
Корпобанк	—	79,4	—	0,0	—	79,5	—	78,6	—	0,0
Рассвет	—	84,2	—	103,1	—	81,4	—	98,9	—	96,1
РРБ-банк	15,2	43,5	0,0	0,0	15,2	43,5	0,0	0,0	0,0	0,0
Банк А.Климова	—	181,4	—	0,0	—	121,8	—	523,1	—	60,4
МинскКомплекс Банк	26,7	45,3	8,2	71,7	35,0	42,0	57,9	69,1	0,0	37,4
Итого по республике:	**27,1**	**62,3**	**18,0**	**63,8**	**29,5**	**67,4**	**37,2**	**32,7**	**25,5**	**79,1**

Как видно из таблицы, самые низкие средние процентные ставки по рублевым кредитам взимают АСБ "Беларусбанк" (41,7%), "РРБ-банк" (43,5%) и "МинскКомплексБанк" (45,3%). АСБ "Беларусбанк" оказался лидером по этому показателю благодаря чрезвычайно низким процентным ставкам по кредитам для предприятий частной формы собственности (13,1%). Только "Абсолютбанк" смог приблизиться к данному показателю — 14,0%.

Самые дешевые рублевые кредиты для предприятий государственной формы собственности у "Белсвязьбанка" (43,3%) и "Белагропромбанка" (53,0%). Оно и понятно. Если вы — госпредприятие, то вряд ли вас заинтересуют рублевые кредиты "Технобанка" (166,8%), Минского транзитного банка (120%) и "Инфобанка" (114,1%).

Что касается предприятий смешанной формы собственности, то наименьшие проценты за рублевый кредит с них возьмут в "МинскКомплексБанке" (37,4%), в Банке А.Климова (60,4%) и "Белбизнесбанке" (61,6%).

Самые дорогие рублевые кредиты (в среднем) — у Банка А.Климова (181,4%). Этот же банк установил и абсолютный рекорд по дороговизне кредитов — 523,1% для предприятий частной формы собственности. Куда там банку "INKO" с его 180%!

Самые дешевые в среднем валютные кредиты — у "Белинвестбанка" (11,2%), "Чистьинвестбанка" (15,0%), а "РРБ-банк" (15,2%) на 0,1% обогнал "Белпромстройбанк" (15,3%). Самые дорогие — у "Инфобанка" (71,2%), "Новокома" (53,1%), АСБ "Беларусбанк" (48,5%).

Отдел банковской информации "НЭГ"

Дополнение 3 от 15.08.96 г. N 773 к Положению о доверительных операциях (трасте) от 29.12.94 г. N 453

Утверждено Правлением НБ РБ 31.07.96 г.

1. Во втором абзаце пункта 2 главы I:

в первом предложении слова "как в денежной, так и в неденежной форме, в том числе имущественные и неимущественные права" заменить на "денежные средства, ценные бумаги, депозитные сертификаты";

второе предложение исключить.

2. Главу III изложить в следующей редакции:

"Глава III. Виды трастовых операций.

1. Инвестиционные трасты — прием денежных средств управляющим имуществом, рассматриваемых в качестве целевых вкладов учредителей управления, для размещения в депозиты, депозитные сертификаты, ценные бумаги в интересах выгодоприобретателя.

2. Трастовые операции с ценными бумагами — управление управляющим имуществом ценными бумагами (купля, продажа, инкассирование дивидендов, процентов), переданными в доверительное управление учредителями управления (либо приобретенными в процессе управления), в интересах выгодоприобретателя".

3. Десятый абзац раздела "Права и обязанности учредителя управления" главы VI исключить.

4. Приложение 1 к названному Положению изложить в новой редакции согласно Приложению 1 к настоящему Дополнению.

5. Настоящее Дополнение вступает в силу с 30 августа 1996 года.

6. Банки обязаны заключать трастовые договоры и осуществлять трастовые операции в соответствии с настоящим Дополнением. Порядок ведения трастовых операций по трастовым договорам, заключенным до вступления в силу настоящего Дополнения, не изменяется.

7. Субъектам хозяйствования, деятельность которых имеет важное народнохозяйственное значение, может быть с разрешения Национального банка Республики Беларусь установлен особый режим функционирования трастовых счетов.

КОММЕНТАРИЙ СПЕЦИАЛИСТА

Дополнение по трасту будет иметь последствия

В предыдущем комментарии (см. "НЭГ" № 6 за 1996г.) обсуждались последствия, которые должны были повлечь за собой принятые Национальным банком Дополнения № 1 и № 2 к "Положению "О доверительных операциях (трасте)". Основными (существенными!) дополнениями были:

— запрещение физическому лицу быть выгодоприобретателем, если учредитель управления — юридическое лицо;

— был оставлен только один способ зачисления средств на трастовый счет — путем их перечисления с расчетного счета и только один способ оперативного использования владельцем своих средств — путем их перечисления на расчетный счет.

К сожалению, предположения об отрицательных последствиях введения таких дополнений полностью подтвердились. Клиенты банков потеряли всякий интерес к трастовым счетам из-за практически полной потери оперативности управления и снижения их доходности. В результате денежные средства владельцы трастовых счетов (клиенты банков) забрали на расчетные счета.

С 30 августа 1996г. вступит в силу Дополнение 3 к Положению "О доверительных операциях (трасте)". Сутью его является исключение из объекта банковских доверительных операций имущества (недвижимого имущества и прав и неимущественных прав). Теперь объектами права управления являются лишь "денежные средства, ценные бумаги, депозитные сертификаты". Соответственно в главе III "Виды трастовых операций" из имеющихся ранее 18 остались лишь 2: инвестиционные трасты и трастовые операции с ценными бумагами.

В данном случае нельзя однозначно говорить о том, что новое дополнение ограничивает развитие доверительных отношений в банковской сфере (это случилось после принятия Дополнения № 1). Фактически операции с недвижимым имуществом и правами на него, риэлтерские операции, но не банковские, а трастовая деятельность по управлению им является прерогативой специализированных кредитно-финансовых или иных институтов. Однако не следует забывать о том, что Положение НБ РБ "О доверительных операциях (трасте)" является и по сей день единственным документом, законодательно оформляющим трастовую деятельность.

Последствия для банковской трастовой деятельности в результате принятия Дополнения 3 могут быть следующие: руководители тех банков, которые значительную часть своих операций осуществляли с недвижимостью или по ее поводу, должны думать о переориентации на иные источники получения прибыли. Такой переход, естественно, повлечет за собой снижение прибыли и увеличение затрат банков.

Кроме того, существование трастовых отделов в их нынешнем качестве выглядит довольно проблематичным. Вероятно, банки пойдут по пути образования объединенных отделов "Ценных бумаг и трастовых операций". Хуже перспектива у сотрудников, работающих с недвижимостью (правами на нее). Они могут рассчитывать лишь на то, что новое Дополнение сохранит прежний порядок работы по ранее заключенным договорам, но на перезаключение договоров на прежних условиях и на новые договоры надеяться не приходится.

Принятие данного Дополнения, с другой стороны, передает часть перспектив (если таковые сохранятся под недремлющим оком государственных органов) специализированным кредитно-финансовым учреждениям. Юридический статус последних окончательно оформится с принятием Верховным Советом Банковского кодекса и ряда других законодательных актов. Однако уже сейчас можно на законных основаниях попытаться организовать пенсионный, благотворительный, долговой, агентский, завещательный, опекунский трасты, доверительное управление оборудованием и недвижимостью и др.

Часть доверительных операций по недвижимости в ближайшее время, видимо, перейдет к риэлтерским фирмам.

Глеб МАКСИМОВИЧ,
кандидат экономических наук

Уже более года в Минске работает отделение дилингового дома "TI-WAY" — совместная белорусско-американская финансовая компания "Найфекс". Ее сотрудники прошли стажировку в нью-йоркском отделении "TI-WAY". А ведущие специалисты и менеджеры из "TI-WAY" в течение года передавали свои знания и опыт в Минске белорусским дилерам.

Доллар — марка — иена...

Почти одна и та же интересная ситуация складывается на рынке FOREX в середине каждого года. После последовательного повышения или понижения курса американской валюты на мировом рынке происходит ее резкий рывок в противоположном направлении. Так было и в 1990 году, и во все последующие годы, иногда не совпадая по времени, но сохраняя сходство по сути. Нынешний год не стал исключением, и, успокоенные жаркой летней погодой и отпусками, рынки валют и акций резко изменили свой спокойный ход буквально в считанные часы.

Посмотрим, что предшествовало впечатляющему июльскому падению USD более чем на 6 пфеннигов и почти на 5 иен, и что можно ожидать на рынке FOREX в дальнейшем.

В начале мая стало ясно, что банк Японии не намерен допускать рост национальной валюты выше 105 иен за доллар. Это связано с тем, что реформирование японской экономики и переориентация части торгового оборота Японии еще не завершилось. Но и американцы не желали допускать рост доллара выше 109 иен, считая, что в этом случае может быть потерян контроль над торговым балансом с Японией. Поэтому в ближайшей перспективе рассматривался коридор в 104—109 иен за доллар.

В то же время немецкая марка, попробовав пробить уровень 1.5400 за доллар, откатилась на уровень 1.5250 после того, как Бундесбанк высказался о нецелесообразности дальнейшего падения валюты относительно основных евровалют.

В июне доллару удалось пробить сопротивление в районе 108 и даже 109 иен и подняться 11 июня до наивысшего за последние 28 месяцев уровня в 109.70. После этого произошел скорее технический откат ниже 108 иен, который связывался со слухами о возможной отставке господина Сакакибара, известного финансиста — сторонника слабой иены. Существенная корректировка произошла и по марке: доллар скатился до 1.51, но выборы в России оказали влияние на рынок, и курс поднялся к отметке 1.5350, где и образовал коридор от 1.52 до 1.53.

По иене доллар восстановился так же быстро, как до этого падал, и 28 июня достиг очередного рекордного уровня в 109.98. Японская валюта также продавалась и за немецкую марку, курс которой изменялся от 70.68 до 72.16.

Но будущее доллара было отнюдь не безоблачным. В начале июля индекс Ассоциации менеджеров-снабженцев США (NAPM) подпрыгнул до очень высокого уровня, усиливая инфляционные опасения и указывая на возможность повышения процентных ставок Федеральной Резервной Системой США (ФРС).

Однако постоянные высказывания основных финансовых фигур Японии в пользу более слабой иены, например, 113 или даже 120 иен за доллар, привело к быстрому пробитию уровня в 110 иен уже 2 июля. А к 8 июля доллар снова вырос почти на 1 иену, а марка — на треть. Котировка 111.19 не появлялась на рынке FOREX 2 года и 4,5 месяца. Стало очевидно, что торговые отношения между США и Японией при таком курсе валют будут ухудшаться. Экспортеры продавали явно переоцененный доллар, что привело к его откату за 110 иен 10 июля. Кстати, эта ситуация очень напоминала аналогичную перед прошлогодним сентябрьским сверхпадением доллара.

Во время выходных 13—14 июля опять появились слухи о возможности повышения процентных ставок в Японии, хотя в понедельник японский Центробанк попытался успокоить рынки, назвав эти слухи "спекулятивными". Но положение осталось неопределенным, а сообщение о промышленном росте на 1,5% за год указывало на восстановление японской экономики. Перспектива выборов в японский парламент еще более запутывала ситуацию.

Эти причины, а также рост дойчмарки, уменьшение опасений насчет здоровья Ельцина и заявление Белого дома о большем, чем ожидалось, росте ВВП (GDP) ослабили доллар. Кроме того, увеличение вероятности роста инфляции в США и изменения процентных ставок, вызванные сообщениями о рабочих местах, привели к сильным колебаниям на рынках акций.

После открытия американской сессии доллар упал на 1 пфенниг по отношению к немецкой марке и на 0.6 по иене, а Dow-Jones Industrial обвалился на 130 пунктов (на 2.36%), что толкнуло доллар еще ниже. Это был действительно "черный" понедельник в истории Wall Street.

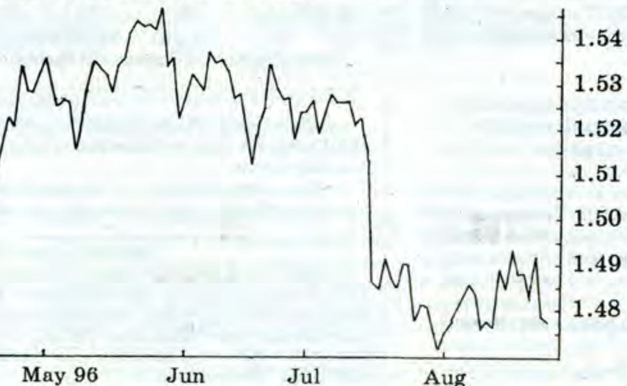
В течение следующих нескольких торговых сессий диапазон котировок USD/DM заметно сузился до 1.4850—1.4950 с последующей коррекцией до 1.4800. По иене же доллар упал до 107 иен. Ожидания рынка насчет повышения процентных ставок в США оказывали сильное давление на доллар. Торговый "шторм" между Америкой и Японией также ослаблял позиции доллара против иены. Торговый дефицит США вырос на 13,2%.

Председатель Центробанка США (ФРС) Ален Гринспен, выступая перед Конгрессом в четверг 18 июля, попытался успокоить рынки, заявив, что основной задачей ФРС является контроль над инфляцией. Это еще более усилило мнение о предстоящем росте процентных ставок. Таким образом, неопределенность денежной политики в каждой из трех ведущих стран оказывала влияние на рынок, и доллар снизился в конце июля — начале августа до уровня 1.4635 марки и 106.50 иен. Однако очередное заявление Банка Японии о необходимости сохранения слабой национальной валюты в районе 105—110 иен за доллар в очередной раз вернуло курс к отметкам от 107.50 до 108.50. В свою очередь президент Бундесбанка Ханс Тайтмейер высказался, что он также не против сильного доллара, и марка снова упала до отметки 1.4900—1.4950 за доллар.

Что можно ожидать на рынке FOREX в будущем?

По последним данным, ФРС не собирается повышать процентные ставки в ближайшее время. А вот Бундесбанк может срезать ставку рефинансирования под залог ценных бумаг (геро). Данные по торговому балансу Японии показывают его снижение на 38%, что ставит под сомнение рост иены, которая по-прежнему находит спрос у японских экспортеров в районе 108.00, тогда как доллар покупается по 107.50 иен страховыми компаниями и другими операторами рынка. Марка не собирается пока падать ниже 1.4950 за доллар и расти выше 1.4850.

В долгосрочном плане ФРС просматривается мягкое снижение темпов экономического роста, сохранив без изменений сам процесс подъема в течение нескольких лет. Европейские страны ожидают окончания застоя в экономике и дальнейшего сближения монетарных систем с целью перехода к единой европейской валюте к 2000 году. Японская экономика находится на пути к перераспределению экспорта и импорта в более широких географических пределах, так как потенциальное повышение курса иены оказывает давление на экономический рост в стране. Исходя из этих предпосылок можно ожидать установления курса доллара в районе полутора марок и 102—107 иен с его дальнейшим снижением.



Александр ЛИТЯГИН, Валерий ШУЛЬМАН, кандидат технических наук, компания "НАЙФЕКС", тел. (017) 246-63-92, 246-65-57; факс (80172) 10-51-29

Ликвидация банка: дело, оказывается, не простое

Банковская система республики переживает сегодня трудные времена. Подтверждение тому — решение Национального банка Беларуси о ликвидации АКБ "Дукат", АКБ "Магнатбанк" и других банков. Высший хозяйственный суд признал недействительным распоряжение о ликвидации "Магнатбанка". Вкладчики и кредиторы ждут...

Сложившуюся ситуацию "НЭГ" попросила прокомментировать начальника юридического управления Национального банка Валентина ШУКЛИНА.

— Валентин Зосимович, чем руководствовался Нацбанк Беларуси, принимая решение "закрыть" банки?

— По своему законодательному статусу Нацбанк обязан защищать интересы кредиторов и вкладчиков банков, обеспечивать ликвидность, кредитоспособность и надежность функционирования стабильной кредитно-денежной (банковской) системы. Банки "Дукат", "Магнатбанк" и некоторые другие фактически разорились. В этой связи и в соответствии со статьей 25 Закона "О Национальном банке Республики Беларусь" было принято решение о принудительной ликвидации этих банков.

Основными причинами краха явились грубые нарушения банками законов Республики Беларусь, своих уставов и предписаний Национального банка, неграмотная и высокорисковая кредитная политика, неуправляемость филиалами, плохой менеджмент. Убыточная деятельность и неликвидность привели к невозврату средств как физическим, так и юридическим лицам. А потеря управляемости стала причиной фальсификации отчетности, сокрытия истинных результатов работы.

— Вы сказали, что эти банки разорились. Если можно, назовите конкретные цифры.

— По состоянию на 1 июля убытки "Дуката" достигли 109,7 млрд.рублей, или увеличивались в течение первого полугодия темпами свыше 4 млрд.руб. в месяц. Его задолженность перед кредиторами и вкладчиками по основному долгу (без учета процентов, пени и штрафов) увеличилась до 137,3 млрд.руб., в том числе населению — 7,8 млрд. По вине банка не оплачены расчетные документы клиентов на сумму 145,1 млрд.руб.

Убытки "Магнатбанка" только по состоянию на 1 апреля выросли до 50 млрд.руб. (темпы роста — около 12 млрд.рублей в месяц). Доля проблемных к погашению кредитов выросла до 80% кредитного портфеля, а задолженность перед населением составляла 32 млрд.

Ликвидация таких банков была направлена на предотвращение разрастания кризисных явлений, расхищения народных средств в банковской системе и на ускорение мер по выплате средств гражданам.

— Предпринимал ли ранее Национальный банк попытки выправить положение кризисных банков?

— Действия Национального банка в этом направлении были затруднены из-за фальсификации отчетности, искажения бухгалтерского учета самими банками. Тем не менее были предприняты меры по санации кризисных банков. Однако эти меры, в том числе и по выделению ссуд, не получили поддержки со стороны собственников банков. В частности, советы акционеров кризисных банков, несмотря на неоднократные предложения Нацбанка оказать финансовую поддержку их банкам, так и не смогли представить под намечавшиеся оздоровительные кредиты гарантии возврата выделяемых средств или необходимый залог. А кредиты, взятые акционерами или по их инициативе полученные другими лицами, оказались безнадежными к возврату. Тогда, учитывая высокие темпы нарастания убытков, непринятие акционерами и руководством банков надлежащих мер по выводу их из кризиса, отсутствие квалифицированного персонала, Национальный банк, руководствуясь законодательством республики, предложил советам названных банков рассмотреть на собраниях акционеров вопрос о самоликвидации. При этом руководство этих банков было предупреждено, что в случае отказа от самоликвидации Нацбанк республики намерен приступить к принудительной ликвидации.

Ведь финансовое оздоровление обанкротившихся банков в настоящее время экономически неэффективно. По расчетам Нацбанка, только для начала активных операций АКБ "Дукат" государству необходимо затратить на его санацию не менее 200 млрд.руб., или примерно 15 млн.долларов.

— Тем не менее, Высший хозяйственный суд по иску АКБ "Магнатбанк" признал распоряжение Нацбанка о создании ликвидационной комиссии недействительным как не соответствующее законодательству и затрагивающее интересы субъектов хозяйствования...

— Мы полагаем, что суд недостаточно полно произвел анализ законодательства республики и пришел к ошибочным выводам, поэтому обжаловали его решение председателю Высшего хозяйственного суда. В соответствии со статьей 39 Гражданского кодекса, которая не полностью дана в обоснование решения судом, порядок ликвидации и реорганизации определяется законодательством Республики Беларусь. Согласно Закону "О Национальном банке Республики Беларусь" Нацбанк в случае систематического нарушения банками законов РБ, Устава, предписаний Нацбанка может принять решение о принудительной ликвидации банка, им же в своем нормативном акте определен и порядок ликвидации банков.

Суд в качестве доводов о незаконной ликвидации также выборочно приводит отдельные положения статьи 17 Закона "О банках и банковской деятельности", не замечая, что в этой же статье говорится о ликвидации банков и в других случаях, предусмотренных законодательством. Кроме того, действие Закона "Об экономической несостоятельности и банкротстве", равнозначного Закону "О Национальном банке", также не исключает права Национального банка на реализацию своих контролирующих функций параллельно с производством по делу об экономической несостоятельности в суде, поскольку данные законы регулируют различные уровни взаимоотношений. К тому же решение суда вынесено с нарушением поцессуальных норм.

Задержка же ликвидации разорившихся банков не позволяет вернуть людям деньги. Ведь согласно статье 17 Закона "О банках и банковской деятельности в Республике Беларусь" имущество ликвидируемого банка после расчетов с работниками банка по оплате труда в первоочередном порядке направляется на выполнение обязательств перед физическими лицами-вкладчиками, что невозможно в режиме обычного функционирования банка. Проведение необходимых расчетов с последними позволило бы существенно стабилизировать социальную ситуацию и повысить доверие вкладчиков к банковской системе. Решение же Высшего хозяйственного суда ведет к тупиковой ситуации. Заложниками этой ситуации в очередной раз становятся граждане республики, а группа лиц, ее создавшая, уходит от ответственности. Сегодня всем, даже периодически приходящим к зданию Национального банка вкладчикам "Магнатбака", понятно, что надо не мешать Национальному банку выполнять свои надзорные функции, а помогать в изыскании средств для расчетов с населением, в том числе путем взыскания долгов с фирм-ссудозаемщиков. Народ не должен страдать ни от действий чиновников, ни от банкиров-авантюристов.

Беседовал Дмитрий ЖУК

НЕКРОЛОГ

17 августа трагически погиб в автокатастрофе Николай Николаевич ШУНЕВИЧ, член правления "МинскКомплексБанка", директор департамента валютных и дилинговых операций. Смерть страшна всегда, но в 30 лет смерть — еще более страшна и безысходна. Ибо смерть человека в расцвете сил — гибель планов, идей, надежд его и его родных, близких, друзей и коллег.

Николай Николаевич внес неоценимый вклад в становление "МинскКомплексБанка", для которого в то время работа с населением и валютные операции были приоритетной деятельностью. Большая заслуга его и в том, что банк уже несколько лет находится в числе лидеров по операциям на валютном рынке Беларуси, а созданное лично Николаем Николаевичем управление дилинга "МинскКомплексБанка" хорошо известно как квалифицированный и надежный партнер среди крупнейших банков России, Украины, стран Балтии.

Николай Николаевич Шуневич был человеком глубоко переживавшим не только за свою работу, но и за будущее Беларуси. Многие его идеи и предложения воплотились в нормативных и законодательных актах, создающих основу для формирования в Беларуси цивилизованного валютного рынка.

Он был доброжелательным и отзывчивым в отношениях с коллегами, всегда поддерживал инициативу подчиненных, заботился о справедливом поощрении тех, кто работал лучше. Был непримирим к нечестному бизнесу, что особенно важно для настоящего банкира.

Родные, близкие, друзья и коллеги понесли тяжелую утрату.
Для всех нас гибель Коли — огромное горе.
Твое доброе имя и добрые дела навсегда сохранятся в нашей памяти.

Коллектив АКБ "МинскКомплексБанк"

Об утверждении "Положения о порядке обмена акций открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности, на именные приватизационные чеки "Имущество" гражданам Республики Беларусь через учреждения АСБ "Беларусбанк"

Приказ Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь N 157 от 5.07.1996г.

В целях реализации Закона Республики Беларусь "Об именных приватизационных чеках Республики Беларусь" ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить прилагаемое "Положение о порядке обмена акций открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности, на именные приватизационные чеки "Имущество" гражданам Республики Беларусь через учреждения АСБ "Беларусбанк".

2. Считать утратившим силу "Временное положение о продаже субъектам приватизации долей (паев, акций) государства и административно-территориальных образований в капитале акционерных обществ (товариществ)", утвержденное Мингосимуществом 17 мая 1994 года и зарегистрированное в Реестре Государственной регистрации 3 июня 1994 года, регистрационный N 395/12.

Заместитель министра **В.ДАВЫДЕНКО**

ПОЛОЖЕНИЕ о порядке обмена акций открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности, на именные приватизационные чеки "Имущество" гражданам Республики Беларусь через учреждения АСБ "Беларусбанк"

Утверждено Приказом Мингосимущества 5.07.96г. и согласовано с министерствами экономики, финансов, юстиции Республики Беларусь, АСБ "Беларусбанк" Республики Беларусь

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 22.07.1996г., рег.N 1510/12

1. Общие положения

1.1. Настоящее Положение разработано в соответствии с законами Республики Беларусь "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993г., N 7, ст.41; 1995г., N 19, ст.23; от 21 июня 1996г., N 450-XIII), "Об именных приватизационных чеках Республики Беларусь" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1993г., N 25, ст.35; 1994г., N 6, ст.72), "О ценных бумагах и фондовых биржах" (Ведамасці Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, 1992г., N 11, ст.194; 1994г., N 6, ст.72).

1.2. Положение устанавливает порядок обмена акций открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности, на именные приватизационные чеки "Имущество" (далее по тексту "ИПЧ" "Имущество") гражданам Республики Беларусь через учреждения АСБ "Беларусбанк", которые определены банком для выполнения этих функций.

1.3. Под обменом акций на ИПЧ "Имущество" понимается безвозмездная передача принадлежащих государству акций гражданам Республики Беларусь в пределах их имущественной квоты и ИПЧ "Имущество", полученных по наследству.

1.4. Обмен осуществляется путем оформления договорных обязательств между "Продавцом" и "Покупателем" при посредничестве АСБ "Беларусбанк".

1.5. Период обмена ограничен сроком обращения ИПЧ "Имущество".

2. Субъекты процесса обмена и их функции

2.1. Продавцом акций по объектам республиканской собственности является Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь (по коммунальной собственности — соответствующий территориальный орган приватизации), который реализует свое право Продавца через Поверенного в акционерном обществе на основании заключенного с ним договора-поручения на обмен акций (приложение 1).

2.1.1. Продавец:

формирует список открытых акционерных обществ, акции которых будут обмениваться на ИПЧ "Имущество";

формирует пакеты акций для обмена и устанавливает лимиты приема ИПЧ "Имущество" для учреждений АСБ "Беларусбанк";

организует публикацию информационного сообщения о предлагаемых к обмену акциях;

анализирует процесс обмена и на основании информации Поверенного перераспределяет лимиты приема ИПЧ "Имущество" между учреждениями банка;

представляет Поверенному информацию о лимитах ИПЧ "Имущество" по акционерному обществу в разрезе учреждений АСБ "Беларусбанк".

2.1.2. Поверенный:

обеспечивает представление проспектов эмиссии в учреждения АСБ "Беларусбанк" в соответствии с устанавливаемым Продавцом перечнем учреждений банка, которым доведен лимит приема ИПЧ "Имущество" по данному акционерному обществу;

получает Заявки-Договоры и Договоры в учреждении банка по месту нахождения специального чекового счета данного акционерного общества;

обеспечивает оформление прав собственности Покупателя на акции;

контролирует обмен акций общества по каждому учреждению АСБ "Беларусбанк" в пределах лимитов приема ИПЧ "Имущество", доведенных этим учреждениям.

2.2. Покупателем акций является гражданин Республики Беларусь, имеющий начисленные ИПЧ "Имущество" и полученные по наследству и обратившийся в учреждение АСБ "Беларусбанк" по месту жительства для оформления договора на приобретение акций.

Покупатель оформляет документы на приобретение акций открытого акционерного общества в соответствии с требованиями настоящего Положения и требованиями по оформлению банковских документов.

2.3. Посредником между Продавцом и Покупателем при обмене акций открытых акционерных обществ на ИПЧ "Имущество" является АСБ "Беларусбанк", имеющий лицензию на осуществление посреднической деятельности на рынке ценных бумаг и действующий на основании двустороннего договора с Мингосимуществом.

Посредник осуществляет процедуру обмена в соответствии с настоящим Положением и внутренними нормативными документами, регламентирующими проведение банковских операций.

3. Порядок распределения акций для обмена на ИПЧ "Имущество" по учреждениям АСБ "Беларусбанк"

3.1. Продавец на основании своего приказа формирует список открытых акционерных обществ, акции которых будут обмениваться на ИПЧ "Имущество", и определяет величину предлагаемого к обмену пакета акций, выраженную в количестве ИПЧ "Имущество", а также даты начала и окончания обмена. Обмен акций осуществляется в течение 6 месяцев.

3.2. Пакеты акций, предназначенные для обмена на ИПЧ "Имущество", распределяются между учреждениями АСБ "Беларусбанк", как правило, следующим образом:

— пакет акций объемом до 100 тыс.чеков обменивается в регионе по месту нахождения акционерного общества (город, район);

— пакет акций объемом от 100 тысяч до 200 тысяч чеков обменивается в пределах области, г.Минска;

— пакет акций объемом свыше 200 тыс. чеков обменивается в учреждениях АСБ "Беларусбанк" по всей республике.

3.3. Количество ИПЧ "Имущество", принимаемое от граждан в обмен на акции конкретного акционерного общества, доводится до каждого учреждения АСБ "Беларусбанк" в виде лимитных справок с указанием сроков обмена (приложение 2). Головному банку АСБ "Беларусбанк" направляется информация о суммарном лимите ИПЧ "Имущество" в разрезе акционерных обществ (приложение 3).

3.4. Через три месяца после начала обмена акций Продавец на основании анализа представляемой Поверенным информации о ходе обмена в разрезе учреждений банка может перераспределить лимиты с учетом спроса на акции общества. Для этого Продавец письмом в АСБ "Беларусбанк" прекращает обмен акций конкретных акционерных обществ и изымает остатки лимитов из учреждений банка.

Принятое решение о перераспределении оформляется приказом Продавца.

С учетом принятого решения по перераспределению лимитов учреждениям АСБ "Беларусбанк" доводятся новые лимитные справки.

3.5. По окончании установленных лимитными справками сроков обмена акций на ИПЧ "Имущество" АСБ "Беларусбанк" в 10-дневный срок представляет Продавцу информацию об остатках лимитов в разрезе учреждений банка.

Продавец на основании этой информации в 20-дневный срок с момента ее получения своим письмом либо продлевает срок действия лимитных справок, либо изымает остатки лимитов для перераспределения или реализации акций за ИПЧ "Имущество" другими предусмотренными способами продаж.

4. Порядок проведения обмена акций на ИПЧ "Имущество"

4.1. Покупатель при обращении в учреждение АСБ "Беларусбанк" должен иметь при себе паспорт или другой документ, удостоверяющий личность в соответствии с действующим законодательством, и сертификат ИПЧ "Имущество".

4.2. Покупатель оформляет в учреждении банка следующие документы:

— Заявку-Договор и Договор в двух экземплярах;

— платежное поручение (Ф-187) по перечислению ИПЧ "Имущество" в трех экземплярах.

4.3. Один экземпляр платежного поручения и оба экземпляра Заявки-Договора и Договора пересылаются в учреждения АСБ "Беларусбанк" по месту нахождения счета акционерного общества.

Вышеназванные документы передаются учреждениями банка Поверенному по его требованию.

Для подтверждения факта перечисления ИПЧ "Имущество" один экземпляр платежного поручения передается Покупателю, а один экземпляр для контроля остается в учреждении АСБ "Беларусбанк".

4.4. Для аккумуляции ИПЧ "Имущество", обменных на акции открытых акционерных обществ, созданных на базе объектов государственной собственности, Продавец использует счета соответствующих органов приватизации, которые открываются в учреждениях АСБ "Беларусбанк" по месту регистрации этих обществ. На эти счета поступают ИПЧ "Имущество" из учреждений АСБ "Беларусбанк" в соответствии с оформленными договорами покупки акций и в пределах выделенных этим учреждениям лимитов ИПЧ.

5. Оформление документов в учреждениях АСБ "Беларусбанк"

5.1. В бланке Заявки-Договора наименование Продавца и его адрес (строки 1 и 2) в учреждениях банка не заполняются. Остальные реквизиты Заявки-Договора заполняются в соответствии с образцом (приложение 4).

5.2. В бланке Договора наименование Продавца, реквизиты лица, представляющего Продавца, и основание для заключения договора (строки 1, 2 и 3) в учреждениях банка не заполняются. В пункте 1 Договора стоимость акций и общая сумма сделки определяется (проставляется) только количеством ИПЧ "Имущество". Остальные реквизиты Договора заполняются в соответствии с образцом (приложение 5).

5.3. Платежное поручение на перечисление ИПЧ "Имущество" (форма 187) заполняется в соответствии с требованиями по оформлению банковских платежных документов.

5.4. Контролер банка проверяет полноту и правильность заполнения документов в учреждении АСБ "Беларусбанк".

6. Оформление документов в акционерных обществах

6.1. При поступлении из учреждений АСБ "Беларусбанк" в акционерное общество Заявки-Договора и Договора на покупку акций в них заполняются недостающие реквизиты.

6.2. В бланке Заявки-Договора при заполнении наименования Продавца и его адреса (строки 1 и 2) указываются реквизиты соответствующего органа приватизации, заключившего договор-поручение с Поверенным на реализацию акций данного акционерного общества.

6.3. В бланке Договора на покупку акций при заполнении наименования продавца (строка 1) указываются те же реквизиты, что и при заполнении Заявки-Договора.

При заполнении фамилии, имени и отчества лица, представляющего Продавца (строка 2), записываются реквизиты Поверенного на реализацию акций акционерного общества.

При заполнении строки 3 Договора записывается, что Поверенный действует на основании устава ОАО и договора-поручения.

6.4. Оформленные Заявка-Договор и Договор, а также подтверждение банка о перечислении ИПЧ "Имущество" на счет соответствующего органа приватизации (форма 187) являются достаточным основанием для заключения сделки. Договор подписывается и скрепляется печатью акционерного общества.

6.5. Оформление сделки и внесение Покупателя в реестр акционеров осуществляется в порядке и в сроки, оговоренные уставом ОАО, но не позднее 10 дней с момента поступления документов из учреждения АСБ "Беларусбанк".

Один экземпляр Договора в обязательном порядке в 3-дневный срок с момента оформления сделки направляется Покупателю.

Сертификат акций (выписка из реестра) направляется акционеру в сроки, оговоренные Договором.

7. Отчетность субъектов процесса обмена

7.1. Поверенный по истечении 3 месяцев с начала обмена акций (контрольный период) в течение 10 календарных дней представляет Продавцу информацию о ходе обмена в разрезе учреждений АСБ "Беларусбанк". Информация представляется по состоянию на день окончания контрольного периода. Форма отчетности приведена в приложении 6.

7.2. По окончании обмена акций Поверенный в течение 30 календарных дней представляет Продавцу заключительный отчет о результатах обмена. Форма отчетности приведена в приложениях 7, 8.

ПРИЛОЖЕНИЕ 1

ДОГОВОР-ПОРУЧЕНИЕ

"__"________199__г. г.Минск

"Продавец"____

(орган приватизации)

в лице____

(должность, Ф.И.О.)______________,

действующего на основании приказа от _____ N _____ с одной стороны и

____

(Ф.И.О.)

в дальнейшем "Поверенный" с другой стороны, руководствуясь ст.ст.394—400 Гражданского кодекса Республики Беларусь, заключили договор о нижеследующем:

1. Продавец поручает, а Поверенный принимает на себя обязанность осуществить обмен акций акционерного общества ___________

____

(наименование общества)

на ИПЧ "Имущество" гражданам Республики Беларусь через учреждения АСБ "Беларусбанк" в соответствии с "Положением о порядке обмена акций открытых акционерных обществ, созданных в процессе приватизации государственной собственности, на ИПЧ "Имущество" гражданам Республики Беларусь через учреждения АСБ "Беларусбанк" и "Положением об обращении ИПЧ "Имущество".

2. Поверенный обязуется:

2.1. Обеспечить представление проспектов эмиссии в учреждения АСБ "Беларусбанк" в соответствии с представленным Продавцом перечнем.

2.2. Обеспечить оформление прав собственности Покупателей на акции общества.

2.3. Обеспечить контроль за обменом акций общества по каждому учреждению АСБ "Беларусбанк" в пределах лимитов приема ИПЧ "Имущество", доведенных этим учреждениям.

2.4. По истечении 3 месяцев с начала обмена акций в течение 10 календарных дней представить Продавцу информацию о ходе обмена в разрезе учреждений АСБ "Беларусбанк" по состоянию на день окончания контрольного периода (3 месяца).

2.5. По окончании обмена акций в течение 30 календарных дней представить Продавцу заключительный отчет о результатах обмена акций в разрезе учреждений АСБ "Беларусбанк".

Продавец: Поверенный:

____

(орган приватизации)

____

(адрес)

____

(должность руководителя)

________________ ________________

(подпись) (Ф.И.О.) (подпись) (Ф.И.О.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 2

ЛИМИТНАЯ СПРАВКА
на прием от граждан именных приватизационных чеков "Имущество" в обмен на акции

Исх.N______
Дата______________
Выдан____
(орган приватизации)
____
учреждение АСБ "Беларусбанк" Код 000 N 000
____
(наименование учреждения)
Адрес:____
(индекс, область, город, улица, номер дома)

По Вашему учреждению установлен лимит приема от граждан именных приватизационных чеков "Имущество" в обмен на акции акционерных обществ:

N п/п	Наименование акционерного общества	Лимит приема чеков "Имущество" (штук)	Кол-во чеков за одну акцию шт.	Код банка, лицевой (чековый) счет

Итого по учреждению:
Срок действия лимитной справки установлен:
с "__"____________19___г. по "__"__________19___г.

________________________ ________________________
(должность руководителя) (Ф.И.О.)

________________________ ________________________
(должность ответственного исполнителя) (Ф.И.О.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

ИНФОРМАЦИЯ
о лимитах на прием от граждан именных приватизационных чеков "Имущество" в обмен на акции акционерных обществ, установленных для учреждений АСБ "Беларусбанк"

Представлена______________________________________
(орган приватизации)

N п/п	Наименование акционерного общества	Лимит приема чеков "Имущество" (штук)	Кол-во чеков за одну акцию,шт.	Код банка, лицевой (чековый) счет ОАО

Срок обмена чеков "Имущество" по лимитам установлен
с"__"____________19__г. по "__"______________19__г.

________________________ ________________________
(должность руководителя) (Ф.И.О.)

________________________ ________________________
(должность ответственного исполнителя) (Ф.И.О.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 4

ЗАЯВКА-ДОГОВОР

"Продавец"____
(наименование "Продавца")
_______________адрес:_______________________________
"Покупатель"____
(Ф.И.О.)
____
(для юридических лиц — наименование)
Документ, удостоверяющий личность покупателя_________серия_________
(паспорт)
номер____
(когда и кем выдан)
г.Минска
Адрес "Покупателя", включая почтовый индекс_______________________
Прошу продать акции ОАО____________________________
(наименование АО)
в количестве____
(цифрами и прописью)
Дивиденды по акциям прошу перечислять:_________________________
____
(нужное указать: "На лицевой счет N ____в_____________________ отделении Сбербанка" или "Почтовым переводом по месту жительства", или "Непосредственно в акционерном обществе").
Подпись "Покупателя" ____________________
(дата)

ПРИЛОЖЕНИЕ 5

ДОГОВОР N

"Продавец"____
(наименование "Продавца")
в лице____,
(Ф.И.О.)
действующего на основании_________________________________, и
____
(наименование "Покупателя" (Ф.И.О.)

действующего на основании (для юридических лиц)____________, именуемый в дальнейшем "Покупатель", заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. "Покупатель" приобретает у "Продавца" акции ______в количестве_____штук, стоимостью___________________________ чеков
(цифрами, прописью)
за одну акцию на общую сумму_____________________________________
(цифрами, прописью)

"Продавец" передает "Покупателю" сертификат на владение акциями и обеспечивает регистрацию "Покупателя" в качестве владельца акций.

2. "Покупатель" не имеет права до получения сертификата акций каким-либо образом распоряжаться акциями.

3. "Покупатель" перечисляет именные приватизационные чеки "Имущество" в счет приобретаемых у "Продавца" акций на специальный (чековый) счет "Продавца" в__________________________
(учреждение Сбербанка, N специального (чекового) счета
____________в течение 15 дней.

4. "Продавец" передает "Покупателю" сертификат акций не позднее двух недель с момента включения "Покупателя" в реестр акционеров предприятия-эмитента.

"Продавец" "Покупатель"
Юридический адрес: Адрес:
____
____
(подпись) (Ф.И.О.) (подпись) (Ф.И.О.)
"__"____________199__г. "__"____________199__г.
М.П. М.П.

ПРИЛОЖЕНИЕ 6

ИНФОРМАЦИЯ
о ходе обмена акций открытого акционерного общества

____
на именные приватизационные чеки "Имущество" в разрезе учреждений АСБ "Беларусбанк" по состоянию на "__"_________199__г.
Срок обмена чеков "Имущество" установлен с "___"______19__г. по "__"__________19__г.

N п/п	Наименование учреждения	Код	Номер	Установлен лимит приема чеков (штук)	Обменено на акции чеков (штук)	Остаток чеков по лимиту (штук)

Итого по учреждениям АСБ "Беларусбанк"
Поверенный ____________________
(Ф.И.О.)

ПРИЛОЖЕНИЕ 7

ОТЧЕТ

Поверенного____
(Ф.И.О.)
(договор-поручение N ______ от "__"___________19__г.)
об итогах обмена акций открытого акционерного общества_____________
__________________________________на именные приватизационные чеки "Имущество" через учреждения АСБ "Беларусбанк"
1. Свидетельство о регистрации акций
N _____от "__"__________19__г.
2. Основание для обмена: Приказ_____________________________
(орган приватизации)
N _____от "___"__________19__г.
3. Обмен осуществлялся с "__"______19__г. по "__"_______19__г.
4. Размер пакета акций для обмена_______штук.
5. Цена одной акции в ИПЧ "Имущество"______штук.
6. Лимит приема чеков в обмен на акции ______ штук.
7. Фактически обменено на ИПЧ "Имущество"______штук акций на сумму__________штук ИПЧ "Имущество".
8. Остаток________штук акций на сумму _______штук ИПЧ "Имущество".
______________ ________________________________
(подпись) (Ф.И.О.)
М.П.

ПРИЛОЖЕНИЕ 8

Информация об остатках лимитов по окончании обмена акций открытого акционерного общества_________________на именные приватизационные чеки "Имущество" в разрезе учреждений АСБ "Беларусбанк"
Срок обмена чеков "Имущество" установлен с "__"________19__г.

N п/п	Наименование учреждения	Код	Номер	Установлен лимит приема чеков (штук)	Обменено на акции чеков (штук)	Остаток чеков по лимиту (штук)

Итого по учреждениям АСБ "Беларусбанк"

________________________ ________________________
(должность руководителя) (Ф.И.О.)

________________________ ________________________
(должность ответственного исполнителя) (Ф.И.О.)

О внесении изменений в Методические указания по переоценке жилищного фонда

Утверждено приказом Министерства статистики и анализа Республики Беларусь N 214 от 31.07.96г. и согласовано с Министерством жилищно-коммунального хозяйства

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 6.08.96г., рег. N 1533/12

В соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 16 июля 1996 года N 466 "О переоценке в 1996 году основных фондов, жилищного фонда, незавершенного строительства и неустановленного оборудования":

1. Внести следующие изменения в Методические указания по переоценке жилищного фонда в Республике Беларусь, утвержденные приказом Министерства статистики и анализа от 30 декабря 1995 года N 299, согласованные с Министерством жилищно-коммунального хозяйства и зарегистрированные в Реестре Государственной регистрации 4.01.1996г., регистрационный N 1230/12 (пункты 5 и 6 в редакции приказа Минстата от 6 февраля 1996 года N 38):

пункт 5 абзац первый изложить в следующей редакции: "Результаты переоценки, произведенной предприятиями и организациями по состоянию на 1 января 1996 года и не отраженной в их бухгалтерских балансах в 1996 году, отразить по состоянию на 1 января 1997 года";

пункт 6 исключить.

2. Управлению социальной статистики (Л.А.Милевич) довести указанные изменения министерствам и другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому, областным и Минскому городскому управлениям статистики, Минскому учебному центру, бухгалтерским школам при Минстате.

3. Считать утратившим силу приказ Минстата от 6 февраля 1996 года N 38 (рег. N 1292/12 от 8.02.96г.).

Все удобнее делать вместе, даже обои

На совете Белорусской гильдии специалистов по недвижимости в ряды этой общественной организации было принято ОАО "Белорусские обои".

Что же привело крупнейшего в республике производителя обоев в БГН? Вовсе не желание продать хорошо работающую фабрику. Выйдя из государственного подчинения, руководство предприятия само должно заботиться о реконструкции и расширении производства. И совет специалистов, знающих,как привлечь для этого инвестиции, просто необходим.

НОВОСТИ ЧЕКОВОЙ ПРИВАТИЗАЦИИ

Не прячьте свои ваучеры, господа

Хорошие новости: акции еще 96 акционерных обществ общим объемом 15 млн. чеков направлены для обмена на ИПЧ "Имущество" граждан республики через районные филиалы АСБ "Беларусбанк" (приказ Мингосимущества N 198 от 8.08.96г.).

Среди них предприятия различных отраслей народного хозяйства — Брестский комбинат строительных материалов, Пинский — строительной индустрии, "Витебсклес", "Доломит", "Мостодрев", "Белкард", Слонимская камвольно-прядильная фабрика, стеклозавод "Октябрь", Светлогорский целлюлозно-картонный комбинат, "Керамика", "Орша", "Белсчеттехника", "Кровля", "Лента", "Белхудожкерамика", Синявская мебельная фабрика и т.д. Пакеты акций, предназначенные для обмена, распределены между учреждениями АСБ "Беларусбанк" следующим образом:

— объемом до 100 тыс. чеков обмениваются в регионе по месту нахождения акционерного общества (город, район);

— объемом от 100 тысяч до 200 тысяч чеков — в пределах области (г.Минск);

— объемом свыше 200 тысяч чеков — во всех филиалах АСБ "Беларусбанк".

При этом количество ИПЧ "Имущество", принимаемое от граждан в обмен на акции конкретного акционерного общества, доводится до каждого филиала в виде лимитных справок с указанием сроков обмена.

В соответствии с таким порядком распределения в Брестской области из данного списка будут реализовываться акции 23 акционерных обществ, в Витебской — 30, в Гомельской — 19, Гродненской — 24, Минской — 33, Могилевской — 24, г.Минск — 28.

Следует также иметь в виду, что кроме них в реализации находятся акции по другим спискам, направленным ранее как Мингосимуществом (по республиканской собственности), так и территориальными органами приватизации (по коммунальной).

Какова же процедура обмена? Гражданин, желающий обменять свои чеки "Имущество" на акции приватизируемых предприятий (акционерных обществ), должен обратиться в тот филиал АСБ "Беларусбанк", где открыт его чековый счет. Разумеется, при этом необходимо иметь при себе паспорт или другой документ, удостоверяющий личность, а также сертификат ИПЧ "Имущество".

В филиале банка можно ознакомиться с перечнем акционерных обществ, акции которых имеются на данный момент в продаже, проспектом их эмиссии. Выбрав по своему усмотрению те или иные акции, заполняется (по установленной форме) заявка-договор на их приобретение, оформляется платежное поручение на перечисление необходимого количества ИПЧ "Имущество" на спецчековый счет акционерного общества. За эту операцию плата с заявителя не взимается. Для подтверждения факта перечисления чеков один экземпляр платежного поручения передается покупателю. Второй, а также заявка-договор пересылаются учреждением банка в акционерное общество.

Далее, при поступлении туда этих документов, поверенный органа приватизации, осуществляющий реализацию государственной доли акций, оформляет договор купли-продажи акций в соответствии с полученной заявкой и скрепляет его печатью акционерного общества, после чего вносит покупателя акций в реестр акционеров. Эта процедура осуществляется в порядке и в сроки, оговоренные Уставом акционерного общества, но не позднее 10 дней с момента поступления документов. Один экземпляр договора в обязательном порядке в 3-дневный срок с момента оформления сделки направляется покупателю. Сертификат акций или выписка из реестра акционеров (при отсутствии бланков сертификатов) передается акционеру в порядке и в сроки, оговоренные договором. Причем права собственности на приобретаемые акции, а следовательно, и право распоряжения ими возникают со дня внесения покупателя в реестр акционеров.

Еще один существенный момент. При покупке акций по большинству акционерных обществ чек "Имущество" учитывается по цене 2,5 тыс.рублей. Это связано с тем, что в настоящее время в основном ведется продажа акций АО, уставный фонд которых сформирован в ценах 1994 года. Поэтому и цена продажи акций в чеках определялась путем деления номинальной стоимости акции на номинальную стоимость чека, рассчитанную исходя из стоимости госимущества в ценах 1994г., т.е. 2,5 тыс.рублей. Проиндексированная стоимость чека (35 тыс. рублей) учитывается только при обмене на акции тех акционерных обществ, которые образованы в 1995 и 1996 годах.

Но это вовсе не означает, что обменивая свои чеки "Имущество" на акции 1994 года, кто-то их продешевил. Ведь акция определяет долю в капитале, а не абсолютную его величину. Ее номинальная стоимость рассчитана исходя из величины уставного капитала, зафиксированной на определенную дату, т.е. на момент регистрации общества. Однако в связи с приростом имущества акционерного общества, с его переоценкой абсолютная величина капитала, приходящаяся на одну акцию, постоянно растет.

Индексация акций при изменении уставного фонда будет осуществляться по решению акционеров, но уже в настоящее время, как свидетельствуют отчетные данные, величина капитала, приходящаяся на одну акцию по большинству акционерных обществ, возросла многократно.

Зинаида ШЕВЧЕНКО,
начальник управления чековой приватизации Мингосимущества

О работе народного хозяйства Республики Беларусь в январе — июле 1996 г.

Министерство статистики и анализа РБ выпустило очередной сборник "О работе народного хозяйства Республики Беларусь в январе—июле 1996г." В нем приведены данные Республики Беларусь за январь—июль 1996 года.

Публикуем важнейшие сведения, характеризующие состояние экономики страны. Производство валового внутреннего продукта в январе—июле 1996 года составило 85898 млрд.руб. в текущих ценах, или 100,2% к уровню января—июля 1995 года в сопоставимых ценах. В отраслях, производящих товары, объем ВВП сократился на 2%, в отраслях, оказывающих услуги, он остался на уровне прошлого года, чистые налоги на продукты и импорт увеличились на 9%.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

За январь—июль 1996 года промышленностью произведено продукции (работ, услуг) в действующих ценах на сумму 93668 млрд.руб. Индекс физического объема произведенной продукции по сравнению с январем—июлем 1995 года составил 102,7%.

В июле объем промышленного производства в текущих ценах составил 114,8%, запасы готовой продукции — 104,9%.

В сопоставимых ценах объем продукции к июлю 1995 года увеличился на 10,8%, к июню с.г. — на 4,2%.

Соотношение произведенной и реализованной продукции на промышленных предприятиях характеризуется следующими данными:

(миллиардов рублей)

	Январь—июль 1996г.			Июль 1996г.		
	произведено продукции	реализовано продукции	реализовано в % к произведенной	произведено продукции	реализовано продукции	реализовано в % к произведенной
Вся промышленность (по кругу предприятий, состоящих на самостоятельном балансе)	86456	79282	91,7	13340	12493	93,7
в том числе по отраслям:						
электроэнергетика	10254	9544	93,1	1069	1126	105,3
топливная	4041	3865	95,6	731	776	106,2
черная металлургия	2544	2477	97,4	424	379	89,4
химическая и нефтехимическая	12767	11856	92,9	1832	1789	97,7
машиностроение и металлообработка	22144	18602	84,0	3523	2882	81,8
лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	4748	4262	89,8	730	683	93,6
промышленность строительных материалов	2830	2769	97,8	555	539	97,1
легкая	6247	5793	92,7	849	848	99,9
пищевая	15502	14990	96,7	2843	2656	93,4

В январе—июле с.г. реализованная продукция была меньше произведенной на 15,4% (в январе—июне — на 16,2%). Запасы готовой продукции на складах предприятий на 1 августа с.г. составили 11319 млрд.руб. (на 1 июля — 10794 млрд.руб., на 1 июня — 10744 млрд.руб.).

Изменение объёма выпуска промышленной продукции по отраслям характеризуется следующими данными:

	Январь — июль 1996г. в % к январю — июлю 1995г.	Июль 1996г. в % к июлю 1995г.	Справочно: январь — июль 1995г. в % к январю — июлю 1994г.
Вся промышленность	102,7	110,8	90,4
в том числе:			
электроэнергетика	99,5	109,9	86,0
топливная промышленность	109,4	95,6	116,4
черная металлургия	131,4	149,4	93,8
химическая и нефтехимическая промышленность	110,9	110,2	113,4
машиностроение и металлообработка	100,7	111,4	78,9
лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность	109,9	126,4	87,7
промышленность строительных материалов	93,8	113,8	78,2
легкая промышленность	97,7	137,9	72,1
пищевая промышленность	97,5	106,8	82,5

На долю госпредприятий приходится 68,9% общего объема производства промышленной продукции, негосударственных — 31,1%, в том числе АО — 19,7%, арендных предприятий — 5,7%, коллективных — 2,2%. Объем производства в сопоставимых ценах к уровню соответствующего периода прошлого года на госпредприятиях составил 102,7%, на негосударственных — 102,6%.

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Продукция сельского хозяйства за январь—июль текущего года в действующих ценах составила 29,9 трлн.руб. В сопоставимых ценах она снизилась на 4,9%, в т.ч. в животноводстве — на 3,8%, растениеводстве — на 9,3%.

На 9 августа на хлебоприемные пункты в государственные ресурсы поступило 428 тыс.тонн (23% к заданию) зерна против 821 тыс.тонн на 7 августа в прошлом году.

ИНВЕСТИЦИИ

В январе—июле 1996 года на развитие экономики и социальной сферы направлено 11280 млрд.руб. инвестиций, что в сопоставимых ценах на 15% меньше соответствующего периода 1995 года (в январе—июле 1995 года по сравнению с тем же периодом 1994 года инвестиции были меньше на 22%). Доля инвестиций в объеме ВВП составила 13% (в январе—июле 1995 года — 16%).

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

Объем внешней торговли (на основе данных грузовых таможенных деклараций) в январе—июне 1996 года составил в текущих ценах 5,9 млрд.USD США (71571 млрд.руб.) и по сравнению с январем—июнем 1995 года возрос на 29,3%, в том числе экспорт — 2,5 млрд.USD (30507 млрд.руб.), на 23,4%, импорт — 3,4 млрд.USD (41064 млрд.руб.), на 34,1%.

Сальдо внешнеторгового оборота сложилось отрицательное в размере 871,5 млн.USD (10557 млрд.руб.).

Объемы экспорта и импорта товаров и услуг в текущих ценах характеризуются следующими данными:

	Январь — июнь 1996г., млн. долл.	В % к январю — июню 1995г.	Июнь 1996г. в % к маю 1996г.
Экспорт	2698,8	124,8	109,6
в том числе:			
страны СНГ	1831,5	146,8	105,8
государства дальнего зарубежья	867,3	94,8	118,1
Импорт	3434,0	134,1	108,2
в том числе:			
страны СНГ	2233,9	133,5	106,9
государства дальнего зарубежья	1200,1	135,3	110,7

В товарной структуре экспорта республики в январе—июне 1996 года доля минеральных продуктов составила 15,5% всего объема, средств наземного и воздушного транспорта — 14,4%, машин и оборудования — 13,1%, текстиля и текстильных изделий — 11,4%, продукции химической и связанных с ней отраслей промышленности — 10,7%.

Вырос экспорт в страны СНГ таких товаров, как калийные удобрения (на 21,1%), бытовые холодильники и морозильники (на 19,5%), водка и ликеро-водочные изделия (в 6,8 раза). В то же время снизился экспорт в страны СНГ телевизоров (на 30,2%), бытовых часов (27,6%), грузовых автомобилей (17,5%), металлорежущих станков (на 16,5%), химических волокон и нитей (на 14,5%).

В страны дальнего зарубежья вырос экспорт металлорежущих станков (на 90,2%), черных металлов (на 2,1%), водки и ликеро-водочных изделий (в 17 раз). Сократился экспорт в страны дальнего зарубежья грузовых автомобилей (на 81,9%), телевизоров (на 91,4%), тракторов (на 72,7%), химических волокон и нитей (на 53,6%), калийных удобрений (на 24,1%).

В общем объеме импорта республики в январе—июне 1996 года доля минеральных продуктов составила 33,5%, машин и оборудования — 12,9%, продукции химической и связанных с ней отраслей промышленности — 9,7%, продукции пищевой промышленности — 6,6%.

По сравнению с январем—июнем 1995 года возрос импорт из стран СНГ таких товарных позиций, как нефть (на 17,9%), природный газ (на 5,8%), электроэнергия (на 6,1%), черные металлы (на 8,1%), синтетический каучук (на 131,7%), кальцинированная сода (на 116,2%), зерновые культуры (на 34,5%). В то же время сократился импорт из стран СНГ каменного угля (на 49,3%), сахара (на 54%), водки и ликеро-водочных изделий (на 57%), хлопкового волокна (на 32,7%).

Возрос импорт из стран дальнего зарубежья таких товаров, как электроэнергия (на 453,3%), шины (на 102,8%), натуральная шерсть (на 386,8%), сахар (в 49,7 раза), водка и ликеро-водочные изделия (в 124,9 раза). Сократился импорт из стран дальнего зарубежья каменного угля (на 85,4%), черных металлов (на 72,4%), синтетического каучука (на 70%), кальцинированной соды (на 83,7%), зерновых культур (на 78,2%).

Основными торговыми партнерами республики в январе—июне 1996 года являлись: Россия — 53% от всего объема товарооборота, Украина — 9,6, Германия — 6,1, Польша — 4,4, Латвия — 2,6, Литва — 2,5, США — 1,8%.

Товарооборот с Россией в долларах США увеличился по сравнению с соответствующим периодом прошлого года на 47,6%, в том числе экспорт — на 70,5%, импорт — на 34%.

Экспортно-импортные операции за январь—июнь 1996 года с главными торговыми партнерами республики характеризуются следующими данными:

Страна	Экспорт, тыс.долл.	Импорт, тыс.долл.	Сальдо, тыс.долл.
Россия	1360668	1804690	-444022
Казахстан	52722	34773	17949
Узбекистан	40652	14817	25835
Украина	229980	344711	-114731
Германия	84403	280559	-196156
Польша	166576	98005	68571
Латвия	133223	19569	113654
Литва	79879	68205	11674
США	19530	88958	-69428
Нидерланды	25522	69674	-44152
Италия	26554	57211	-30657
Великобритания	15675	58159	-42484

ЦЕНЫ НА ПРОМЫШЛЕННУЮ ПРОДУКЦИЮ

Среднемесячный индекс цен на промышленную продукцию за январь—июль 1996 года составил 101,8% (январь—июль 1995 года — 110,7%).

За июль цены на промышленную продукцию возросли на 2,5%, в том числе на продукцию производственно-технического назначения — на 2,1%, на товары народного потребления — на 3,3%.

ФИНАНСЫ

Консолидированный бюджет за январь—июнь 1996 года, по данным Министерства финансов, исполнен с дефицитом 1446,3 млрд.рублей, что составило 2,1% к ВВП.

На поддержание отраслей и отдельных объектов экономики в январе—июне 1996 года направлено 3488,7 млрд.рублей, что составляет 4,9% к ВВП, и 16,6% от общей суммы расходов консолидированного бюджета. Расходы на финансирование социально-культурных учреждений и мероприятий по социальной защите составили 10785,4 млрд.рублей, или 15,3% к ВВП и 51,3% от общей суммы расходов, на содержание правоохранительных органов — 1623,1 млрд.рублей (2,3% и 7,7%), на содержание органов государственного управления — 723,7 млрд.рублей (1% и 3,4%).

За январь—июль 1996 года в бюджет государства поступило 24,4 трлн.руб. доходов, или на 35,6% больше, чем за январь—июль 1995 года при росте потребительских цен в 1,7 раза.

На долю налога на прибыль и доходы приходилось 14,9% общей величины доходов (в январе—июле 1995 года — 28,1%), налога на добавленную стоимость — 28,7% (26,5%), акцизов — 10,6% (8,5%).

Недоимка по налогам и платежам в госбюджет на 1 августа 1996 года составила 2430,2 млрд.рублей, или 11,2 общего объема налоговых поступлений.

В январе—июне 1996 года в отраслях экономики было получено балансовой прибыли в действующих ценах 11,1 трлн.руб. По сравнению с январем—июнем 1995 года ее объем уменьшился на 1,3%, в том числе в промышленности — на 1,7, на транспорте — на 21,4, в строительстве — на 51,3%. Увеличилась прибыль в оптовой торговле в 3,2 раза, на предприятиях связи — на 63,4%.

В июне текущего года получено 2,7 трлн.руб. прибыли против 1,9 трлн.руб. в мае, или на 40,2% больше.

В то же время по состоянию на 1 июля 1996 года в республике было 2392 убыточных предприятия, или 25,8% от обследованного числа предприятий; сумма убытков составила 1729 млрд.руб. Наибольший удельный вес убыточных предприятий приходился на отрасли непроизводственной сферы (ЖКХ, бытовое обслуживание населения, культуру и искусство). В промышленности допустили убытки 408 предприятий (22,9%). Доля убыточных предприятий увеличилась во всех обследованных отраслях, кроме торговли и общественного питания, снабжения и сбыта, ЖКХ. Более чем в 2 раза возросла доля убыточных предприятий в промышленности и строительстве. При этом в промышленности среди убыточных предприятий 61,8% — госпредприятия, 38,2% — предприятия негосударственной формы собственности, в строительстве — 63,4% и 36,6%.

Рентабельность отраслей экономики в 1996 году:

	I квартал	II квартал	Январь — июнь
Прибыль от реализации в % к затратам на реализованную продукцию — всего	7,4	9,7	8,6
в том числе:			
промышленность	8,4	10,7	9,7
транспорт	19,9	17,6	18,7
связь	6,3	18,7	12,3
строительство	2,6	7,3	5,2
снабжение и сбыт	4,5	8,0	6,5
заготовительные организации	24,3	23,2	23,7

Рентабельность промышленной продукции за январь—июнь текущего года составила 9,7% против 8,9% в январе—мае 1996 года и 8,4% за I квартал 1996 года.

Выше, чем в среднем по промышленности, рентабельность на предприятиях нефтеперерабатывающей (35,5%), медицинской (33%), полиграфической (21,4%), пищевкусовой (17,4%), лесозаготовительной (17,2%) отраслей.

Дебиторская задолженность в целом по республике на 1 июля 1996 года составила 65,8 трлн.руб., в том числе задолженность покупателей за товары, работы, услуги — 51,8 трлн.руб., или 78,7% от общей суммы дебиторской задолженности.

За июнь текущего года дебиторская задолженность возросла на 2,8% при росте цен на промышленную продукцию на 2,6%.

Просроченная дебиторская задолженность на 1 июля 1996 года составила 32,2 трлн.руб., или 48,9% всего объема дебиторской задолженности, в том числе свыше трех месяцев — 24 трлн.руб., или 74,6% от общей суммы просроченной задолженности. В июне ее объем вырос на 15,3% (в мае — на 10,4%).

На 1 июля 1996 года кредиторская задолженность предприятий и организаций достигла 82,7 трлн.руб. и превысила дебиторскую задолженность на 16,9 триллиона, или на 25,8%. За июнь текущего года кредиторская задолженность возросла на 5%.

Просроченная кредиторская задолженность на 1 июля составила 36,8 трлн.руб., или 44,5% всего объема кредиторской задолженности. На просроченную кредиторскую задолженность свыше трех месяцев приходилось 26,4 трлн.руб., или 71,8% от ее общей суммы.

Структура дебиторской и кредиторской задолженности на 1 июля 1996 года сложилась следующим образом:

	Дебиторская задолженность, трлн. руб.	В % к итогу	Кредиторская задолженность, трлн. руб.	В % к итогу
Задолженность за товары, работы, услуги	51,8	100	56,0	100
из нее:				
внутриреспубликанская	44,9	86,6	44,2	78,9
по расчетам со странами бывшего СССР	5,7	11,1	10,6	19,0
по расчетам с другими странами	1,2	2,3	1,2	2,1

Задолженность белорусских предприятий перед российскими на 1 июля сложилась в размере 9636,4 млрд.руб., а российских перед белорусскими — 4831,9 млрд.руб. В общей сумме задолженности России за товары, работы, услуги на долю задолженности за газ приходится 71,9%.

ЗАНЯТОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ И БЕЗРАБОТИЦА

Численность экономически активного населения к концу июля 1996 года составила 4,7 миллиона человек, или 46% от общей численности населения республики. В их числе 4,6 миллиона человек (96,2%) заняты в экономике. Официально зарегистрированы в службах занятости в качестве безработных 180,4 тысячи человек, или 3,8% экономически активного населения.



Качество — залог успеха. Является ли оно целью европейских предприятий?

Таким вопросом задалась деловая группа PA Consulting Group. Для своего исследования она выбрала 687 предприятий. Ставилась задача определить, какую роль играют в них программы по улучшению качества продукции (если они существуют). Изучение показало, сколь велики усилия сотрудников и дирекции для удовлетворения запросов клиентов, роль информации, пожеланий покупателей, как работники лично участвуют в этом процессе и как совершенствуется программа качества.

Первый вывод (весьма поразительный) — большинство предприятий в Европе еще весьма далеки от настоящей "борьбы за качество". Несмотря на многочисленные конференции, семинары, публикации, качество на практике так и не стало их основной стратегией: треть предприятий признались, что делают на этом пути только первые шаги, еще одна треть — что вообще никакой программы качества не имеют. Причем что парадоксально — большинство из них отдают отчет в том, что она нужна сегодня как воздух (51% предприятий видят в этой программе источник конкурентоспособности).

Среди тех, кто действительно заботится о качестве, выделяются электронная, химическая и автомобильная промышленность, в то время как нефтяная, банковский сектор, страхование, строительство значительно отстают.

Удивляет и то, что предприятия сферы услуг, казалось бы, ориентированные прежде всего на клиента, не имеют серьезной концепции качества. Исследователи объясняют это той же "ориентацией" на клиента, когда все усилия направляются именно на общение с ним, внешний вид персонала, прием покупателя и т.д., а не на качество услуг. Таким образом, вам обеспечен теплый прием в холле гостиницы, даже если ваш зарезервированный номер занят. Исследование показало, что предприятия Европы гораздо больше работают над качеством (за Бельгией следуют Великобритания, Нидерланды, Норвегия), Франция же плетется в хвосте и обгоняет только Испанию. А разница между бельгийским качеством и французским — около 25%, хотя есть и утешительные тенденции — 70% опрошенных французских предприятий готовы к настоящей переориентации на качество, причем ее подготовка последние три года велась интенсивнее, чем в других странах Европы. А 94% предприятий, уже внедривших программу качества, пожинают плоды своей работы — рост клиентов. То есть главное препятствие — боязнь потратить на это средства и оставить клиента неудовлетворенным — преодолено. А если покупатель доволен — выигрывает весь персонал: его зарплата растет за счет уменьшения издержек предприятия.

Несколько советов для тех, кто выбрал качество...

Прежде всего надо определить, что оно из себя представляет, то есть выработать концепцию, не забывая, что сегодняшний клиент — "поставщик" будущего клиента. В этом помогают анкеты, опросы по телефону, конкурсы-игры на выяснение лучшей, на взгляд клиента, продукции, а также предпочтение товарам конкурирующих марок и т.д.

Французская парфюмерия, например, недавно проводила большой конкурс-опрос: в специальных брошюрах с изображением интересующих парфюмерных изделий надо было отметить самые лучшие (по степени убывания) на запах, оформление флакона, рекламного щита или макета, а также степень их "экспрессивности" и притягательности и т.д., причем как для женской, так и мужской продукции. Победителей конкурса (чье мнение совпадает с большинством участников) ждали дорогостоящие призы, не говоря о том, что все участники получили в качестве подарков небольшие пробы духов.

Итак, чем больше предприятие прилагает усилий для диалога с потребителем и выяснения его вкусов, тем больше успех его продукции. А успех программы качества зависит от компетентности и "направленности" менеджмента.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

К чему ведет рост дефицита бюджета и государственного долга

Некоторые экономисты-рыночники утверждают, что постоянный дефицит бюджета или возрастающий по отношению к ВВП государственный долг не окажут особого влияния на экономику страны, поскольку частные накопления граждан, а также налоговые поступления компенсируют дисбаланс в бюджете. Однако многие исследования говорят об обратном. Дефицит бюджета затрагивает национальные сбережения, что создает угрозу снижения уровня жизни, поскольку внутренние инвестиции приходится направлять на погашение внешнего долга.

В условиях интеграции финансовых рынков значительные дефицит бюджета и государственный долг могут и более пагубно отразиться на капиталовложениях и в целом на экономическом росте. Вполне очевидна и связь между уровнями государственного долга и международной ставки процента. Некоторые исследователи утверждают даже, что рост государственного долга стран за последние 15 лет увеличил мировую ставку процента более чем в 2,5 раза, что привело к сокращению мировых расходов на инвестиции, снижению роста производительности труда, а в конечном итоге к падению реальных доходов. Со временем это может привести к снижению жизненного уровня.

Высокий уровень государственных расходов способен негативно повлиять на микроэкономический климат и вызвать падение темпов экономического роста. Государственные субсидии, например, снижают экономическую эффективность предприятий, нарушают конкуренцию и рыночные связи. В результате неэффективно используются ресурсы.

Увеличение же государственного дохода за счет повышения налоговых сборов приведет к снижению инициативы производителей, будет стимулировать уклонение от уплаты налогов, послужит импульсом к росту структур теневой экономики.

Подготовил Глеб ТРОПИН
(По материалам зарубежной печати)

Беларусь сейчас в лучшем положении, чем Япония после войны

Республика Беларусь переживает сейчас переходный этап в экономике. Его невозможно сравнить с каким-либо другим преобразованием в истории, поскольку нет конкретных примеров перехода от плановой экономики к сбалансированному участию в международных конкурентных рынках. Только экономическое возрождение Японии после второй мировой войны дает некоторые ориентиры.

В конце 40-х — начале 50-х гг. экономика Японии оказалась в тяжелейшем положении. Во время войны была уничтожена значительная часть производственных мощностей, а после окончания войны многие виды произведенной продукции больше не пользовались спросом. Располагая незначительными природными ресурсами, Япония вынуждена была импортировать почти все сырье. Продовольствие было в дефиците, трудовые ресурсы истощены войной. Кроме того, национальная продукция считалась низкокачественной. Тем не менее, сегодня Япония является одной из самых развитых промышленных стран в мире. Стратегия, способствовавшая такой быстрой и успешной экономической трансформации, заключалась в обеспечении высокого качества продукции и сочеталась с политикой умеренных цен в конкурентных отраслях, в которых создавалась большая прибавочная стоимость.

Беларусь находится в лучшем положении, чем Япония после войны. Она располагает значительными производственными мощностями в обрабатывающей промышленности, где как раз создается значительная добавленная стоимость. Трудовые ресурсы характеризуются высоким уровнем компетентности и образованности. А на мировых рынках сегодня имеются конкурентные возможности для дешевых высококачественных товаров различных отраслей, для изготовления которых в стране есть производственные мощности. Что же требуется республике для реализации потенциала? Опыт Японии подсказывает: в первую очередь — повышение качества продукции.

Хотя это и может показаться очевидным, однако важно подчеркнуть особо прямую связь между качеством, с одной стороны, и занятостью и экономическим прогрессом — с другой.

Поскольку одним из способов повышения качества является осуществление вложений в технологии, то кое-кто считает, что из-за недостатка капитала качество улучшить невозможно. Это не так. Есть множество способов, не требующих больших средств, но предполагающих изменения в подходах и отношениях. В данной статье кратко рассматриваются три таких способа:

1) признание значимости каждого члена организации;

2) использование эффективнозатратных средств, обеспечивающих защиту от ошибок;

3) особое внимание — постоянному совершенствованию качества продукции.

Значимость каждого члена организации

После того, как руководством принято решение о приоритетности повышения качества, необходимо признать ту важную роль, которую играет в этом каждый член организации. Если всякое задание выполняется эффективно и квалифицированно, качество продукции совершенствуется.

Все работники должны осознавать, что их ответственный труд способствует реализации изделий, увеличивая тем самым гарантии их собственной занятости.

Чтобы довести понимание этого до каждого члена организации, руководителям, возможно, понадобится изменить свои привычки и отношения в общении с подчиненными. И хотя для изменения отношений не всегда требуются капиталовложения, порой может показаться, что проще инвестировать дополнительные средства, чем изменить образ мышления. Но какими бы трудными эти действия ни были, они должны окупиться.

Средства, обеспечивающие защиту от ошибок

Не следует ожидать, что труженик постоянно будет полностью использовать свой потенциал — иногда даже самые добросовестные из них допускают ошибки. Брак в продукции — это следствие ошибок, допущенных производственными рабочими.

Средства, обеспечивающие защиту от ошибок, представляют собой небольшой и недорогостоящий механизм, исключающий превращение ошибки в брак. Этот механизм либо помогает работнику исправить допущенную ошибку, либо предупреждает его о возможном возникновении проблем. В качестве примера можно назвать использование магнитной силы для правильного расположения обрабатываемой детали, фотоэлектрическое освещение для указания правильного расположения детали или применения процедур, концевые выключатели, не допускающие дальнейшей обработки до исправления ошибки.

Для внедрения подобных средств не требуется значительных затрат. Применение же их ограничено лишь творчеством руководителей и рабочих, ответственных за их реализацию.

Постоянное совершенствование качества продукции

Стоит сказать, что это вечная проблема. В процветающих компаниях в ее разрешении задействованы рабочие и руководители всех звеньев. Руководство таких фирм понимает, что наилучшие предложения по совершенствованию зачастую исходят от тех, кто непосредственно участвует в процессе. У рабочих вполне могут иметься определенные рецепты "лечения" производственных проблем или проблем качества — надо дать им возможность представлять свои соображения.

Компании, которые уделяют основное внимание постоянному совершенствованию качества продукции и процедур, имеют больше шансов производить продукцию и оказывать услуги, пользующиеся спросом на рынке.

Заключение

Конечно, экономическому развитию Японии содействовали крупные инвестиции в технологию ряда отраслей. Только эти инвестиции были бы неэффективны, если бы во всем мире не велась кампания за повышение качества продукции. Многие способы совершенствования качества, используемые японскими фирмами, предполагают либо незначительное, либо не требуют вообще никакого улучшения технологии или вложения средств. Именно поэтому эти способы могли бы быть реализованы белорусскими предприятиями. Но для этого менеджеры и руководители должны рассматривать этот вопрос в качестве приоритетного. Изменение в отношении к качеству производимой продукции и в практической деятельности будет, очевидно, содействовать привлечению необходимых инвестиций в технологии и капитала.

Кристи СЮРАЙТ,
профессор университета Бергама Янга (США)

***Об авторе:** доктор экономики из Соединенных Штатов в 1996 году несколько месяцев работала профессором кафедры международных экономических отношений Белорусского государственного экономического университета.*

Франция: границы рушатся, но лишь для европейцев

Во Франции усиливается борьба с незаконной иммиграцией. Иностранцам без документов, за исключением тех, чьи дети родились в этой стране, не дают официального статуса гражданина, а количество выдворенных в начале текущего года выросло более чем на 25% по сравнению с прошлым. Начиная с 1 мая 1995г. было депортировано около 16 тыс.иностранцев.

Политика чартерных рейсов введена в 1986 году, когда 101 иммигрант из Мали был отправлен в Бамако. Тогда это вызвало взрыв возмущения гуманитарных ассоциаций и организаций по защите прав иммигрантов, левых партий и профсоюзов, которые квалифицировали такой шаг как "нетерпимое ущемление прав человека". Протесты продолжаются и сегодня, хотя и не такие интенсивные, как вначале. Политика выдворения из страны иностранцев, что называется, "вошла в нравы" французов, и даже левые силы у власти не брезгуют такими методами.

"Франция не может принять всю нищету мира", — эти слова бывшего премьер-министра Мишеля Рокара до сих пор часто цитируются сторонниками "максимальной закрытости границ". Но эта самая "нищета" ни за что не хочет возвращаться в породившее ее отечество. Так, несколько десятков семей нелегальных иммигрантов (в основном из Мали), долгое время проживающих во Франции (некоторые из них работали и состоят в браке с французскими гражданами), решили до конца противостоять властям, требуя для себя статуса иммигрантов.

В марте этого года, заняв одну из парижских церквей, 10 африканцев объявили голодовку протеста, а гуманитарные ассоциации выступили в их поддержку. Но даже многочисленные демонстрации солидарности не поколебали волю правительства: на 39-й день голодовки возмутителями спокойствия занялась полиция. Они не случайно были помещены в разные госпитали. Такая гуманитарная реакция властей не вызвала одобрения со стороны сочувствующих и даже, напротив, еще больше накалила ситуацию: 12 других африканцев повторили акцию. Демонстрации усилились, а левые политические силы требуют у правительства снять напряжение и "предотвратить трагедию"...

Таким образом, во Франции обнаружилось некоторое "несовершенство" миграционной политики. Выход из ситуации правительство видит в ужесточении контроля за въездом в страну. Недавно было принято решение о создании Центрального офиса по борьбе с незаконной иммиграцией и использованием труда иностранцев без разрешения (OCRIEST), выполняющего функции "судебной полиции", преследующей тех, кто поддерживает нелегалов, способствуя их въезду, перемещению и проживанию на территории Франции; кто принимает на работу иностранцев без соответствующего разрешения властей; а также использует или изготовляет фальшивые документы в этих целях. Иначе говоря, чем быстрее нелегалы покинут Францию, тем меньше неприятностей их ожидает. В настоящее время организуется 2 рейса в месяц по депортации незаконных иммигрантов (несколько дней назад так были отправлены на Касабланку и Бамако 40 марокканцев и 38 малийцев). Министр внутренних дел пообещал в ближайшие дни добавить еще один рейс, подчеркнув при этом, что все они тщательно проверяются "согласно закону и праву, так что ни у кого еще не было оснований прибегнуть к судебному "ходатайству". Что ж, границы рушатся только в Европейском доме и для него самого...

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор "НЭГ" во Франции



Новые поступления в книжный киоск "НЭГ"

1. Филипенко Л.Н. Учет затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг). 1996. 162 с. Цена 208.000 руб.
2. Коротаев С.Л. Типичные ошибки при расчете налогов и неналоговых платежей. 1996. 72 с. Цена 140.000 руб.
3. О правилах торговли и защите прав потребителей: Сб. норм.док-в. 1996. 106 с. Цена 130.000 руб.
4. Кривой В.И., Чистякова И.М. Контракты с пенсионерами. Вопросы и ответы, а также нормативные акты. 1996. 32 с. Цена 10.000 руб.
5. "Вся Беларусь-96". Адреса и телефоны 55 тысяч предприятий Республики Беларусь. 1996. 4480 с. Цена 216.000 руб.
6. Автомобиль: Юридические, справочные материалы. 1996. 240 с. Цена 163.000 руб.
7. Таможенные кодексы РБ, РФ, Украины. 1996. 432 с. Цена 53.000 руб.
8. Комментарий КЗоТ РБ. Ч.6 Трудовой договор: основания прекращения (ст.ст. 33 и 254 КЗоТ РБ). Управление персоналом предприятия. Нормативно-правовые акты. 1996. 102 с. Цена 50.000 руб.
9. Сборник типовых договоров, применяемых в различных сферах хозяйственной и иной деятельности. 1995. 282 с. Цена 60.000 руб.

Бухгалтерская литература

1. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности. 1995. 83 с. Цена 200.000 руб.
2. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет лизинговых операций. 1995. 32 с. Цена 60.000 руб.
3. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет ценных бумаг (акции, облигации, векселя, приватизационные чеки). 1996. 119 с. Цена 226.000 руб.
4. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности. 1996. 219 с. Цена 320.000 руб.
5. Коротаев С.Л. Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам. 1995. 72 с. Цена 90.000 руб.
6. Коротаев С.Л. Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств. 1995. 75 с. Цена 90.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях -- линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта.)
7. Коротаев С.Л. Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров. 1995. 40 с. Цена 60.000 руб.
8. Коротаев С.Л. Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете. 1995. 48 с. Цена 65.000 руб.
9. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах: Учеб.пособие. 1995. 132 с. Цена 26.000 руб.
10. Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности. 16 с. Цена 11.000 руб.
11. Папковская П.Я. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета. 1995. 90 с. Цена 45.000 руб.
12. Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях. 1995. 32 с. Цена 14.000 руб.
13. Папковская П.Я. Учет по внешнеэкономической деятельности. 1995. 93 с. Цена 44.000 руб.
14. Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и организациях. 1995. 16 с. Цена 10.000 руб.
15. Нестерова Г.Н. Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли, лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении и реализации. 1995. 98 с. Цена 68.000 руб.
16. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь. 1995. 128 с. Цена 28.000 руб.
17. Современные методы анализа финансового положения предприятия. 1995. 160 с. Цена 25.000 руб.
18. Бартер: исследование проблемы, налоги, бухгалтерский учет, образцы договоров, полное отсутствие налогов/ Сост.И.Ковалевич. 1996. 120 с. Цена 50.000 руб.
19. Сушкевич А.Н. План счетов бухгалтерского учета. 1996. 108 с. Цена 45.000 руб.
20. Островлянчик Р. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету. 1995. 195 с. Цена 91.000 руб.
21. Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы: Сб.документов. 1995. 230 с. Цена 55.000 руб.
22. Расчеты наличными: Сб.норм.документов / Главная гос.нало-говая инспекция при Кабинете Министров РБ. 1996. 159 с. Цена 67.000 руб.
23. Щемелева И.Н. Договор поставки. 1996. 128 с. Цена 30.000 руб.
24. Методика разработки и составления учетно-экономической политики субъектов хозяйствования / Под ред. И.М.Аникеева, В.К.Дрозда. 1996. 104 с. Цена 54.000 руб.
25. Белый И.Н., Сушкевич А.Н. Организация бухгалтерского учета и внутреннего аудита на предприятиях и в организациях. 1996. 72 с. Цена 40.000 руб.
26. Сушкевич А.Н. Учет износа основных средств. Нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов. 1996. 144 с. Цена 65.000 руб.
27. Папковская П.Я. Служебная командировка: Справ.-метод.пособие. 1996. 63 с. Цена 60.000 руб.
28. Оффшорный бизнес за рубежом и в России: Налоги, финансы, инвестиции. 1995. 288 с. Цена 148.000 руб.
29. Как оценить имущество предприятия? 1996. 74 с. Цена 36.000 руб.
30. Самоучитель по работе бухгалтера на персональном компьютере. 1996. 184 с. Цена 48.000 руб.
31. Секретарское дело. 1996. 495 с. Цена 87.000 руб.
32. Подоходный налог с граждан: Нормативно-методическая база для исчисления платежей. 1996. Цена 59.000 руб.
33. Налог на добавленную стоимость: Нормативно-методическая база для исчисления платежей. 1996. 52 с. Цена 43.000 руб.

(Информацию о других поступлениях читайте в следующем номере)

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".

Получение книг с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении платежного поручения с банковской отметкой и доверенности. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с, но не позднее месячного срока со дня оплаты.

Адрес: Минск, пр-т Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 634, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 223-63-62(рэклама), 223-08-44(бух.), 223-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nepn. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 27. 08. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 37388 экз. Заказ № 4857

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12